NEWSLETTER

Ministerio de Economía, Fomento y Turismo

Volumen 34, julio de 2016

Informe de resultados: Formalidad de los emprendimientos en Chile Cuarta Encuesta de Microemprendimiento

La Unidad de Estudios elaboró el presente documento con el objeto de dar a conocer el estado de formalidad/informalidad de los emprendimientos en Chile, a partir de los datos de la Cuarta Encuesta de Microemprendimiento. Dentro de los principales hallazgos se encuentra:

- Del total de 1.865.860 emprendedores, **51,1% (953.548) son formales**, es decir, con inicio de actividad en el SII, o en proceso de serlo y 48,9% (911.623) son informales.
- 35,7% de los emprendimientos del país son altamente informales, es decir, no tienen inicio de actividad, no llevan ningún tipo de registro de las cuentas de su negocio y no tienen patente municipal. Por otro lado, el 24,5% son altamente formales y poseen todas las características anteriores.
- Solo el 13,1% de los emprendimientos del país son informales con alguna característica de negocio formal, como patente municipal o algún tipo de registro de las cuentas de su negocio.
- Los acuerdos de palabra, son el tipo de acuerdo laboral preferido por los emprendimientos informales, con el 98,4% de sus empleados contratados bajo esta modalidad. En los negocios formales en cambio, los contratos escritos son los más relevantes, con el 55,6% de los empleados contratados de esta forma.
- Más de la mitad de los emprendimientos informales contrata sin una jornada de trabajo específica (55,5%), mientras que en los negocios formales jornada completa es la de mayor relevancia (45,4%).
- De un total de 2.535.210 trabajadores contratados, un 93,5% (2.371.276) proviene de los emprendimientos formales y potenciales formales, el restante 6,5% (163.935) de los negocios informales.
- El 73% de los emprendimientos formales funciona de manera permanente a tiempo completo, mientras que en los negocios informales esta cifra cae a 38%.
- Dentro de los emprendimientos formales la actividad del negocio se realiza mayoritariamente en instalaciones u oficinas fuera de su vivienda (37,1%), mientras que en los negocios informales la mayoría lo hace donde el cliente (25,4%).

Antecedentes

La formalidad genera seguridad y confianza en los clientes trabaiadores de los negocios, asimismo, los negocios formales cuentan con respaldo legal, mayores formación posibilidades de permanente, mayor acceso crédito, mayores posibilidades de acceder a mercados nacionales e internacionales y reconocimiento empresarial.

A raíz de lo anterior la Unidad de Estudios elaboró el Informe de resultados: Formalidad de los emprendimientos en Chile, con el objeto de contribuir con un diagnóstico sobre la situación de formalidad e informalidad de los emprendimientos.

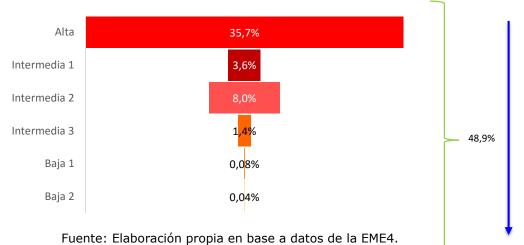
Documento completo puede ser encontrado en:

http://www.economia.gob.cl/wpcontent/uploads/2016/07/Informede-resultados-Formalidad-de-losemprendimientos-en-Chile.pdf

- Solo el 34,2% de los emprendedores informales cotizó en AFP o salud durante el año previo a la encuesta. Esta cifra casi se duplica en emprendedores formales, alcanzando el 59,9%.
- Los ingresos mensuales de los emprendimientos informales se concentraron entre los \$0 y los \$225.000 (65,6%) y solo el 10,1% tiene ingresos sobre los \$450 mil. Por el contrario, entre los formales los ingresos están mejor distribuidos de manera que solo un 27,1% de negocios tuvo ganancias entre \$0 y \$225 mil y alrededor del 44,6% tienen ingresos sobre \$450 mil.

Principales estadísticas

Gráfico 1: Informalidad según distintos niveles¹ (% sobre el total de emprendimientos)



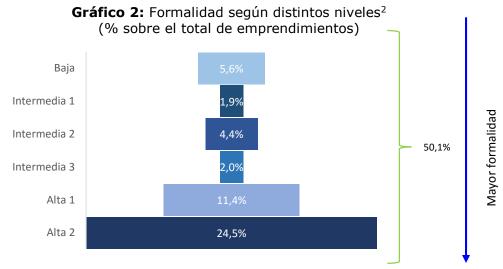
Alta: Sin inicio de actividad ante el SII, sin registro de las cuentas y sin patente municipal.

Intermedia 1: Sin inicio de actividades ante el SII, sin registro de las cuentas y con patente municipal.

Intermedia 2: Sin inicio de actividades ante el SII, con registros personales de las cuentas y sin patente municipal.

Intermedia 3: Sin inicio de actividades ante el SII, con registros personales de las cuentas y con patente municipal.

Baja 1: Sin inicio de actividad ante el SII, con contabilidad formal y sin patente. Baja 2: Sin inicio de actividad ante el SII, con contabilidad formal y con patente.



Fuente: Elaboración propia en base a datos de la EME4.

Baja: Con inicio de actividad ante el SII, sin registro de las cuentas y sin patente municipal.

Intermedia 1: Con inicio de actividades ante el SII, sin registro de las cuentas y con patente municipal.

Intermedia 2: Con inicio de actividades ante el SII, con registros personales de las cuentas y sin patente municipal.

Intermedia 3: Con inicio de actividades ante el SII, con registros personales de las cuentas y con patente municipal.

Alta 1: Con inicio de actividad ante el SII, con contabilidad formal y sin patente.

Alta 2: Con inicio de actividad ante el SII, con contabilidad formal y con patente.

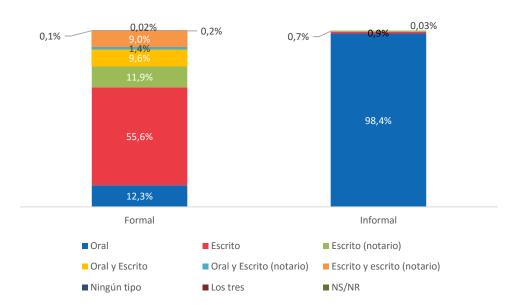
Para cualquier consulta, por favor escribir a la Unidad de Estudios al correo <u>estudios@economia.cl</u>, o al teléfono 224733846.

Mayor formalidad

¹ Existe un 0,04% correspondiente a No sabe/No responde que no se refleja en el gráfico.

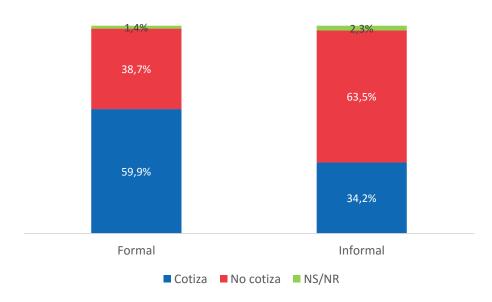
² Existe un 0,2% correspondiente a No sabe/No responde que no se refleja en el gráfico.

Gráfico 3: Tipos de contrato de los trabajadores (% sobre el total de los empleados en negocios informales y formales)



Fuente: Elaboración propia con datos de la EME4.

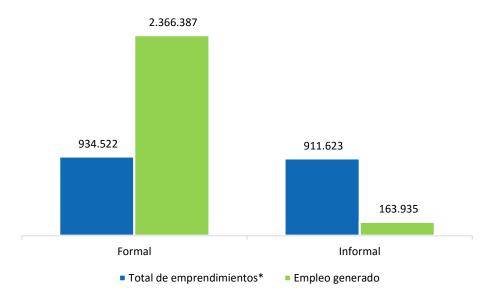
Gráfico 4: Tipos de cotizaciones de seguridad social de los emprendedores (% sobre el total de emprendedores informales y formales)



Fuente: Elaboración propia con datos de la EME4.

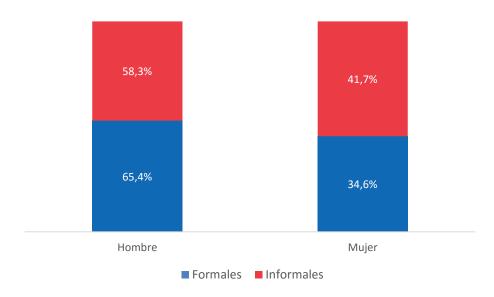
Nota: Se consideran las cotizaciones en el sistema de salud y/o sistema previsional y/o accidentes de trabajo.

Gráfico 5: Trabajo contratado por los emprendimientos formales e informales



Fuente: Elaboración propia con datos de la EME4.

Gráfico 6: Género del emprendedor según categoría de formalidad (% sobre el total de emprendedores en cada categoría)



Fuente: Elaboración propia con datos de la EME4.

^{*}Se consideran el universo total de emprendimientos, es decir, los que tienen y no tienen trabajadores.