

Tasas de creación y destrucción de empresas Actualización estudio dinámica empresarial

El Ministerio de Economía, Fomento y Turismo, elaboró a fines del año 2014 el estudio “Dinámica Empresarial: Brechas regionales y sectoriales de las pymes en Chile”, utilizando datos del SII para el periodo 2005-2012.

Anterior a este estudio, existen dos trabajos previos sobre el tema: “Pyme en Chile: Nace, crece y muere” de G. Crespi (2003) y “Dinámica empresarial en Chile” de J.M. Benavente (2008). El primero utiliza datos para el periodo 1995-2001 y el segundo para el periodo 1999-2006, ambos del Servicio de impuestos Internos (SII).

Con el objeto de contar con una serie histórica más larga que permita apreciar los cambios generales de tendencia en las tasas de creación y destrucción de empresas, en el presente Newsletter se muestra el empalme del estudio realizado por el Ministerio y aquel publicado en el 2008. Como resultado, se presenta la evolución desde 1999 hasta el 2012. No se pudo empalmar con el primer estudio debido a que el concepto tributario de empresa ha cambiado de forma significativa desde dicha publicación, además que las mejoras en la fiscalización han llevado a un incremento considerable en el número total de empresas registradas en el directorio del SII. Si bien, entre los dos últimos ha habido cambios en la metodología, éstos son marginales. De todas formas, se recomienda analizar los siguientes datos con la precaución debida.

Cabe recordar que la definición vigente de empresa utilizada por el SII corresponde a todo contribuyente que es clasificado como de primera categoría; presenta declaración jurada 1887 (sobre sueldos, otros componentes de la remuneración y retenciones del Impuesto único de Segunda Categoría de la Ley de la Renta); presenta declaración jurada 1827 (uso de franquicia tributaria para capacitación) y es declarante de IVA.

Los tamaños están definidos según la clasificación de empresas de acuerdo a sus ventas. En particular, una microempresa es aquella que tiene ventas menores a 2.400 UF; una pequeña entre 2.401 UF y 25.000 UF; una mediana entre 25.001 UF y 100.000 UF; y las grandes son aquellas que tienen ventas mayores a 100.000 UF anuales. Las empresas sin ventas o inactivas, por su parte, son aquellas que no registran ingresos por ventas en el año tributario respectivo.

Antecedentes

Analizar la dinámica empresarial de nuestro país constituye uno de los objetivos principales de nuestro Ministerio, toda vez que ésta es un reflejo del desempeño de nuestra economía.

Para permitir una mejor apreciación de la evolución histórica que han tenido las tasas de creación y destrucción de las empresas según el tamaño (de acuerdo a clasificación por ventas), se empalmó la serie del trabajo de Benavente (2008). Así, se muestran los indicadores anteriores para el periodo 1998-2012.

El boletín completo de dinámica empresarial se puede encontrar en el siguiente link.

<http://www.economia.gob.cl/2014/11/10/boletin-dinamica-empresarial-2005-2012.htm>

Distribución anual por tamaño de empresa

Periodo 1998-2012

Cuadro 1: Distribución anual según tamaño

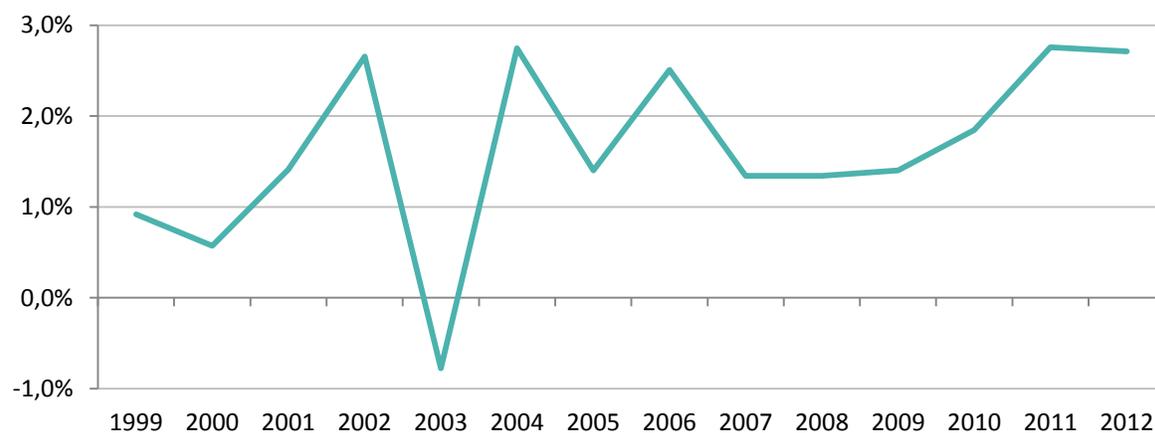
(% del total, años 1998-2012)

Año	Inactiva	Micro	Pequeña	Mediana	Grande	N empresas
1998	17,2%	67,7%	12,5%	1,8%	0,8%	788.734
1999	17,1%	68,5%	11,9%	1,7%	0,8%	795.967
2000	15,6%	69,4%	12,2%	1,7%	0,8%	800.523
2001	15,5%	69,7%	12,2%	1,7%	0,8%	811.843
2002	15,4%	69,7%	12,4%	1,8%	0,8%	833.420
2003	13,4%	71,0%	12,9%	1,8%	0,9%	826.941
2004	15,0%	69,1%	13,0%	1,9%	1,0%	849.660
2005	16,2%	67,3%	13,5%	2,0%	1,0%	861.578
2006	13,7%	68,9%	14,2%	2,1%	1,1%	883.192
2007	13,8%	68,2%	14,7%	2,2%	1,1%	895.043
2008	13,6%	67,8%	15,1%	2,3%	1,2%	907.072
2009	14,7%	66,9%	15,0%	2,2%	1,1%	919.799
2010	14,5%	66,0%	15,9%	2,4%	1,2%	936.802
2011	14,3%	65,2%	16,7%	2,5%	1,3%	962.647
2012	14,4%	64,4%	17,3%	2,6%	1,3%	988.745

Fuente: Benavente (2008) hasta el 2005 y datos propios provenientes del SII para el 2006-2012.

Gráfico 1: Tasa variación anual número de empresas

(variación porcentual, años 1999-2012)



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de Benavente (2008) y SII.

A partir de los datos históricos, se puede ver que la participación relativa de las empresas sin ventas y de las microempresas ha caído respecto a la participación del resto de las empresas.

Con la excepción del año 2003, donde el número de empresas cayó un -0,8%, en general la tasa de crecimiento anual del número de empresas se sitúa entre 1% y 3%.

Para cualquier consulta, por favor escribir a la Unidad de Estudios al correo estudios@economia.cl, o al teléfono 224733846.

Tasas de creación y destrucción de empresas

Periodo 1999-2012

Cuadro 2: Tasa de creación bruta de empresas según tamaño

(% del total, años 1999-2012)

Tamaño	99	00	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
Micro	13,9	14,4	14,8	16,3	15,3	15,3	15,2	15,8	14,5	13,8	13,7	13,4	13,9	13,8
Pequeña	4,3	4,3	4,3	5,6	4,4	4,3	4,4	4,5	4,5	4,0	3,8	4,0	4,2	4,4
Mediana	2,5	2,4	2,5	2,4	1,9	2,0	2,1	2,3	2,1	2,0	1,7	1,7	1,8	1,9
Grande	1,2	1,6	1,5	1,2	1,1	1,1	1,3	1,6	1,3	1,5	1,1	1,2	1,3	1,3
Sin ventas	18,4	17,9	18,9	26,3	20,1	25,7	17,6	16,4	14,0	13,6	13,2	13,5	14,3	14,9
Total	13,3	13,4	13,9	16,1	14,2	15,0	13,7	13,9	12,6	11,9	11,7	11,5	11,9	11,9

Fuente: Benavente (2008) hasta el 2005 y datos propios provenientes del SII para el 2006-2012.

Cuadro 3: Tasa de destrucción bruta de empresas según tamaño

(% del total, años 1998-2011)

Tamaño	98	99	00	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11
Micro	11,5	11,7	12,0	12,5	12,9	12,4	12,6	11,4	10,4	10,5	10,9	10,5	10,6	11,6
Pequeña	2,1	1,8	2,1	2,0	2,3	2,1	2,0	1,8	1,6	1,6	1,7	1,6	1,6	2,1
Mediana	1,3	1,3	1,1	1,2	1,1	1,0	0,8	0,7	0,8	0,9	0,9	0,8	0,8	1,3
Grande	1,2	1,0	1,3	0,9	1,0	0,8	1,0	0,6	0,9	0,8	0,8	0,8	0,9	1,3
Sin ventas	25,7	27,2	25,6	31,5	36,2	26,6	23,3	25,6	20,3	21,3	20,2	20,2	20,8	22,6
Total	12,5	12,9	12,6	13,9	14,8	12,7	12,5	12,1	10,2	10,4	10,5	10,3	10,3	11,2

Fuente: Benavente (2008) hasta el 2005 y datos propios provenientes del SII para el 2006-2011.

Cuadro 4: Tasa de creación neta de empresas según tamaño

(% del total, años 1999-2011)

Tamaño	99	00	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11
Micro	2,2	2,5	2,3	3,4	2,9	2,7	3,7	5,4	4,0	2,8	3,1	2,8	2,3
Pequeña	2,5	2,2	2,3	3,4	2,3	2,3	2,5	2,9	2,9	2,3	2,2	2,4	2,1
Mediana	1,2	1,3	1,3	1,3	1,0	1,2	1,4	1,4	1,2	1,1	0,9	0,9	0,5
Grande	0,2	0,3	0,6	0,2	0,4	0,2	0,7	0,7	0,4	0,7	0,3	0,3	0,0
Sin ventas	-8,8	-7,7	-12,5	-9,9	-6,6	2,4	-8,0	-3,9	-7,3	-6,6	-7,0	-7,3	-8,3
Total	0,4	0,8	0,0	1,3	1,5	2,5	1,6	3,6	2,2	1,4	1,4	1,2	0,7

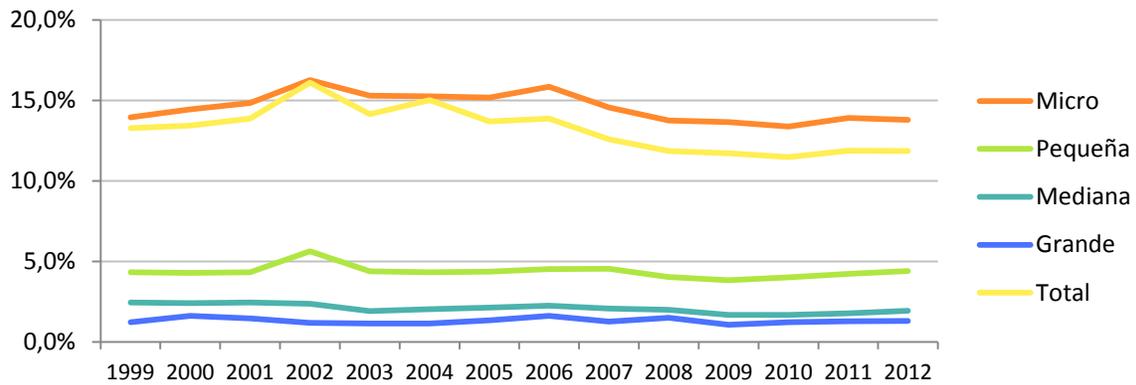
Fuente: Benavente (2008) hasta el 2005 y datos propios provenientes del SII para el 2006-2011.

Respecto a la entrada (creación) y salida (destrucción) de empresas al directorio del SII, se puede ver que las empresas sin ventas y las microempresas presentan un movimiento significativamente mayor que el resto. Sin embargo, para el caso de las empresas sin ventas, cada año salen más empresas que las que entran, con lo cual la tasa de creación neta para este grupo es negativa.

En términos generales, se aprecia que la tasa de creación neta es inversamente proporcional al tamaño: a menor tamaño, mayor es la tasa de creación neta.

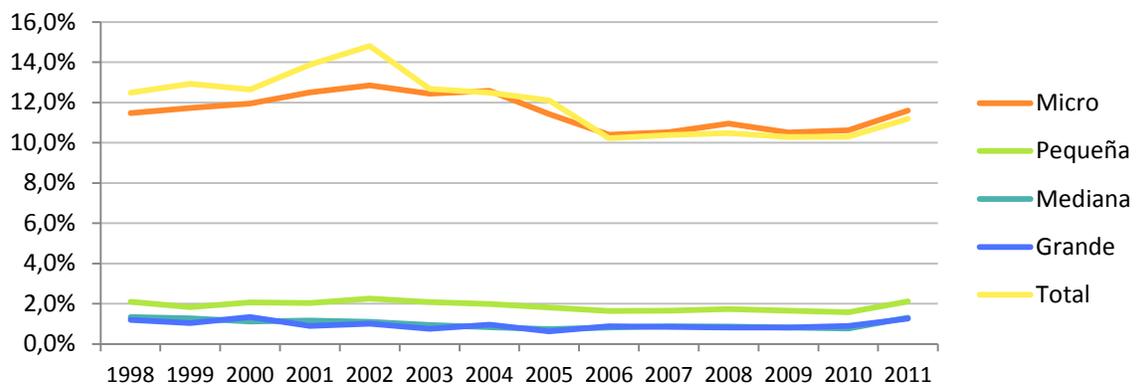
Para cualquier consulta, por favor escribir a la Unidad de Estudios al correo estudios@economia.cl, o al teléfono 224733846.

Gráfico 2: Tasa de creación bruta de empresas según tamaño
(% del total, años 1999-2012)



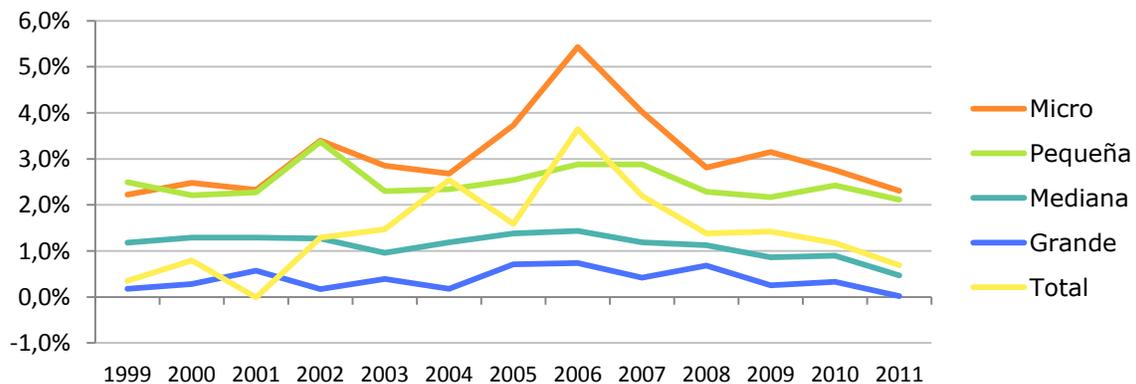
Fuente: Elaboración propia en base a datos de Benavente (2008) y SII.

Gráfico 3: Tasa de destrucción bruta de empresas según tamaño
(% del total, años 1998-2011)



Fuente: Elaboración propia en base a datos de Benavente (2008) y SII.

Gráfico 4: Tasa de creación neta de empresas según tamaño
(% del total, años 1999-2011)



Fuente: Elaboración propia en base a datos de Benavente (2008) y SII.