



# **MANUAL DE USO**

## **Primera Encuesta de Micro-emprendimiento -2009**

**Abril 2011**

## **INSTITUCIONES PARTICIPANTES**

---

### **En el desarrollo de la Encuesta:**

- División de Empresas de Menor Tamaño, Ministerio de Economía
- Observatorio Social- Universidad Alberto Hurtado (OSUAH)
- Centro de Microdatos, Universidad de Chile

### **En la elaboración del Manual de Uso de la encuesta:**

- División de Empresas de Menor Tamaño, Ministerio de Economía

## ÍNDICE DE CONTENIDOS

<b>1. PRESENTACIÓN.....</b>	<b>4</b>
<b>2. ASPECTOS METODOLÓGICOS.....</b>	<b>5</b>
<b>2.1. POBLACIÓN Y MUESTRA.....</b>	<b>5</b>
<b>2.2. CARACTERÍSTICAS DEL LEVANTAMIENTO .....</b>	<b>5</b>
<b>2.3. RESULTADOS DEL LEVANTAMIENTO .....</b>	<b>6</b>
<b>3. BASES DE DATOS DE LA ENCUESTA .....</b>	<b>7</b>
<b>3.1. ESTRUCTURA DE LAS BASES DE DATOS .....</b>	<b>7</b>
<b>3.2. IDENTIFICADORES PARA UNIR BASES .....</b>	<b>7</b>
<b>4. DICCIONARIO DE VARIABLES.....</b>	<b>9</b>
<b>4.1. VARIABLES DE ORDEN (BASES DE HOGARES Y DE MICROEMPRESARIOS) .....</b>	<b>9</b>
<b>4.2. MÓDULO CARACTERIZACIÓN DEL HOGAR (H) .....</b>	<b>9</b>
<b>4.3. MÓDULO OCUPACIÓN E INGRESOS DE LOS MIEMBROS DEL HOGAR (O).....</b>	<b>11</b>
<b>4.4. MÓDULO ANTIGUOS EMPLEADORES O TCP (E) (BASE MICROEMPRESARIOS) 13</b>	
<b>4.5. MÓDULO DE CARACTERIZACIÓN DEL ENTREVISTADO (L).....</b>	<b>14</b>
<b>4.6. MÓDULO DE TEST (T) .....</b>	<b>15</b>
<b>4.7. MÓDULOS: CARACTERIZACIÓN DEL ENTREVISTADO,.....</b>	<b>17</b>
4.7.1. <i>Educación.....</i>	<i>17</i>
4.7.2. <i>Información sobre los Padres.....</i>	<i>20</i>
4.7.3. <i>Aspectos Previsionales .....</i>	<i>22</i>
<b>4.8. MÓDULO CARACTERÍSTICAS DEL NEGOCIO (N).....</b>	<b>23</b>
4.8.1. <i>Parte I Aspectos Generales .....</i>	<i>24</i>
4.8.2. <i>Parte II Resultados del Negocio.....</i>	<i>25</i>
4.8.3. <i>Parte III: Contabilidad.....</i>	<i>27</i>
4.8.4. <i>Parte IV: Formalización del Negocio.....</i>	<i>27</i>
4.8.5. <i>Parte V: Empleo Generado .....</i>	<i>29</i>
<b>4.9. RELACIÓN CON EL SISTEMA FINANCIERO.....</b>	<b>36</b>
4.9.1. <i>Acceso al Financiamiento.....</i>	<i>36</i>
4.9.2. <i>Ahorro .....</i>	<i>42</i>
<b>4.10. TEST HABILIDADES.....</b>	<b>44</b>
<b>4.11. MÓDULO ACTIVOS DEL NEGOCIO Y DEL HOGAR (A) .....</b>	<b>45</b>
<b>4.12. MÓDULO ENTORNO PARA LO NEGOCIOS (M): .....</b>	<b>50</b>
4.12.1. <i>Parte I: Percepción sobre el ambiente para hacer negocios.....</i>	<i>50</i>
4.12.2. <i>Parte II: Acceso a Mercados .....</i>	<i>51</i>
4.12.3. <i>Instrumentos del Estado.....</i>	<i>52</i>
4.12.3.1. <i>Servicio de Cooperación Técnica .....</i>	<i>52</i>
4.12.3.2. <i>Servicio Nacional de Capacitación y Empleo.....</i>	<i>53</i>
4.12.3.3. <i>Instituto de Desarrollo Agropecuario .....</i>	<i>54</i>
4.12.3.4. <i>Fondo de Solidaridad e Inversión Social .....</i>	<i>56</i>
4.12.3.5. <i>Corporación Nacional de Desarrollo Indígena .....</i>	<i>57</i>
4.12.3.6. <i>Fundación para Promoción y el Desarrollo de la Mujer .....</i>	<i>58</i>
4.12.3.7. <i>Razones por las que no solicitó instrumentos de Fomento Productivo .....</i>	<i>59</i>
<b>5. RECOMENDACIONES DE USO.....</b>	<b>60</b>

## 1. Presentación

La Encuesta de Microemprendimiento constituye un esfuerzo, liderado por el Ministerio de Economía, orientado a levantar información que permita avanzar, tanto en la caracterización de los microemprendimientos y en la cuantificación de su aporte a la economía del país, como en la identificación de las distintas variables que explican su desarrollo.

Al respecto, es necesario señalar que existen otras encuestas que permiten identificar micro-empresarios, como la Encuesta de Caracterización Socioeconómica (CASEN) y la Encuesta de Protección Social (EPS). Sin embargo, estas encuestas tienen como objetivo mejorar las políticas sociales orientadas a los hogares, por lo que privilegian esta dimensión por sobre la productiva. Por lo anterior, la EME es un primer esfuerzo por llenar ese vacío. Es decir, a partir de ella se intenta caracterizar en profundidad las actividades productivas que realizan los micro-empresarios, de tal manera de identificar áreas de acción y espacios para el diseño e implementación de políticas públicas.

Por lo anterior, se quiere poner a disposición de académicos e investigadores, centros de estudios y otros agentes relacionados al desarrollo de los micro-empresarios, la base de datos de la primera Encuesta de Micro-empresarios, con el fin de optimizar su uso y construir la mayor cantidad de conocimiento posible a partir de ella.

Con el fin de facilitar su uso y una mejor comprensión de la encuesta se generó un manual que está estructurado en cuatro capítulos.

Es necesario señalar que el manual fue elaborado considerando la versión en Stata de la base de datos, sin perjuicio de que la misma se encuentra disponible tanto en formato Stata como en “Command Separated Value” (csv)<sup>1</sup>.

En el capítulo I se realiza la presente introducción, mientras que en el II se señalan los aspectos metodológicos más importantes de la encuesta. En el capítulo III se describen las cuatro bases de datos que dan forma a la encuesta y en el capítulo IV se entrega el diccionario de variables de la misma.

---

<sup>1</sup> La versión de la base en formato “csv” no contiene las etiquetas de cada variable expuestas en el presente documento.

## **2. Aspectos Metodológicos**

El primer punto importante a destacar de la metodología de la encuesta es que al no haber un registro de empresas informales no existe un marco muestral que permita obtener una muestra de manera directa. Por lo anterior, uno de los principales desafíos metodológicos fue la búsqueda de un marco del cual se pudiera obtener una muestra.

Luego de revisar la experiencia internacional y de revisar un conjunto de alternativas se optó por obtener ésta a partir de la Encuesta Nacional de Empleo que realiza el Instituto Nacional de Estadísticas (INE), en particular de aquellas personas que se declararon como “Empleadores o Patronos” y/o “Trabajadores por Cuenta Propia”, es decir se obtuvo la muestra a partir de otra muestra.

En relación al levantamiento de esta muestra, éste fue realizado por el Observatorio Social de la Universidad Alberto Hurtado.

Por último, es necesario manifestar que dadas las dificultades metodológicas señaladas es que este estudio es de carácter exploratorio y sus resultados deben ser tomados como un primer intento por describir al sector en estudio. Es por estas razones que para la encuesta no se entrega el error muestral y los resultados no corresponden a estadística oficial.

### **2.1. Población y muestra**

- Marco Muestral: viviendas con presencia de “Empleadores o Patronos” y/o “Trabajadores por Cuenta Propia” identificados a partir de la Encuesta Nacional de Empleo levantada en el periodo Marzo-Abril-Mayo del año 2008.
- Población Objetivo: personas de 15 o más años cuya categoría ocupacional corresponde a “Empleador o Patrón” o “Trabajador por Cuenta Propia”, según la clasificación que entrega la Encuesta Nacional de Empleo (ENE).
- Ámbito Geográfico: La cobertura geográfica del estudio es Nacional.

### **2.2. Características del Levantamiento**

- Método de recolección de datos: Entrevista personal en PDA.
- Encuesta cara a cara dirigida al trabajador por cuenta propia o empleador
- Periodo de levantamiento: Abril-Agosto 2009.
- Año de referencia: 2009

### 2.3. Resultados del Levantamiento

Se obtuvo una muestra efectiva de 1.792 personas mayores de quince años cuya categoría ocupacional es o fue Empleado o Patrón” o “Trabajador por Cuenta Propia”, como se muestra en la tabla siguiente:

Categoría Ocupacional	Observaciones Muestra		Universo Representado (muestra expandida)	
	Número	Porcentaje	Número	Porcentaje
TCP o Empleado Fue TCP o Empleado	1.589	89%	1.486.170	88%
Empleado	203	11%	201.716	12%
Total	1.792	100%	1.687.886	100%

### **3. Bases de Datos de la Encuesta**

#### **3.1. Estructura de las Bases de Datos**

Los datos obtenidos de la EME se encuentran organizados en cuatro bases de datos distintas, que contienen los identificadores necesarios para su utilización conjunta. Las bases contienen la siguiente información:

- Archivo “composición\_hogar”: Contiene información de los integrantes del hogar en cuanto a variables demográficas como edad, sexo, estado civil entre otras. Además incluye un módulo de mercado laboral e ingresos para todos los miembros del hogar.
- Archivo “microemprendedores”: Características del microempresario, características del negocio del microempresario, test de emprendimiento, tests de aversión al riesgo, educación del microempresario, capacitación, relación con el sistema financiero, activos del hogar, módulo de entorno para los negocios, y relación con el sector público. En esta base se incorpora información tanto para entrevistados tipo 1 (es TCP o empleador) y entrevistados tipo 2 (fue TCP o empleador).
- Archivo “activos”: Contiene información sobre los catorce activos más importantes del negocio declarados por el microempresario.
- Archivo “trabajadores”: Contiene información sobre el tipo de trabajo generado por el microempresario.

#### **3.2. Identificadores para Unir Bases**

Con el propósito de poder unir las distintas bases de datos se generaron identificadores de hogares, personas y microempresarios, de los que a continuación se explica cómo operan:

- La base de datos “microemprendedores” se une con la base “composición\_hogar” a través de las variables “folio” y “orden”. La primera corresponde al folio del hogar y la segunda a un número identificador de los miembros del hogar.
- La base de datos “activos” se puede trabajar de forma independiente o unirse a la base de datos “microempresarios”. Para el primer caso se debe tener presente que la variable “orden” enumera los activos. Si se opta por el segundo caso, antes de unir la base ésta se debe transponer, de modo que los activos de cada microemprendedor queden ordenados en una sola fila donde la variable ID corresponde al identificador del microempresario y todos los activos de éste están en una misma fila por lo que la variable orden desaparece. Al realizar ésta operación se debe ser cuidadoso con los nombres de las variables, ya que según el software que se utilice, al cambiar la estructura de la base “activos” las variables que se generan de forma automática podrían tener el mismo nombre que otras variables de la base “microemprendedores”.

- La base de datos “trabajadores” se puede ocupar de forma independiente o unirse a la base de datos “microempresarios”. Para el primer caso, al igual que en la base anterior, la variable “orden” sirve para enumerar, pero en este caso a los trabajadores del negocio. Si se opta por unir las bases también se debe transponer la primera mencionada, de modo que los trabajadores asociados a cada microempresario queden ordenados en una sola fila donde la variable ID corresponde al identificador del microempresario y todos los trabajadores pertenecientes al negocio estén ordenados en una misma fila por lo que la variable orden desaparece.



## 4. Diccionario de Variables

### 4.1. Variables de Orden (Bases de Hogares y de Microempresarios)

folio: Folio del hogar encuestado

ID: Identificador del Microempresario

orden: Identificador de número de miembros del hogar

Tipo: Tipo de entrevistado según categoría ocupacional

- 1 Es Empleador o TCP
- 2 Fue Empleador o TCP

### 4.2. Modulo Caracterización del Hogar (h)

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
h1	1	13	Parentesco con el jefa(a) del hogar
h2	1	2	sexo
h3	17	95	edad
h4	1	4	nucleo familiar: principal, secundario, enésimo
h5	1	7	Relación de parentesco con el jefa(a) del núcleo
h6	1	7	Cuál es su estado conyugal o civil actual
h7	1	10	¿Pertenece usted o es descendiente de algún pueblo indígena?

h1.- Parentesco con el jefa(a) del hogar

- 1 Jefe(a) de Hogar
- 2 Espos(a)/pareja
- 3 Hijo(a) de ambos
- 4 Hijo(a) sólo jefe de hogar
- 5 Hijo(a) sólo de esposo(a) o pareja
- 6 Padre o madre
- 7 Suegro(a)
- 8 Yerno o nuera
- 9 Nieto(a)
- 10 Hermano(a)
- 11 Cuñado(a)
- 12 Otro familiar
- 13 No familiar
- 14 Servicio doméstico

h2.- Sexo

- 1 Hombre
- 2 Mujer

h3.- Edad (años)

h4.- Núcleo Familiar

- 1 Principal
- 2 Segundo
- 3 Tercero
- 4 Enésimo
- 5 Servicio Doméstico

h5.- Relación de parentesco con el jefa(a) del núcleo

- 1 Jefe(a) de Hogar
- 2 Esposo(a)/pareja
- 3 Hijo(a) de ambos
- 4 Hijo(a) sólo jefe de hogar
- 5 Hijo(a) sólo de esposo(a) o pareja
- 6 Otro familiar
- 7 No familiar

h6.- ¿Cuál es su estado conyugal o civil actual?

- 1 Casado(a)
- 2 Conviviente o pareja
- 3 Anulado(a)
- 4 Separado(a)
- 5 Divorciado(a)
- 6 Viudo(a)
- 7 Soltero(a)

h7.- ¿Pertenece usted o es descendiente de algún pueblo indígena?

- 1 Aymara
- 2 Rapa Nui
- 3 Quechua
- 4 Mapuche
- 5 Atacameño
- 6 Coya
- 7 Kawaskar
- 8 Yagan
- 9 Diaguita
- 10 Ninguno

### 4.3. Módulo Ocupación e ingresos de los miembros del hogar (o)

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
o1	1	2	La semana pasada trabajó al menos una hora sin contar los quehaceres del hogar
o2	1	2	Aunque no trabajo la semana pasada ¿realizó alguna actividad...?
o3	1	2	Aunque no trabajo la semana pasada, ¿tuvo algún empleo del cual estuvo ausente.
o4	1	2	¿Buscó trabajo remunerado en las últimas cuatro semanas?
o5	1	8	En su ocupación principal usted trabaja como
o6	1	4	Además de la ocupación antes mencionada, tiene alguna ocupación secundaria
o7p	10,000	700,000	¿Cuál fue su sueldo líquido mensual en su ocupación principal?
o7s	10,000	900,000	¿Cuál fue su sueldo líquido mensual en su ocupación secundaria?
o8p	0	6,000,000	De su negocio principal, ¿cuánto dinero retiro el mes pasado para gastos propios?
o8s	0	600,000	De su negocio sec., ¿cuánto dinero retiro el mes pasado para sus gastos propios?
o9	1	2	¿Retiró productos de su negocio para consumo propio o del hogar?
o9p	1,000	900,000	Monto retirado en su ocupación principal(\$)
o9s	1,000	160,000	Monto retirado en su ocupación secundaria(\$)
o10a	1	2	En el hogar, ¿se perciben ingresos por otras fuentes laborales?
o10am	3,000	1,200,000	Monto mensual de ingresos por otras fuentes laborales(\$)
o10b	1		En el hogar, ¿se perciben ingresos por ayuda del estado?
o10bm	3,000	200,000	Monto mensual de ingresos por ayuda del estado(\$)
o10c	1	2	En el hogar, ¿se perciben ingresos por otras fuentes?
o10cm	5,000	800,000	Monto mensual de ingresos por otras fuentes(\$)

o1.- La semana pasada ¿trabajó al menos una hora sin contar los quehaceres del hogar?

- 1 Si
- 2 No

o2.- Aunque no trabajó la semana pasada ¿realizó alguna actividad...?

- 1 Si
- 2 No

o3.- Aunque no trabajo la semana pasada, ¿tuvo algún empleo del cual estuvo ausente...?

- 1 Si
- 2 No

o4.- ¿Buscó trabajo remunerado en las últimas cuatro semanas?

- 1 Si
- 2 No

o5.- En su ocupación principal usted trabaja como

- 1 Patrón o empleador
- 2 Trabajador por cuenta propia
- 3 Empleado u obrero sector público
- 4 Empleado u obrero empresas públicas
- 5 Empleado u obrero sector privado
- 6 Servicio doméstico puertas adentro
- 7 Servicio doméstico puertas afuera
- 8 Familiar no remunerado
- 9 FF.AA.

o6.- Además de la ocupación antes mencionada, tiene alguna ocupación secundaria:

- 1 Sí, como empleador
- 2 Sí, como TCP

- 3 Sí, otro
- 4 No

o7p.- ¿Cuál fue su sueldo líquido mensual en su ocupación principal? (pesos)

o7s.- ¿Cuál fue su sueldo líquido mensual en su ocupación secundaria? (pesos)

o8p.- De su negocio principal, ¿cuánto dinero retiró el mes pasado para gastos propios? (pesos)

o8s.- De su negocio secundario, ¿cuánto dinero retiró el mes pasado para sus gastos propios? (pesos)

o9.- ¿Retiró productos de su negocio para consumo propio o del hogar?

- 1 Si
- 2 No

o9p.- Monto retirado en su ocupación principal (Pesos)

o9s.- Monto retirado en su ocupación secundaria (Pesos)

o10a.- En el hogar, ¿se perciben ingresos por otras fuentes laborales?

- 1 Si
- 2 No

o10am.- Monto mensual de ingresos por otras fuentes laborales(\$)

o10b.- En el hogar, ¿se perciben ingresos por ayuda del estado?

- 1 Si
- 2 No

o10bm.- Monto mensual de ingresos por ayuda del estado(\$)

o10c.- En el hogar, ¿se perciben ingresos por otras fuentes?

- 1 Si
- 2 No

o10cm.- Monto mensual de ingresos por otras fuentes(\$)

#### 4.4. Modulo antiguos empleadores o TCP (e) (Base Microempresarios)

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
e1_1	1	12	Tipo 2: Mes en que empezó ocupación como empleador o TCP
e1_2	1963	2009	Tipo 2: Año en que empezó ocupación como empleador o TCP
e2_1	1	12	Tipo 2: Mes en que terminó ocupación como empleador o TCP
e2_2	1992	2009	Tipo 2: Año en que terminó ocupación como empleador o TCP
e3	1	6	Tipo 2: ¿Cuál fue la principal razón de término?
e3esp			Tipo 2: ¿Otra razón por la que termino?
e4	1	2	Tipo 2: ¿Desarrolló alguna actividad lab. distinta a la actual desde que termino?
e5	1	8	Tipo 2: En la ocupación anterior usted trabajaba como:
e6	1	16	Tipo 2: ¿Cuánto tiempo duró la actividad anterior (meses)?
e7	1	2	tipo 2: ¿Volvería a trabajar como independiente?

e1\_1 Tipo 2: Mes en que empezó ocupación como empleador o TCP

e1\_2 Tipo 2: Año en que empezó ocupación como empleador o TCP

e2\_1 Tipo 2: Mes en que terminó ocupación como empleador o TCP

e2\_2 Tipo 2: Año en que terminó ocupación como empleador o TCP

e3 Tipo 2: ¿Cuál fue la principal razón de término?

- 1 Encontró mejor trabajo como asalariado
- 2 Se jubiló
- 3 Enfermedad
- 4 No le fue bien en el negocio
- 5 Vendió el negocio
- 6 Otra

e3esp Tipo 2: Otra razón de término

e4 Tipo 2: ¿Desarrolló alguna actividad laboral distinta a la actual desde que término?

- 1 Si
- 2 No

e5 Tipo 2: En la ocupación anterior usted trabajaba como:

- 1 Patrón o empleador
- 2 Trabajador por cuenta propia
- 3 Empleado u obrero sector público
- 4 Empleado u obrero empresas públicas
- 5 Empleado u obrero sector privado
- 6 Servicio doméstico puertas adentro
- 7 Servicio doméstico puertas afuera
- 8 Familiar no remunerado
- 9 FF.AA.

e6 Tipo 2: ¿Cuánto tiempo duró la actividad anterior? (meses)

e7 tipo 2: ¿Volvería a trabajar como independiente?

- 1 Si
- 2 No

#### 4.5. Módulo de Caracterización del Entrevistado (I)

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
I1	1	2	tipo 1: ¿Alguna vez trabajó como empleado por más de seis meses?
I2	1	7	tipo 1: ¿Cuál fue la razón principal por la que dejó su último trabajo?
I2esp			tipo 1: ¿Otra razón por la que dejó su último trabajo?
I3	1	2	tipo 1: Si pudiera elegir ¿volvería a trabajar como empleado?
I4	5	79	¿A que edad comenzó usted a trabajar?
I5a	1	9	Ocupación principal año 2008
I5b	1	9	Ocupación principal año 2007
I5c	1	9	Ocupación principal año 2006
I6_1	1	3	Ordene su ingreso para los años 2008, 2007 y 2006, posición 2008
I6_2	1	3	Ordene su ingreso para los años 2008, 2007 y 2006, posición 2007
I6_3	1	3	Ordene su ingreso para los años 2008, 2007 y 2006, posición 2006
I7	1	3	¿Cómo cree será su situación económica el año 2009 respecto del anterior?

I1 tipo 1: ¿Alguna vez trabajó como empleado por más de seis meses?

- 1 Si
- 2 No

I2 tipo 1: ¿Cuál fue la razón principal por la que dejó su último trabajo?

- 1 Tener negocio propio
- 2 Se presentó la oportunidad
- 3 Salario bajo
- 4 Fui despedido
- 5 No me gustaba el tipo de trabajo que debía realizar
- 6 Renunció
- 7 Otra

I3 tipo 1: Si pudiera elegir ¿volvería a trabajar como empleado?

- 1 Si
- 2 No

I4 ¿A qué edad comenzó usted a trabajar? (años)

I5a.- Ocupación principal año 2008

I5b.- Ocupación principal año 2007

I5c.- Ocupación principal año 2006

- 1 Patrón o empleador
- 2 Trabajador por cuenta propia
- 3 Empleado u obrero sector público
- 4 Empleado u obrero empresas públicas
- 5 Empleado u obrero sector privado
- 6 Servicio doméstico puertas adentro
- 7 Servicio doméstico puertas afuera
- 8 Familiar no remunerado
- 9 FF.AA.
- 88 No aplica

I6\_1 Ordene su ingreso para los años 2008, 2007 y 2006, posición 2008

I6\_2 Ordene su ingreso para los años 2008, 2007 y 2006, posición 2007

I6\_3 Ordene su ingreso para los años 2008, 2007 y 2006, posición 2006

- 1 Mejor
- 2 Año Medio
- 3 Peor

- 8 No aplica
- 9 NS/NR

17 ¿Cómo cree será su situación económica el año 2009 respecto del anterior?

- 1 Mejor
- 2 Igual
- 3 Peor
- 9 Ns/Nr

#### 4.6. Modulo de Test (t)

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
t1_1	1	2	Estar independiente, me permite cuidar a los niños y adultos mayores
t1_2	1	2	Estoy independiente porque me gusta no tener jefe
t1_3	1	2	Estar independiente, me permite realizar tareas en el hogar...
t1_4	1	2	Estar independiente, me permite ajustar las horas trabajadas...
t1_5	1	2	Es muy difícil encontrar trabajo asalariado
t1_6	1	2	Estar independiente es más entretenido
t1_7	1	2	Estar independiente es menos cansador
t1_8	1	2	Estando independiente puedo aprovechar más mis habilidades
t1_9	1	2	Estar independiente me da mayor satisfacción
t1_10	1	2	Estar independiente, me permite ganar más
t2_1	1	2	El desarrollo de mis actividades se ve afectado por lo que opinan los demás
t2_2	1	2	Me gusta hacer mejor las cosas respecto a lo que he hecho en el pasado
t2_3	1	2	No me gusta mucho ser líder, prefiero seguir la corriente y acompañar al grupo
t2_4	1	2	Me importa ser mejor que otros realizando una misma tarea
t2_5	1	2	Disfruto planificando cosas y decirle a la gente lo que debe hacer
t2_6	1	2	Me gusta tener mucho control sobre lo que sucede alrededor
t2_7	1	2	Mi familia y mis amigos dirían que soy una persona desordenada
t3a	1	2	¿Qué alt. elegiría si usted fuera la única fuente de ingresos de...(sit.A)?
t3b	1	2	¿Qué alt. elegiría si usted fuera la única fuente de ingresos de...(sit.B)?
t3c	1	2	¿Qué alt. elegiría si usted fuera la única fuente de ingresos de...(sit.C)?

- t1\_1 Estar independiente, me permite cuidar a los niños y adultos mayores en el hogar
- t1\_2 Estoy independiente porque me gusta no tener jefe
- t1\_3 Estar independiente, me permite realizar tareas en el hogar...
- t1\_4 Estar independiente, me permite ajustar las horas trabajadas...
- t1\_5 Es muy difícil encontrar un trabajo asalariado
- t1\_6 Estar independiente es más entretenido
- t1\_7 Estar independiente es menos cansador
- t1\_8 Estando independiente puedo aprovechar más mis habilidades
- t1\_9 Estar independiente me da mayor satisfacción
- t1\_10 Estar independiente me permite ganar más
- 1 Si
  - 2 No
  - 8 No aplica
  - 9 Ns/Nr

- t2\_1 El desarrollo de mis actividades se ve afectado por lo que opinan las demás personas
- t2\_2 Me gusta hacer mejor las cosas respecto a lo que he hecho en el pasado
- t2\_3 No me gusta mucho ser líder, prefiero seguir la corriente y acompañar al grupo
- t2\_4 Me importa ser mejor que otros realizando una misma tarea
- t2\_5 Disfruto planificando cosas y decirle a la gente lo que debe hacer
- t2\_6 Me gusta tener mucho control sobre lo que sucede alrededor
- t2\_7 Mi familia y mis amigos dirían que soy una persona desordenada

- 1 De acuerdo
- 2 En desacuerdo
- 9 Ns/Nr

t3a ¿Qué alt. elegiría si usted fuera la única fuente de ingresos de...(sit.A)?

t3b ¿Qué alt. elegiría si usted fuera la única fuente de ingresos de...(sit.B)?

t3c ¿Qué alt. elegiría si usted fuera la única fuente de ingresos de...(sit.C)?

- 1 Menos riesgosa
- 2 Más riesgosa



#### 4.7. Módulos: Caracterización del Entrevistado,

##### 4.7.1. Educación

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
s1	1	6	¿se encuentra participando en algún programa de nivelación de estudios...?
s2	1	2	¿Asiste Ud. actualmente a algún establecimiento educacional?
s3curso	0	9	Último curso aprobado o que está cursando
s3tipo	1	13	Último tipo de educación aprobado
s4	1	9	¿Por qué no terminó la educación escolar?
s4esp			¿Otras razones por las que no terminó la educación escolar?
s5	1	2	¿Ha realizado cursos de nivelación para la educación básica o media incompleta?
s6	1	2	¿Obtuvo su título profesional?
s7	1	9	¿Cuál era el tipo de dependencia del establecimiento en enseñanza media?
s8	1	9	¿Cuántas veces repitió en la enseñanza media?
s9	40	70	¿Cuál fue su promedio de notas en la enseñanza media?
s10	1	9	¿Cuál era el tipo de dependencia del establecimiento en enseñanza básica?
s11	1	9	¿Cual era el tipo de dependencia del establecimiento en enseñanza básica?
s12	1	9	¿Cuántas veces repitió en la enseñanza básica?
s13	1	2	¿Ha recibido algún tipo de capacitación en los últimos tres años?
s14	1	6	¿Área de capacitación más importante que ha recibido en los últimos tres años?
s14esp			Otra área de capacitación
s15	2006	2009	¿En qué año recibió la capacitación?
s16_1	1	2	¿Financió la capacitación con recursos propios o crédito?
s16_2	1	2	¿Financió la capacitación con recursos de Municipalidades?
s16_3	1	2	¿Financió la capacitación con recursos de Fundaciones no gubernamentales?
s16_4	1	2	¿Financió la capacitación con recursos de instituciones del Estado?
s16_5	1	2	¿Financió la capacitación con otros recursos?
s16esp			Especificación de otros recursos
s16a	20	100	% en que financió la capacitación con recursos propios o crédito
s16b	100	100	% en que financió la capacitación con recursos de Municipalidades
s16c	100	100	% en que financió la capacitación con recursos de Fundaciones no gubernamentales
s16d	1	100	% en que financió la capacitación con recursos de instituciones del Estado
s16e	1	100	% en que financió la capacitación con otros recursos
s17_1	1	5	Duración del curso en Años
s17_2	1	12	Duración del curso en Meses
s17_3	1	24	Duración del curso en Semanas
s17_4	1	90	Duración del curso en Días
s18	1	7	¿Quién lo impartió?
s18esp			Especificación de Otro
s19	1	8	¿Qué lo motivó a capacitarse?
s19esp			Especificación de Otro
s20	1	9	¿Cuál es la principal razón por la que no se capacitó en los últimos tres años?
s20esp			¿Especifique otra razón por la que no se capacitó?

s1.- ¿Se encuentra participando en algún programa de nivelación de estudios...?

- 1 Sí, educación básica MINEDUC
- 2 Sí, educación media MINEDUC
- 3 Sí, educación básica Chile Califica
- 4 Sí, educación media Chile Califica
- 5 Sí, otro curso
- 6 No

s2.- ¿Asiste Ud. actualmente a algún establecimiento educacional?

- 1 Si
- 2 No

s3curso.- Último curso aprobado o que está cursando

s3tipo.- Último tipo de educación aprobado

- 1 Ninguna
- 2 Preescolar/Parvularia

- 3 Preparatoria (Sistema Antiguo)
- 4 Básica
- 5 Diferencial (Discapacitado)
- 6 Humanidades (Sistema Antiguo)
- 7 Media Científica Humanista
- 8 Técnica, Comercial, Normalista, Industrial (Sistema Antiguo)
- 9 Media Técnica Profesional
- 10 Superior en Centro de Formación Técnica
- 11 Superior en Instituto Profesional
- 12 Superior en Universidad
- 13 Magíster o postgrado
- 99 NS/NR

s4.- ¿Por qué no terminó la educación escolar?

- 1 Inexistencia de establecimientos cercanos
- 2 Dificultades económicas
- 3 Empezó a trabajar
- 4 Ayudó en la casa o quehacer del hogar
- 5 Maternidad o paternidad
- 6 No le interesaba
- 7 Enfermedad, accidente o discapacidad que lo inhabilita
- 8 Problemas de rendimiento o conductuales
- 9 Otros

s4esp.- Otras razones por las que no terminó la educación escolar

s5.- ¿Ha realizado cursos de nivelación para la educación básica o media incompleta?

- 1 Si
- 2 No

s6.- ¿Obtuvo su título profesional?

- 1 Si
- 2 No
- 9 Ns/Nr

s7.- ¿Cuál era el tipo de dependencia del establecimiento en enseñanza media?

- 1 Municipal o Pública
- 2 Particular subvencionada
- 3 Corporación de administración delegada
- 4 Particular pagada
- 9 Ns/Nr

s8.- ¿Cuántas veces repitió en la enseñanza media?

- 1 Ninguna
- 2 1 vez
- 3 2 veces
- 4 3 o más veces
- 9 Ns/Nr

s9.- ¿Cuál fue su promedio de notas en la enseñanza media?

s10.- ¿Rindió la PSU, PAA o bachillerato?

- 1 Si

- 2 No
- 9 Ns/Nr

s11.- ¿Cuál era el tipo de dependencia del establecimiento en enseñanza básica?

- 1 Municipal o Pública
- 2 Particular subvencionada
- 3 Corporación de administración delegada
- 4 Particular pagada
- 9 Ns/Nr

s12 ¿Cuántas veces repitió en la enseñanza básica?

- 1 Ninguna
- 2 1 vez
- 3 2 veces
- 4 3 o más veces
- 9 Ns/Nr

s13 ¿Ha recibido algún tipo de capacitación en los últimos tres años?

- 1 Si
- 2 No

s14 Área de capacitación más importante que ha recibido en los últimos tres años

- 1 Manejo de materiales, herramientas, equipo y/o maquinaria
- 2 Reparación de herramientas, equipo y/o maquinaria
- 3 Aspectos administrativos, contables y/o fiscales
- 4 Control de calidad y/o servicio
- 5 Computación
- 6 Otro

s14esp.- Otra área de capacitación

s15.- ¿En qué año recibió la capacitación?

s16\_1.- ¿Financió la capacitación con recursos propios o crédito?

s16\_2.- ¿Financió la capacitación con recursos de Municipalidades?

s16\_3.- ¿Financió la capacitación con recursos de Fundaciones no gubernamentales?

s16\_4.- ¿Financió la capacitación con recursos de instituciones del Estado?

s16\_5.- ¿Financió la capacitación con otros recursos?

- 1 Si
- 2 No

s16esp.- Especificación de otros recursos

s16a.- Porcentaje en que financió la capacitación con recursos propios o crédito

s16b.- Porcentaje en que financió la capacitación con recursos de Municipalidades

s16c.- Porcentaje en que financió la capacitación con recursos de Fundaciones no gubernamentales

s16d.- Porcentaje en que financió la capacitación con recursos de instituciones del Estado

s16e.- Porcentaje en que financió la capacitación con otros recursos

s17\_1.- ¿Cuántos años duró el curso?

s17\_2.- ¿Cuántos meses duró el curso?

s17\_3.- ¿Cuántas semanas duró el curso?

s17\_4.- ¿Cuántos días duró el curso?

s18.- ¿Quién lo impartió?

- 1 CFT o instituto
- 2 Universidad
- 3 Municipalidades
- 4 Fundaciones no gubernamentales (INFOCAP, Fondo Esperanza, etc.)
- 5 instituciones del Estado
- 6 OTEC
- 7 Otro

s18esp.- Especifique otra institución que lo impartió

s19 ¿Qué lo motivó principalmente a capacitarse?

- 1 Obtención de diploma o certificado de capacitación
- 2 Actualización de conocimientos
- 3 Perfeccionamiento en la actividad
- 4 Preparación para un cambio en la actividad
- 5 Aprendizaje para un oficio
- 6 Por interés personal
- 7 Desarrollo personal
- 8 Otro

s19esp.- Especifique otro motivo por el cual se capacitó

s20.- ¿Cuál es la principal razón por la que no se capacitó en los últimos tres años?

- 1 No la necesito
- 2 Es muy cara
- 3 Es pérdida de tiempo
- 4 Falta de tiempo
- 5 No ha encontrado el curso adecuado a sus necesidades
- 6 Desconoce las instituciones que imparten cursos
- 7 No tiene interés en capacitarse
- 8 No hay cursos a los que pueda optar
- 9 Otra razón

s20esp.- Especifique otra razón por la que no se capacitó

#### 4.7.2. Información sobre los Padres

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
f1	1	6	¿Con quién vivió la mayor parte de su vida hasta los 15 años?
f2a	1	7	¿Qué nivel educacional alcanzó su padre?
f2b	1	7	¿Qué nivel educacional alcanzó su madre?
f2c	1	7	¿Qué nivel educacional alcanzó con la persona que vivió hasta las 15 años?
f3a	1	7	Antes que usted cumpliera 15 años su padre trabajó como:...
f3b	1	7	Antes que usted cumpliera 15 años su madre trabajó como:...
f3c	1	7	Antes que usted cumpliera 15 años su tutor trabajó como:...
f4	1	5	¿Con la persona que vivió hasta los 15 años realizó alguna actividad como ind.?

f1.- ¿Con quién vivió la mayor parte de su vida hasta los 15 años?

- 1 Padre
- 2 Madre
- 3 Ambos padres
- 4 Otro familiar
- 5 Tutor no familiar
- 6 Otro

f2a ¿Qué nivel educacional alcanzó su padre?

f2b ¿Qué nivel educacional alcanzó su madre?

f2c ¿Qué nivel educacional alcanzó con la persona que vivió hasta las 15 años?

- 1 Educación básica incompleta (preparatoria)
- 2 Educación básica completa (preparatoria)
- 3 Educación media CH-TP incompleta (humanidades)
- 4 Educación media CH-TP completa (humanidades)
- 5 Educación técnica de nivel superior
- 6 Educación universitaria
- 7 Magíster o postgrado
- 8 Sin estudios
- 88 No aplica
- 99 Ns/Nr

f3a.- Antes que usted cumpliera 15 años su padre trabajó como...

f3b.- Antes que usted cumpliera 15 años su madre trabajó como...

f3c.- Antes que usted cumpliera 15 años su tutor trabajó como...

- 1 Patrón o empleador
- 2 Trabajador por cuenta propia
- 3 Empleado u obrero
- 4 Servicio doméstico puertas adentro
- 5 Servicio doméstico puertas afuera
- 6 Familiar no remunerado
- 7 F.F. A.A.
- 8 No trabajaba
- 88 No aplica
- 99 Ns/Nr

f4 Con la persona que vivió hasta los 15 años ¿realizó alguna actividad como independiente?

- 1 Sí, solo el Padre
- 2 Sí, solo la Madre
- 3 Sí, ambos padres
- 4 Sí, persona a cargo distinta de padres
- 5 No

### 4.7.3. Aspectos Previsionales

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
d1	1	4	¿Ha realizado una o más cotizaciones previsionales en AFP, INP u otro sist.?
d1a	1	600	¿Cuántos meses ha cotizado?
d2	1	3	¿Usted ha hecho cotizaciones como...?
d3	1	9	¿A qué sistema previsional de salud pertenece Ud.?
d3esp			Especificación de otro
d4	1	3	En su sist. previsional, ¿usted es cotizante o carga?

d1.- ¿Ha realizado una o más cotizaciones previsionales en AFP, INP u otro sistema?

- 1 Sí, en una AFP
- 2 Sí, en el INP
- 3 Sí, en otro sistema previsional
- 4 No

d1 a.- ¿Cuántos meses ha cotizado?

d2.- ¿Usted ha hecho cotizaciones como...?

- 1 Dependiente del propio negocio
- 2 trabajador dependiente de otro negocio
- 3 Independiente

d3.- ¿A qué sistema previsional de salud pertenece usted?

- 1 Ninguno (particular)
- 2 Sistema Público (FONASA Grupo A indigente)
- 3 Sistema Público (FONASA Grupo B, C y D)
- 4 Sistema Público, no sabe cual
- 5 FF.AA.
- 6 ISAPRE
- 7 Otro sistema
- 9 Ns/Nr

d3esp.- Especificación de otro sistema de salud al que pertenece

d4.- En su sistema previsional, ¿usted es cotizante o carga?

- 1 Cotizante
- 2 Carga
- 9 Ns/Nr

#### 4.8. Módulo Características del Negocio (n)

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
n1			¿Cuál es su ocupación u oficio actual como independiente?
n2			En su actividad como independiente, ¿qué actividad realiza su negocio (Giro CIU)?
n3	1	5	En relación a su actividad como independiente usted se define como
n3esp	Sin Dato	Sin Dato	Especificación de otra actividad
n4_1	0	62	¿Cuántos años lleva desarrollando la actividad que mencionó?
n4_2	1	96	¿Cuántos meses lleva desarrollando la actividad que mencionó?
n5	1	8	¿Cómo financió la puesta en marcha de esta actividad?
n5esp			Especificación de otro medio de financiamiento
n6	1	5	¿De dónde surgió la idea del negocio?
n6esp			Especificación de otro
n7_1	1	24	¿Cuántas horas al día trabajó en promedio la semana pasada?
n7_2	1	7	¿Cuántas días a la semana trabajó en promedio la semana pasada?
n8_1	1	24	¿Cuántas horas al día trabaja en promedio una semana normal?
n8_2	1	7	¿Cuántas días a la semana trabaja en promedio una semana normal?

n1.- ¿Cuál es su ocupación u oficio actual como independiente (Empleador o TCP)?

n2.- En su actividad como independiente, ¿qué actividad realiza su negocio (Giro CIU)?

n3.- En relación a su actividad como independiente usted se define como

- 1 Trabajador independiente
- 2 Microempresario
- 3 Pequeño empresario
- 4 Empresario
- 5 Otro

n3esp.- Especificación de otra actividad

n4\_1.- ¿Cuántos años lleva desarrollando la actividad que mencionó?

n4\_2.- ¿Cuántos meses lleva desarrollando la actividad que mencionó?

n5.- ¿Cómo financió la puesta en marcha de esta actividad?

- 1 Banca Comercial
- 2 Programa de Gobierno (FOSIS, créditos CORFO, etc)
- 3 Crédito de proveedores
- 4 Crédito de Clientes
- 5 Prestamistas particulares (con intereses)
- 6 Préstamos de amigos, parientes, etc. (sin intereses)
- 7 Ahorros personales
- 8 Otro

n5esp.- Especificación de otro medio de financiamiento

n6.- ¿De dónde surgió la idea del negocio?

- 1 Tradición familiar
- 2 Idea propia
- 3 Idea propia y de otras personas
- 4 Otras personas
- 5 Otro

n6esp.- Especificación de otra forma de surgimiento de la idea del negocio

n7\_1.- ¿Cuántas horas al día trabajó en promedio la semana pasada?

n7\_2.- ¿Cuántas días a la semana trabajó en promedio la semana pasada?

n8\_1.- ¿Cuántas horas al día trabaja en promedio una semana normal?

n8\_2.- ¿Cuántas días a la semana trabaja en promedio una semana normal?

#### 4.8.1. Parte I Aspectos Generales

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
n9_1	1	2	¿Su empresa tiene actividades de producción?
n9_2	1	2	¿Su empresa tiene actividades de comercio?
n9_3	1	2	¿Su empresa tiene actividades de servicio?
n10aa	1	15	¿En qué lugar físico realiza la producción?
n10aaesp			Especificación de otro lugar físico donde realiza la producción
n10ba	1	4	¿El lugar de la producción es ...?
n10baesp			Especificación de otro
n10ab	1	15	¿En qué lugar físico realiza el comercio?
n10abesp			Especificación de otro lugar físico donde realiza el comercio
n10bb	1	4	¿El lugar del comercio es ...?
n10bbesp			Especificación de otro
n10ac	1	15	¿En qué lugar físico realiza los servicios?
n10acesp			Especificación de otro lugar físico donde realiza los servicios
n10bc	1	4	¿El lugar de los servicios es ...?
n10bcesp			Especificación de otro

n9\_1.- ¿Su empresa tiene actividades de producción?

n9\_2.- ¿Su empresa tiene actividades de comercio?

n9\_3.- ¿Su empresa tiene actividades de servicio?

- 1 Si
- 2 No

n10aa.- ¿En qué lugar físico realiza la producción?

n10ab.- ¿En qué lugar físico realiza el comercio?

n10ac.- ¿En qué lugar físico realiza los servicios?

- 1 Sitio improvisado en lugares públicos
- 2 Sitio permanente o semi-permanente en lugares públicos
- 3 Sitio ambulante o improvisado en un mercado
- 4 Ambulante puerta a puerta en las calles
- 5 Mercadería, servicios o comida preparada ofrecida en motocicleta, bicicleta, vehículo, camión, etc.
- 6 En el domicilio del cliente
- 7 En su domicilio sin instalaciones especiales
- 8 En su domicilio con instalaciones especiales
- 9 Sitio comercial (comestibles, hardware, etc.)
- 10 Sitio de servicios (lavado en seco, restaurante, oficina, etc.)
- 11 Tienda de producción (panadería, imprenta, etc.)
- 12 Taller de servicios de reparación (mecánico, eléctrico, etc.)
- 13 Pensión, hotel, posada, etc.
- 14 Transportando gente o mercancías.
- 15 Otro tipo de sitio

n10aaesp.- Especificación de otro lugar físico donde realiza la producción

n10abesp.- Especificación de otro lugar físico donde realiza el comercio



n10acesp.- Especificación de otro lugar físico donde realiza los servicios

n10b-a ¿El lugar de la producción es ...?

n10bb- ¿El lugar del comercio es ...?

n10bc- ¿El lugar de los servicios es ...?

- 1 Propio
- 2 Arrendado
- 3 Prestado
- 4 Otro

n10baesp.- Especificación de otro

n10bbesp.- Especificación de otro

n10bcesp.- Especificación de otro

#### 4.8.2. Parte II Resultados del Negocio

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
<b>Parte II Resultados del Negocio</b>			
n11_1	0	10,000,000	Nivel de venta de productos de fabricación propia el mes de Marzo 2009(\$)
n11_2	0	10,000,000	Nivel de venta de productos adquiridos el mes de Marzo 2009(\$)
n11_3	0	10,000,000	Nivel de venta de servicios prestados en el mes de Marzo 2009(\$)
n12	0	6,000,000	Monto de otros ingresos del negocio en el mes de Marzo 2009(\$)
n13_1	0	8,000,000	Gastos por compra de productos para la reventa en el mes de Marzo 2009(\$)
n13_2	0	6,500,000	Gastos por compra de materias primas para la prod. en el mes de Marzo 2009(\$)
n13_3	0	6,000,000	Gastos por deudas por pagar a proveedores en el mes de Marzo 2009(\$)
n13_4	0	1,200,000	Gastos por pago de servicios básicos del negocio en el mes de Marzo 2009(\$)
n13_5	0	1,300,000	Gastos por intereses pagados por préstamos del negocio en mes de Marzo 2009(\$)
n13_6	0	2,500,000	Gastos por arriendos de terrenos o local en el mes de Marzo 2009(\$)
n13_7	0	2,580,000	Gastos por impuestos pagados en el mes de Marzo 2009(\$)
n13_8	0	1,000,000	Otros gastos en el mes de Marzo 2009(\$)
n14_1	0	10,000,000	Valor de los productos para la venta que no se vendieron a marzo del 2009(\$)
n14_2	0	3,000,000	Valor de los materiales en bruto que no se vendieron a marzo del 2009(\$)
n14_3	0	5,000,000	Valor de los productos para la producc. que no se vendieron a marzo del 2009(\$)
n14_4	0	1,000,000	Valor de partes y piezas que no se vendieron a marzo del 2009(\$)
n14_5	0	3,000,000	Valor de otros no se vendieron a marzo del 2009(\$)
n15_1	0	10,000,000	Indique el valor de la caja o efectivo a marzo del 2009(\$)
n15_2	0	10,000,000	Indique el valor de las cuentas por cobrar, fiado, etc a marzo del 2009(\$)
n15_3	0	5,000,000	Indique el valor de los productos terminados o en proceso comprometidos(\$)
n16	0	30,000,000	Indique el monto de las ganancias a marzo del 2009(\$)
n16a_1	0	31	¿A cuántos días corresponde el monto?
n16a_2	0	4	¿A cuántos meses corresponde el monto?
n17_1	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de enero según ventas
n17_2	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de febrero según ventas
n17_3	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de marzo según ventas
n17_4	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de abril según ventas
n17_5	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de mayo según ventas
n17_6	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de junio según ventas
n17_7	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de julio según ventas
n17_8	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de agosto según ventas
n17_9	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de septiembre según ventas
n17_10	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de octubre según ventas
n17_11	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de noviembre según ventas
n17_12	1	3	Respecto al año 2008 clasifique el mes de diciembre según ventas
n17a	1	12	¿Cuál fue el mes de mejor nivel de ventas?
n17am	0	50,000,000	¿Cuál fue el nivel de ventas del mejor mes(\$)?
n17b	1	12	¿Cuál fue el peor mes en nivel de ventas?
n17bm	0	16,000,000	¿Cuál fue el nivel de ventas del peor mes(\$)?

n11\_1.- Nivel de venta de productos de fabricación propia el mes de Marzo 2009 (pesos)

n11\_2.- Nivel de venta de productos adquiridos el mes de Marzo 2009 (pesos)

n11\_3.- Nivel de venta de servicios prestados en el mes de Marzo 2009 (pesos)

- n12.- Monto de otros ingresos del negocio en el mes de Marzo 2009 (pesos)
- n13\_1.-Gastos por compra de productos para la reventa en el mes de Marzo 2009 (pesos)
- n13\_2.- Gastos por compra de materias primas para la prod. en el mes de Marzo 2009 (pesos)
- n13\_3.- Gastos por deudas por pagar a proveedores en el mes de Marzo 2009 (pesos)
- n13\_4.- Gastos por pago de servicios básicos del negocio en el mes de Marzo 2009 (pesos)
- n13\_5.- Gastos por intereses pagados por préstamos del negocio en mes de Marzo 2009 (pesos)
- n13\_6.- Gastos por arriendos de terrenos o local en el mes de Marzo 2009 (pesos)
- n13\_7.- Gastos por impuestos pagados en el mes de Marzo 2009 (pesos)
- n13\_8.- Otros gastos en el mes de Marzo 2009 (pesos)
- n14\_1 Valor de los productos para la venta que no se vendieron a marzo del 2009 (pesos)
- n14\_2 Valor de los materiales en bruto que no se vendieron a marzo del 2009 (pesos)
- n14\_3 Valor de los productos para la producción que no se vendieron a marzo del 2009 (pesos)
- n14\_4 Valor de partes y piezas que no se vendieron a marzo del 2009 (pesos)
- n14\_5 Valor de otros no se vendieron a marzo del 2009 (pesos)
- n15\_1 Indique el valor de la caja o efectivo a marzo del 2009 (pesos)
- n15\_2 Indique el valor de las cuentas por cobrar, fiado, etc a marzo del 2009 (pesos)
- n15\_3 Indique el valor de los productos terminados o en proceso comprometidos (pesos)
- n16.- Indique el monto de las ganancias a marzo del 2009 (pesos)
- n16a\_1.- ¿A cuántos días corresponde el monto?
- n16a\_2 ¿A cuántas semanas corresponde el monto?
- n17\_1.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de enero según ventas
- n17\_2.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de febrero según ventas
- n17\_3.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de marzo según ventas
- n17\_4.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de abril según ventas
- n17\_5.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de mayo según ventas
- n17\_6.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de junio según ventas
- n17\_7.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de julio según ventas
- n17\_8.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de agosto según ventas
- n17\_9.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de septiembre según ventas
- n17\_10.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de octubre según ventas
- n17\_11.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de noviembre según ventas
- n17\_12.- Respecto al año 2008 clasifique el mes de diciembre según ventas
- 1 Bueno
  - 2 Medio
  - 3 Malo
  - 8 No aplica
- n17a.- ¿Cuál fue el mes de mejor nivel de ventas?
- n17am.- ¿Cuál fue el nivel de ventas del mejor mes? (Pesos)
- n17b.- ¿Cuál fue el peor mes en nivel de ventas?
- n17bm.- ¿Cuál fue el nivel de ventas del peor mes? (Pesos)

#### 4.8.3. Parte III: Contabilidad

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
<b>Parte III Contabilidad</b>			
n18	1	2	Usted separa la contabilidad del negocio respecto del hogar
n19	1	4	¿Lleva algún tipo de registro de las cuentas de su negocio?
n19esp			¿Otro tipo de registro de las cuentas de su negocio?

n18.- ¿Usted separa la contabilidad del negocio respecto del hogar?

- 1 Si
- 2 No

n19.- ¿Lleva algún tipo de registro de las cuentas de su negocio?

- 1 Sí, a través de contabilidad formal (usando los servicios de un profesional)
- 2 Sí, manteniendo registros personales
- 3 No, ningún tipo de contabilidad
- 4 Otro

n19esp.- Otro tipo de registro de las cuentas de su negocio

#### 4.8.4. Parte IV: Formalización del Negocio

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
n20	1	2	¿Está acogido al régimen de microempresa familiar?
n21a	1	8	Primera razón por la que no está acogido a este régimen
n21aesp			Especificación de otra razón por la que no está acogido a este régimen
n21b	1	8	Segunda razón por la que no está acogido a este régimen
n21besp			Especificación de otra razón por la que no está acogido a este régimen
n22	1	4	¿Ha iniciado actividades en SII por este negocio?
n23	1969	2009	En este negocio, ¿En qué año inició actividades en el SII?
n24	1	2	Paga usted IVA mensualmente en su actividad empresarial
n25_1	1	3	¿Su empresa tiene patente municipal?
n25_2	1	3	¿Su empresa tiene permiso sanitario?
n25_3	1	3	¿Su empresa cuenta con permisos específicos?
n25_4	1	3	¿Su empresa cuenta con otros permisos?
n25cesp			Señale los permisos específicos
n25desp			Señale los otros permisos
n26	1	2	¿Está en proceso de iniciar actividades ante el SII?
n27	1	2	¿Ha considerado formalizar su negocio con las instituciones de gobierno?
n28	1	10	¿Cuál es la principal razón para no considerar iniciación de actividades?
n28esp			Especificación de otra razón

n20.- ¿Está acogido al régimen de microempresa familiar?

- 1 Si
- 2 No

n21a.- Primera razón por la que no está acogido a este régimen

n21b.- Segunda razón por la que no está acogido a este régimen

- 1 No lo conoce
- 2 Es muy engorroso el trámite
- 3 No tiene ventajas para mi empresa
- 4 La empresa no está ubicada en vivienda-habitación familiar
- 5 Empresa tiene más de 5 personas ajenas a la familia contratada
- 6 El valor de los activos es mayor que 1.000 UF
- 7 No cumple con otros requisitos

## 8 Por otro motivo

n21aesp.- Especificación de otra razón por la que no está acogido a este régimen

n21besp.- Especificación de otra razón por la que no está acogido a este régimen

n22.- ¿Ha iniciado actividades en SII por este negocio?

- 1 Sí, como trabajador independiente o persona natural
- 2 Sí, como empresa individual de responsabilidad limitada
- 3 Sí, como otro tipo de empresa
- 4 No

n23.- En este negocio, ¿En qué año inició actividades en el SII?

n24.- ¿Paga usted IVA mensualmente en su actividad empresarial?

- 1 Si
- 2 No

n25\_1.- ¿Su empresa tiene patente municipal?

n25\_2.- ¿Su empresa tiene permiso sanitario?

n25\_3.- ¿Su empresa cuenta con permisos específicos?

n25\_4.- ¿Su empresa cuenta con otros permisos?

- 1 Si
- 2 No, no lo necesita
- 3 No, lo necesita pero no lo tiene

n25cesp.- Señale los permisos específicos

n25desp.- Señale los otros permisos

n26.- ¿Está en proceso de iniciar actividades ante el SII?

- 1 Si
- 2 No

n27.- ¿Ha considerado formalizar su negocio con las instituciones de gobierno?

- 1 Si
- 2 No

n28.- ¿Cuál es la principal razón para no considerar iniciación de actividades?

- 1 El proceso de registro es demasiado caro
- 2 El proceso de registro toma demasiado tiempo
- 3 Los costos adicionales de operar como negocio registrado son demasiado altos
- 4 Mi empresa es demasiado pequeña
- 5 No veo beneficios en registrarme
- 6 No sé como registrarme
- 7 Ningún negocio como el mío está registrado
- 8 El registro no es esencial
- 9 No ha podido cerrar la actividad anterior
- 10 Otro

n28esp.- Especificación de otra razón

#### 4.8.5. Parte V: Empleo Generado

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
c1	1	2	Cuando comenzó su negocio, además de usted ¿tenía otros trabajadores?
c2_1	0	20	Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores asalariados tenía?
c2_2	0	30	Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores temporales tenía?
c2_3	0	6	Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos socios tenía?
c2_4	0	4	Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores No-remunerados tenía?
c3_1	0	4	Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores eran de su núcleo familiar?
c3_2	0	6	Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores eran de su familia extendida?
c3_3	0	31	Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores eran no relacionados?
c4	1	2	Además de usted, actualmente ¿tiene otros trabajadores?
c4a	0	50	¿Cuántos trabajadores tiene actualmente?
c19	1	2	Además de usted, ¿En algún periodo del 2008 tuvo otros trabajadores?
c20_1	0	6	¿Cuántos trabajadores asalariados tuvo el año 2008?
c20_2	0	5	¿Cuántos trabajadores temporales tuvo el año 2008?
c20_3	0	1	¿Cuántos socios tuvo el año 2008?
c20_4	0	4	¿Cuántos trabajadores no-remunerados tuvo el año 2008?
c21_1	0	0	¿Cuántos trabajadores miembros del núcleo familiar tuvo el año 2008?
c21_2	0	4	¿Cuántos trabajadores miembros de la familia extendida tuvo el año 2008?
c21_3	0	5	¿Cuántos trabajadores no relacionados tuvo el año 2008?
c22_1	0	1	¿Cuántos cargos directivos o profesionales nuevos contrató el año 2008?
c22_2	0	2	¿Cuántos cargos administrativos nuevos contrató el año 2008?
c22_3	0	15	¿Cuántos trabajadores de producción calificado contrató el año 2008?
c22_4	0	48	¿Cuántos trabajadores de producción no-calificado contrató el año 2008?
c23_1	0	0	¿Cuántos cargos directivos o profesionales despidió o renunciaron el año 2008?
c23_2	0	0	¿Cuántos cargos administrativos despidió o renunciaron el año 2008?
c23_3	0	0	¿Cuántos trabajadores de producción calificado despidió o renunciaron el año 2008?
c23_4	0	0	¿Cuántos trabajadores de producción no-calificado despidió o renunciaron el año 2008?
c24	1	2	Durante el año 2008, ¿los trabajadores participaron en cursos de capacitación?
c25	1	3	¿En qué tipo de capacitación?
c26	Sin Dato	Sin Dato	¿Cuánto fue el desembolso total de la empresa en capacitación el año 2008?
c27	100	100	¿Que porcentaje correspondió a capacitación externa?
c28_1	0	0	¿Cuántos cargos directivos o profesionales se capacitaron el año 2008?
c28_2	1	1	¿Cuántos cargos administrativos se capacitaron el año 2008?
c28_3	0	0	¿Cuántos trabajadores de producción calificado se capacitaron el año 2008?
c28_4	0	15	¿Cuántos trabajadores de producción no-calificado se capacitaron el año 2008?
c29a	1	7	Area de capacitación 1
c29aesp			Especificacion de otro
c29b	1	7	Area de capacitación 2
c29besp			Especificacion de otro
c30	1	9	Principal motivo por el cual los trabajadores no se capacitaron el año 2008
c30esp			Otros motivos por el cual los trabajadores no se capacitaron el año 2008
c31	14	50	Total de trabajadores jornada completa (no incluye subcontratados)
c32h_1	0	0	Número de cargos directivos o profesionales hombres el año 2008
c32h_2	0	1	Número de cargos administrativos hombres el año 2008
c32h_3	0	15	Número de trabajadores de producción calificado hombres el año 2008
c32h_4	0	35	Número de trabajadores de producción no-calificado hombres el año 2008
c32m_1	0	0	Número de cargos directivos o profesionales mujeres el año 2008
c32m_2	0	1	Número de cargos administrativos mujeres el año 2008
c32m_3	0	10	Número de trabajadores de producción calificado mujeres el año 2008
c32m_4	0	15	Número de trabajadores de producción no-calificado mujeres el año 2008
c33_1	0	0	Sueldos de los cargos directivos o profesionales el año 2008 (miles\$)
c33_2	0	4,200	Sueldos de los cargos administrativos el año 2008 (miles\$)
c33_3	0	0	Sueldos de los trabajadores de producción calificado el año 2008 (miles\$)
c33_4	0	10,000	Sueldos de los trabajadores de producción no-calificado el año 2008 (miles\$)
c34_1	0	1,200	Costos laborales por indemnizaciones pagadas el año 2008 (miles\$)
c34_2	0	0	Costos laborales por otros beneficios entregados año 2008 (miles\$)
c35a_1	0	1	Promedio de cargos directivos o profesionales con contrato indefinido el año 2008
c35b_1	0	0	Promedio de cargos administrativos con contrato indefinido el año 2008
c35c_1	0	0	Promedio de trabajadores de producción calificado sin educación formal el año 2008
c35d_1	0	0	Promedio de los trabajadores de producción no-calificado sin educación formal el año 2008
c35a_2	0	2	Promedio de cargos directivos o profesionales con contrato plazo fijo el año 2008
c35b_2	0	0	Promedio de cargos administrativos con contrato plazo fijo el año 2008
c35c_2	0	0	Promedio de trabajadores de producción calificado con educación básica el año 2008
c35d_2	0	0	Promedio de los trabajadores de producción no-calificado con educación básica el año 2008
c35a_3	0	1	Promedio de cargos directivos o profesionales a honorarios el año 2008
c35b_3	0	12	Promedio de cargos administrativos a honorarios el año 2008
c35c_3	0	0	Promedio de trabajadores de producción calificado a honorarios el año 2008
c35d_3	0	0	Promedio de los trabajadores de producción no-calificado a honorarios el año 2008

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
c35a_4	0	0	Promedio de cargos directivos o profesionales con otro tipo de relación el año 2008
c35b_4	0	0	Promedio de cargos administrativos con otro tipo de relación el año 2008
c35c_4	0	0	Promedio de trabajadores de producción calificado con otro tipo de relación el año 2008
c35d_4	0	89	Promedio de los trabajadores de producción no-calificado con otro tipo de relación el año 2008
c36b_1	0	0	Promedio de cargos administrativos sin educación formal el año 2008
c36c_1	0	0	Promedio de trabajadores calificados con educación
c36d_1	0	12	Promedio de trabajadores no calificados con educación
c36b_2	0	12	Promedio de cargos administrativos con educación básica el año 2008
c36c_2	0	62	Promedio de trabajadores calificados con educación básica
c36d_2	0	26	Promedio de trabajadores no calificados con educación básica
c36a_3	0	0	Promedio de cargos directivos o profesionales con educación media el año 2008
c36b_3	0	0	Promedio de cargos administrativos con educación media el año 2008
c36c_3	0	12	Promedio de trabajadores de producción calificado con educación media el año 2008
c36d_3	0	0	Promedio de los trabajadores de producción no-calificado con educación media el año 2008
c36a_4	0	0	Promedio de cargos directivos o profesionales con educación técnica superior el año 2008
c36b_4	0	1	Promedio de cargos administrativos con educación téc. superior el año 2008
c36c_4	0	0	Promedio de trabajadores de producción calificado con educación téc. superior el año 2008
c36a_5	0	0	Promedio de cargos directivos o profesionales con educación universitaria el año 2008
c36b_5	0	0	Promedio de cargos administrativos con educación universitaria el año 2008
c36c_5	0	0	Promedio de trabajadores de producción calificado con educación universitaria el año 2008
c37	1	5	¿Cuáles son sus planes respecto a su negocio o empresas (tipo1)?
c37esp			¿Otros planes respecto a su negocio o empresas (tipo1)?

c1 Cuando comenzó su negocio, además de usted ¿tenía otros trabajadores?

- 1 Si
- 2 No

c2\_1 Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores asalariados tenía?

c2\_2 Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores temporales tenía?

c2\_3 Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos socios tenía?

c2\_4 Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores No-remunerados tenía?

c3\_1 Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores eran de su núcleo familiar?

c3\_2 Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores eran de su familia extendida?

c3\_3 Cuando comenzó su negocio, ¿cuántos trabajadores eran no relacionados?

c4.- Además de usted, actualmente ¿tiene otros trabajadores?

- 1 Si
- 2 No

c4a.- ¿Cuántos trabajadores tiene actualmente?

c5.- Nombre de pila del trabajador(a)

c6.- Tipo de trabajo que el trabajador(a) realiza la mayor parte del tiempo

- 1 Administrativo
- 2 Obrero (ayuda en la producción)
- 3 Ventas
- 4 Otros
- 9 Ns/Nr

c6esp Especificación de otro tipo de trabajo

c7.- Edad (años)

c8.- Sexo

- 1 Hombre
- 2 Mujer

c9.- Nivel de educación

- 1 No tiene
- 2 Básica o primaria incompleta
- 3 Básica o primaria completa
- 4 Media o secundaria incompleta
- 5 Media o Secundaria Científica Humanista completa
- 6 Media o Secundaria Técnico Profesional completa
- 7 Superior CFT incompleta
- 8 Superior CFT completa
- 9 Superior IP incompleta
- 10 Superior IP completa
- 11 Superior Universitaria incompleta
- 12 Superior Universitaria
- 99 Ns/Nr

c10.- Jornada de Trabajo

- 1 Jornada completa (todos los días de la semana)
- 2 Algunos días a la semana (menos de 3)
- 3 Trabajos específicos (por obra)
- 4 Trabajo por temporada
- 5 Otro
- 9 Ns/Nr

c11.- Tipo de acuerdo laboral

- 1 Oral (de palabra)
- 2 Escrito
- 3 Escrito firmado ante notario
- 9 Ns/Nr

c12.- Tipo de Contrato

- 1 Plazo Indefinido
- 2 Plazo fijo
- 3 Por obra, faena o servicio
- 4 De aprendizaje
- 5 Servicio transitorio
- 9 Ns/Nr

c13a.- ¿Usted paga a sus trabajadores en dinero?

- 1 Si
- 2 No
- 9 Ns/Nr

c13b Salario bruto del trabajador en dinero (pesos)

c13c Periodicidad del salario

- 1 Diaria
- 2 Semanal
- 3 Quincenal
- 4 Mensual
- 5 Otro

9 Ns/Nr

c14a ¿Usted paga a sus trabajadores en especies?

- 1 Si
- 2 No
- 9 Ns/Nr

c14b Equivalente en dinero del salario del trabajador en especies(pesos)

c14c Periodicidad del salario

- 1 Diaria
- 2 Semanal
- 3 Quincenal
- 4 Mensual
- 5 Otro
- 9 Ns/Nr

c14cesp.- Especificación de otra periodicidad de salario

c15a.- Otro medio de pago a sus trabajadores

- 1 Si
- 2 No
- 9 Ns/Nr

c15b.- Equivalente en dinero del salario del trabajador en otros ingresos(pesos)

c15c.- Periodicidad del salario

- 1 Diaria
- 2 Semanal
- 3 Quincenal
- 4 Mensual
- 5 Otro
- 9 Ns/Nr

c16a.- Años que el trabajador lleva en el trabajo

c16m.- Meses que el trabajador lleva en el trabajo

c17.- ¿Actualmente el trabajador está cotizando en algún sistema previsional?

- 1 Si
- 2 No
- 9 Ns/Nr

c18.- Relación de parentesco con el dueño del negocio

- 1 Miembro del núcleo familiar
- 2 Miembro de la familia extendida
- 3 No relacionado

c19.- Además de usted, ¿En algún periodo del 2008 tuvo otros trabajadores?

- 1 Si
- 2 No

c20\_1 ¿Cuántos trabajadores asalariados tuvo el año 2008?

c20\_2 ¿Cuántos trabajadores temporales tuvo el año 2008?



c20\_3 ¿Cuántos socios tuvo el año 2008?

c20\_4 ¿Cuántos trabajadores no-remunerados tuvo el año 2008?

c21\_1 ¿Cuántos trabajadores miembros del núcleo familiar tuvo el año 2008?

c21\_2 ¿Cuántos trabajadores miembros de la familia extendida tuvo el año 2008?

c21\_3 ¿Cuántos trabajadores no relacionados tuvo el año 2008?

c22\_1 ¿Cuántos cargos directivos o profesionales nuevos contrató el año 2008?

c22\_2 ¿Cuántos cargos administrativos nuevos contrató el año 2008?

c22\_3 ¿Cuántos trabajadores de producción calificado contrató el año 2008?

c22\_4 ¿Cuántos trabajadores de producción no-calificado contrató el año 2008?

c23\_1 ¿Cuántos cargos directivos o profesionales despidió o renunciaron el año 2008?

c23\_2 ¿Cuántos cargos administrativos despidió o renunciaron el año 2008?

c23\_3 ¿Cuántos trabajadores de producción calificado despidió o renunciaron el año 2008?

c23\_4 ¿Cuántos trabajadores de producción no-calificado despidió o renunciaron el año 2008?

c24 Durante el año 2008, ¿los trabajadores participaron en cursos de capacitación?

- 1 Si
- 2 No
- 9 Ns/Nr

c25 ¿En qué tipo de capacitación participaron los trabajadores?

- 1 Interna
- 2 Externa
- 3 Ambas
- 9 Ns/Nr

c26.- ¿Cuánto fue el desembolso total de la empresa en capacitación el año 2008?  
(pesos)

c27.- De lo anterior ¿Que porcentaje correspondió a capacitación externa?

c28\_1 ¿Cuántos cargos directivos o profesionales se capacitaron el año 2008?

c28\_2 ¿Cuántos cargos administrativos se capacitaron el año 2008?

c28\_3 ¿Cuántos trabajadores de producción calificado se capacitaron el año 2008?

c28\_4 ¿Cuántos trabajadores de producción no-calificado se capacitaron el año 2008?

c29a.- Primera área principal de capacitación

c29aesp.- Otra primera área principal de capacitación

c29b.- Segunda área principal de capacitación

c29besp.- Otra segunda área principal de capacitación

- 1 Gestión/Administración
- 2 Finanzas/Contabilidad
- 3 Mejoramiento productivo
- 4 Asesoría legal
- 5 Ventas/Marketing
- 6 Computación y tecnología de la información
- 7 Otras

c30 Principal motivo por el cual los trabajadores no se capacitaron el año 2008

- 1 No la necesitan
- 2 Es muy cara
- 3 No han encontrado el curso de acuerdo a sus necesidades
- 4 Es una pérdida de tiempo
- 5 Desconozco a las instituciones que la imparten
- 6 Realizaron hace un tiempo y no fue útil
- 7 Deben realizarla fuera del horario de trabajo
- 8 No hay interés de participar
- 9 Otra
- 99 Ns/Nr

c30esp Otros motivos por el cual los trabajadores no se capacitaron el año 2008

c31 Total de trabajadores jornada completa (no incluye subcontractados)

c32h\_1.- Número de cargos directivos o profesionales hombres el año 2008

c32h\_2.- Número de cargos administrativos hombres el año 2008

c32h\_3.- Número de trabajadores de producción calificado hombres el año 2008

c32h\_4.- Número de trabajadores de producción no-calificado hombres el año 2008

c32m\_1.- Número de cargos directivos o profesionales mujeres el año 2008

c32m\_2.- Número de cargos administrativos mujeres el año 2008

c32m\_3.- Número de trabajadores de producción calificado mujeres el año 2008

c32m\_4.- Número de trabajadores de producción no-calificado mujeres el año 2008

c33\_1.- Sueldos de los cargos directivos o profesionales el año 2008 (miles\$)

c33\_2.- Sueldos de los cargos administrativos el año 2008 (miles\$)

c33\_3.- Sueldos de los trabajadores de producción calificado el año 2008 (miles\$)

c33\_4.- Sueldos de los trabajadores de producción no-calificado el año 2008 (miles\$)

c34\_1.- Costos laborales por indemnizaciones pagadas el año 2008 (miles\$)

c34\_2.- Costos laborales por otros beneficios entregados año 2008 (miles\$)

c35a\_1.- Promedio de cargos directivos o profesionales con contrato indefinido el año 2008

c35b\_1.- Promedio de cargos administrativos con contrato indefinido el año 2008

c35c\_1.- Promedio de trabajadores de producción calificado con contrato indefinido el año 2008

c35d\_1.- Promedio de los trabajadores de producción no-calificado con contrato indefinido el año 2008

c35a\_2.- Promedio de cargos directivos o profesionales con contrato plazo fijo el año 2008

c35b\_2.- Promedio de cargos administrativos con contrato plazo fijo el año 2008

c35c\_2.- Promedio de trabajadores de producción calificado con contrato plazo fijo el año 2008

c35d\_2.- Promedio de los trabajadores de producción no-calificado con contrato plazo fijo el año 2008

c35a\_3.- Promedio de cargos directivos o profesionales a honorarios el año 2008

c35b\_3.- Promedio de cargos administrativos a honorarios el año 2008

c35c\_3.- Promedio de trabajadores de producción calificado a honorarios el año 2008

c35d\_3.- Promedio de los trabajadores de producción no-calificado a honorarios el año 2008

c35a\_4.- Promedio de cargos directivos o profesionales con otro tipo de relación el año 2008

c35b\_4.- Promedio de cargos administrativos con otro tipo de relación el año 2008

c35c\_4.- Promedio de trabajadores de producción calificado con otro tipo de relación el año 2008

c35d\_4.- Promedio de los trabajadores de producción no-calificado con otro tipo de relación el año 2008

c36b\_1.- Promedio de cargos administrativos sin educación formal el año 2008

c35c\_1.- Promedio de trabajadores de producción calificado sin educación formal el año 2008

c35d\_1.- Promedio de los trabajadores de producción no-calificado sin educación formal el año 2008

c36b\_2.- Promedio de cargos administrativos con educación básica el año 2008

c35c\_2.- Promedio de trabajadores de producción calificado con educación básica el año 2008

c35d\_2.- Promedio de los trabajadores de producción no-calificado con educación básica el año 2008

c36a\_3.- Promedio de cargos directivos o profesionales con educación media el año 2008

c36b\_3.- Promedio de cargos administrativos con educación media el año 2008

c36c\_3.- Promedio de trabajadores de producción calificado con educación media el año 2008

c36d\_3.- Promedio de los trabajadores de producción no-calificado con educación media el año 2008

c36a\_4.- Promedio de cargos directivos o profesionales con educación téc. superior el año 2008

c36b\_4.- Promedio de cargos administrativos con educación téc. superior el año 2008

c36c\_4.- Promedio de trabajadores de producción calificado con educación téc. superior el año 2008

c36a\_5.- Promedio de cargos directivos o profesionales con educación universitaria el año 2008

c36b\_5.- Promedio de cargos administrativos con educación universitaria el año 2008

c36c\_5.- Promedio de trabajadores de producción calificado con educación universitaria el año 2008

c37.- ¿Cuáles son sus planes respecto a su negocio o empresas (tipo1)?

- 1 Continuar con el negocio
- 2 Cambiar de actividad
- 3 Abandonar su actividad y emplearse como asalariado
- 4 Abandonar con otro plan
- 5 No sabe

c37esp.- Otros planes respecto a su negocio o empresas (tipo1)

## 4.9. Relación con el Sistema Financiero

### 4.9.1. Acceso al Financiamiento

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
k1_1	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deuda de tarjeta de crédito bancaria?
k1_2	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deuda de línea de crédito bancaria?
k1_3	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deuda de casas comerciales?
k1_4	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deuda de créditos bancarios?
k1_5	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deuda de préstamos de consumo en financiera o casa comercial?
k1_6	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deuda de crédito automotriz?
k1_7	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deuda de instituciones sin fines de lucro, fundaciones?
k1_8	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deudas con cajas de compensación o cooperativas?
k1_9	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deudas educacionales?
k1_10	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deudas con parientes o amigos?
k1_11	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deudas con proveedores o acreedores?
k1_12	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge deudas con crédito prendario o prestamista?
k1_13	1	2	¿Tiene usted o su cónyuge otras deudas?
k1_14	0	1	No tiene deudas
k2a	50,000	5,000,000	Monto deuda de tarjeta de crédito bancaria
k2b	1,000	27,000,000	Monto usted o su cónyuge deuda de línea de crédito bancaria
k2c	5,000	12,000,000	Monto deuda de casas comerciales?
k2d	21,000	32,000,000	Monto deuda de créditos bancarios?
k2e	15,000	7,000,000	Monto deuda de préstamos de consumo en financiera o casa comercial?
k2f	225,000	23,000,000	Monto deuda de crédito automotriz?
k2g	80,000	1,000,000	Monto deuda de instituciones sin fines de lucro, fundaciones, etc?
k2h	59,000	3,500,000	Monto deudas con cajas de compensación o cooperativas?
k2i	35,000	16,000,000	Monto deudas educacionales?
k2j	1,000	14,000,000	Monto deudas con parientes o amigos?
k2k	3,000	20,000,000	Monto deudas con proveedores o acreedores?
k2m	21,000	7,000,000	Monto deudas con crédito prendario o prestamista?
k2n	10,000	16,000,000	Monto de deuda en: Otras deudas
k3a	1	3	Indique el tipo de deuda 1
k4a	1	14	Cuál fue el motivo principal de la deuda 1
k4aesp			Otro motivo principal de la deuda 1
k5a	8,888	27,000,000	Cuánto es el cupo de esta tarjeta o línea de crédito (deuda 1)
k6a	5,000	16,000,000	Cuanto de este cupo tiene usado
k7a	5,000	2,500,000	Cuánto destina al mes aprox. para el pago de la deuda 1
k8a	1	84	En cuánto tiempo cree que saldrá de esta deuda (1)
k3b	1	3	Indique el tipo de deuda 2
k4b	1	14	Cuál fue el motivo principal de la deuda 2
k4besp			Otro motivo principal de la deuda 2
k5b	25,000	23,000,000	Cuánto es el cupo de esta tarjeta o línea de crédito (deuda 2)
k6b	1,000	23,000,000	Cuanto de este cupo tiene usado
k7b	1,000	610,000	Cuánto destina al mes aprox. para el pago de la deuda 2
k8b	1	36	En cuánto tiempo cree que saldrá de esta deuda (2)
k3c	1	3	Indique el tipo de deuda 3
k4c	1	14	Cuál fue el motivo principal de la deuda 3
k4cesp			Otro motivo principal de la deuda 3
k5c	130,000	6,000,000	Cuánto es el cupo de esta tarjeta o línea de crédito (deuda 3)
k6c	60,000	6,000,000	Cuanto de este cupo tiene usado
k7c	20,000	200,000	Cuánto destina al mes aprox. para el pago de la deuda 3
k8c	2	24	En cuánto tiempo cree que saldrá de esta deuda (3)
k9a	1	10	Indique el tipo de deuda 4
k10a	1	14	Cuál fue el motivo principal de la deuda 4
k10aesp			Otro motivo principal de la deuda 4
k11a	1,650	26,000,000	Cuánto asciende el monto inicial de este crédito(deuda 4)
k12a	1	2	Corresponde este monto a lo que pidió en un inicio en deuda 4
k13a_1	0	39	Por cuantos años solicitó el crédito 4
k13a_2	0	48	Por cuantos meses solicitó el crédito 4
k14a_1	0	15	Cuántos años ha pagado del crédito 4
k14a_2	0	36	Cuántos meses ha pagado del crédito 4
k15a_1	0	40	Cuántos años le faltan por pagar del crédito 4
k15a_2	0	46	Cuántos meses le faltan por pagar del crédito 4
k16a	1	2	La institución o quien le prestó el dinero le pidió garantía o aval?
k17a	3,000	4,600,000	Cuántos dinero paga o debería pagar al mes por este crédito 4
k9b	1	10	Indique el tipo de deuda 5
k10b	1	14	Cuál fue el motivo principal de la deuda 5
k10besp			Otro motivo principal de la deuda 5
k11b	9,999	16,000,000	Cuánto asciende el monto inicial de este crédito(deuda 5)
k12b	1	2	Corresponde este monto a lo que pidió en un inicio en deuda 5
k13b_1	0	20	Por cuantos años solicitó el crédito 5
k13b_2	0	60	Por cuantos meses solicitó el crédito 5
k14b_1	0	20	Cuántos años ha pagado del crédito 5
k14b_2	0	24	Cuántos meses ha pagado del crédito 5
k15b_1	0	20	Cuántos años le faltan por pagar del crédito 5
k15b_2	0	36	Cuántos meses le faltan por pagar del crédito 5

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
k16b	1	2	La institución o quien le prestó el dinero le pidió garantía o aval?
k17b	2,000	800,000	Cuántos dinero paga o debería pagar al mes por este crédito 5
k9c	1	10	Indique el tipo de deuda 6
k10c	1	14	Cuál fue el motivo principal de la deuda 6
k10cesp			Otro motivo principal de la deuda 6
k11c	30,000	3,000,000	Cuánto asciende el monto inicial de este crédito(deuda 6)
k12c	1	2	Corresponde este monto a lo que pidió en un inicio en deuda 6
k13c_1	0	3	Por cuantos años solicitó el crédito 6
k13c_2	0	48	Por cuantos meses solicitó el crédito 6
k14c_1	0	2	Cuántos años ha pagado del crédito 6
k14c_2	0	18	Cuántos meses ha pagado del crédito 6
k15c_1	0	4	Cuántos años le faltan por pagar del crédito 6
k15c_2	0	48	Cuántos meses le faltan por pagar del crédito 6
k16c	1	2	La institución o quien le prestó el dinero le pidió garantía o aval?
k17c	20,000	250,000	Cuántos dinero paga o debería pagar al mes por este crédito 6
k18	1	2	¿Le han rechazado un crédito durante el último año?
k19	1	7	Razón que le dieron para rechazarle el crédito?
k19esp			Otras razones para rechazarle el crédito?
k20	1	2	Ha tenido que dejar de pagar alguna deuda por más de treinta días en el último año
k21	1	14	¿A que tipo de deuda correspondía?
k21esp			¿Otro tipo de deuda?

- k1\_1 ¿Tiene usted o su cónyuge deuda de tarjeta de crédito bancaria?
- k1\_2 ¿Tiene usted o su cónyuge deuda de línea de crédito bancaria?
- k1\_3 ¿Tiene usted o su cónyuge deuda de casas comerciales?
- k1\_4 ¿Tiene usted o su cónyuge deuda de créditos bancarios?
- k1\_5 ¿Tiene usted o su cónyuge deuda de préstamos de consumo en financiera o casa comercial?
- k1\_6 ¿Tiene usted o su cónyuge deuda de crédito automotriz?
- k1\_7 ¿Tiene usted o su cónyuge deuda de instituciones sin fines de lucro, fundaciones, etc.?
- k1\_8 ¿Tiene usted o su cónyuge deudas con cajas de compensación o cooperativas?
- k1\_9 ¿Tiene usted o su cónyuge deudas educacionales?
- k1\_10 ¿Tiene usted o su cónyuge deudas con parientes o amigos?
- k1\_11 ¿Tiene usted o su cónyuge deudas con proveedores o acreedores?
- k1\_12 ¿Tiene usted o su cónyuge deudas con crédito prendario o prestamista?
- k1\_13 ¿Tiene usted o su cónyuge otras deudas?
- k1\_14 No tiene deudas
- 1 Si
- 2 No

- k2a.- ¿Monto deuda de tarjeta de crédito bancaria? (\$)
- k2b.- ¿Monto usted o su cónyuge deuda de línea de crédito bancaria? (\$)
- k2c.- ¿Monto deuda de casas comerciales? (\$)
- k2d.- ¿Monto deuda de créditos bancarios? (\$)
- k2e.- ¿Monto deuda de préstamos de consumo en financiera o casa comercial? (\$)
- k2f.- ¿Monto deuda de crédito automotriz? (\$)
- k2g.- ¿Monto deuda de instituciones sin fines de lucro, fundaciones, etc.? (\$)
- k2h.- ¿Monto deudas con cajas de compensación o cooperativas? (\$)
- k2i.- ¿Monto deudas educacionales? (\$)
- k2j.- ¿Monto deudas con parientes o amigos? (\$)
- k2k.- ¿Monto deudas con proveedores o acreedores? (\$)
- k2m.- ¿Monto deudas con crédito prendario o prestamista? (\$)

k3a Indique el tipo de deuda 1

k3b Indique el tipo de deuda 2

k3c Indique el tipo de deuda 3

- 1 Tarjeta de crédito bancaria
- 2 Línea de crédito bancaria
- 3 Casas Comerciales

k4a Cuál fue el motivo principal de la deuda 1

k4b Cuál fue el motivo principal de la deuda 2

k4c Cuál fue el motivo principal de la deuda 3

- 1 Compra de artículos para el hogar
- 2 Compra de vehículos u otros medios de transporte
- 3 Compra de bienes de lujo (joyas, obras de arte)
- 4 Equipos y Herramientas para el negocio
- 5 Financiamiento habitual del negocio
- 6 Edificios/Terrenos para el negocio
- 7 Otras compras para el negocio
- 8 Vacaciones
- 9 Tratamiento médico
- 10 Cancelar otras deudas
- 11 Financiamiento de actividad empresarial o profesional
- 12 Adquisición de activos financieros
- 13 Remodelaciones
- 14 Otros
- 98 No responde
- 99 No sabe

k4aesp Otro motivo principal de la deuda 1

k4besp Otro motivo principal de la deuda 2

k4cesp Otro motivo principal de la deuda 3

k5a ¿Cuánto es el cupo de esta tarjeta o línea de crédito (deuda 1)?

k5b Cuánto es el cupo de esta tarjeta o línea de crédito (deuda 2)

k5c Cuánto es el cupo de esta tarjeta o línea de crédito (deuda 3)

k6a ¿Cuánto de este cupo tiene usado?

k6b ¿Cuánto de este cupo tiene usado?

k6c ¿Cuánto de este cupo tiene usado?

k7a ¿Cuánto destina al mes aprox. para el pago de la deuda 1?

k7b ¿Cuánto destina al mes aprox. para el pago de la deuda 2?

k7c ¿Cuánto destina al mes aprox. para el pago de la deuda 3?

k8a ¿En cuánto tiempo cree que saldrá de esta deuda 1?

k8b ¿En cuánto tiempo cree que saldrá de esta deuda 2?

k8c ¿En cuánto tiempo cree que saldrá de esta deuda 3?

k9a Indique el tipo de deuda 4

k9b Indique el tipo de deuda 5

k9c Indique el tipo de deuda 6

- 1 Créditos bancarios
- 2 Préstamos de consumo en financiera o en casas comerciales
- 3 Crédito automotriz
- 4 Instituciones sin fines de lucro, fundaciones, etc.

- 5 Crédito Cajas de compensación, Cooperativas u otros
- 6 Deudas Educativas
- 7 Préstamos de parientes o amigos
- 8 Deuda con proveedores o acreedores
- 9 Casa de crédito prendario (tía rica)
- 10 Otras deudas

k10a ¿Cuál fue el motivo principal de la deuda 4?

k10b ¿Cuál fue el motivo principal de la deuda 5?

k10c ¿Cuál fue el motivo principal de la deuda 6?

- 1 Compra de artículos para el hogar
- 2 Compra de vehículos u otros medios de transporte
- 3 Compra de bienes de lujo (joyas, obras de arte)
- 4 Equipos y Herramientas para el negocio
- 5 Financiamiento habitual del negocio
- 6 Edificios/Terrenos para el negocio
- 7 Otras compras para el negocio
- 8 Vacaciones
- 9 Tratamiento médico
- 10 Cancelar otras deudas
- 11 Financiamiento de actividad empresarial o profesional
- 12 Adquisición de activos financieros
- 13 Remodelaciones
- 14 Otros
- 98 No responde
- 99 No sabe

k10aesp Otro motivo principal de la deuda 4

k10besp Otro motivo principal de la deuda 5

k10cesp Otro motivo principal de la deuda 6

k11a ¿A cuánto asciende el monto inicial de este crédito (deuda 4)?

k11b ¿A cuánto asciende el monto inicial de este crédito (deuda 5)?

k11c ¿A cuánto asciende el monto inicial de este crédito (deuda 6)?

k12a ¿Corresponde este monto a lo que pidió en un inicio en deuda 4?

k12b ¿Corresponde este monto a lo que pidió en un inicio en deuda 5?

k12c ¿Corresponde este monto a lo que pidió en un inicio en deuda 6?

- 1 Si
- 2 No

k13a\_1 ¿Por cuántos años solicitó el crédito 4?

k13b\_1 ¿Por cuántos años solicitó el crédito 5?

k13c\_1 ¿Por cuántos años solicitó el crédito 6?

k13a\_2 ¿Por cuántos meses solicitó el crédito 4?

k13b\_2 ¿Por cuántos meses solicitó el crédito 5?

k13c\_2 ¿Por cuántos meses solicitó el crédito 6?

k14a\_1 ¿Cuántos años ha pagado del crédito 4?

k14b\_1 ¿Cuántos años ha pagado del crédito 5?

k14c\_1 ¿Cuántos años ha pagado del crédito 6?

k14a\_2 ¿Cuántos meses ha pagado del crédito 4?  
k14b\_2 ¿Cuántos meses ha pagado del crédito 5?  
k14c\_2 ¿Cuántos meses ha pagado del crédito 6?

k15a\_1 ¿Cuántos años le faltan por pagar del crédito 4?  
k15b\_1 ¿Cuántos años le faltan por pagar del crédito 5?  
k15c\_1 ¿Cuántos años le faltan por pagar del crédito 6?

k15a\_2 ¿Cuántos meses le faltan por pagar del crédito 4?  
k15b\_2 ¿Cuántos meses le faltan por pagar del crédito 5?  
k15c\_2 ¿Cuántos meses le faltan por pagar del crédito 6?

k16a La institución o quien le prestó el dinero ¿le pidió garantía o aval?  
k16b La institución o quien le prestó el dinero ¿le pidió garantía o aval?  
k16c La institución o quien le prestó el dinero ¿le pidió garantía o aval?  
1 Si  
2 No  
8 No responde  
9 No sabe

k17a ¿Cuánto dinero paga o debería pagar al mes por este crédito 4?  
k17b ¿Cuánto dinero paga o debería pagar al mes por este crédito 5?  
k17c ¿Cuánto dinero paga o debería pagar al mes por este crédito 6?

k18 ¿Le han rechazado un crédito durante el último año?  
1 Si  
2 No

k19 Razón que le dieron para rechazar el crédito  
1 Falta de garantía  
2 Insuficiente capacidad de pago  
3 Poca información de su empresa  
4 Poca antigüedad  
5 Problemas con historial crediticio  
6 Proyecto fue mal evaluado  
7 Otras

k19esp Otras razones para rechazarle el crédito

k20 ¿Ha tenido que dejar de pagar alguna deuda por más de treinta días en el último año?  
1 Si  
2 No

k21 ¿A qué tipo de deuda correspondía?  
1 Tarjeta de crédito bancaria  
2 Línea de crédito bancaria  
3 Casas comerciales  
4 Créditos bancarios  
5 Préstamos de consumo en financiera o en casas comerciales  
6 Crédito automotriz  
7 Instituciones sin fines de lucro, Fundaciones. Etc.



- 8 Crédito Cajas de compensación, Cooperativas u otros
- 9 Deudas Educativas
- 10 Préstamos de parientes o amigos
- 11 Crédito de prestamistas
- 12 Casa de crédito prendario (tía rica)
- 13 Fiado
- 14 Otras deudas

k21 esp Otro tipo de deuda

#### 4.9.2. Ahorro

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
k22	1	2	¿Usted o su cónyuge la ha prestado dinero o alguna tarjeta de crédito a otra persona?
k23	1	40	¿N° veces usted o su cónyuge la ha prestado dinero o alguna tarjeta de crédito a otra persona?
k24	10,000	4,000,000	¿Respecto del mayor monto que han prestado ¿cuál fue el monto de éste?
k25_1	2008	2009	¿En qué año realizó el préstamo?
k25_2	1	12	¿En qué mes realizó el préstamo?
k26_1	0	12	¿Cuál fue el plazo del préstamo en años?
k26_2	0	36	¿Cuál fue el plazo del préstamo en meses?
k27	1	2	Este préstamo, ¿consideró algún tipo de pago de intereses?
k28_1	1	4	¿El medio de pago para este préstamo fue dinero?
k28_2	1	4	¿El medio de pago para este préstamo fue especies?
k28_3	1	4	¿El medio de pago para este préstamo fue trabajo?
k28_4	1	4	¿Otro medio de pago para este préstamo?
k28esp			Especifique el otro medio de pago para este préstamo
k29_1	1	2	Usted o su cónyuge, ¿tienen ahorro para la vivienda?
k29_2	1	2	Usted o su cónyuge tienen ahorro en AFV?
k29_3	1	2	Usted o su cónyuge tienen Ahorro Prev. Voluntario?
k29_4	1	2	Usted o su cónyuge tienen ahorro en cuenta 2 AFP?
k29_5	1	2	Usted o su cónyuge tienen cuenta de ahorro?
k29_6	1	2	Usted o su cónyuge tienen depósitos a plazo?
k29_7	1	2	Usted o su cónyuge tienen inversiones en fondos mutuos?
k29_8	1	2	Usted o su cónyuge tienen acciones o bonos de empresas?
k29_9	1	2	Usted o su cónyuge tienen activos comunitarios?
k29_10	1	2	Usted o su cónyuge tienen dinero en casa?
k29_11	1	2	No tiene ahorro ni inversiones
k30a	5,000	4,000,000	Monto aprox. de ahorro para la vivienda(\$)
k31a	1	7	¿Cómo ha financiado principalmente el ahorro para la vivienda
k30b	9,999	580,000	Monto aprox. de ahorro en AFV(\$)
k31b	1	7	¿Cómo ha financiado principalmente el AFV
k30c	26,000	300,000	Monto aprox. de ahorro prev. voluntario(\$)
k31c	1	7	¿Cómo ha financiado principalmente el ahorro prev. voluntario(\$)
k30d	600,000	6,000,000	Monto aprox. de ahorro en cuenta 2 AFP(\$)
k31d	1	7	¿Cómo ha financiado principalmente el ahorro en cuenta 2 AFP?
k30e	6,000	15,000,000	Monto aprox. de cuenta de ahorro(\$)
k31e	1	7	¿Cómo ha financiado principalmente la cuenta de ahorro?
k30f	7,000	10,000,000	Monto aprox. de depósitos a plazo(\$)
k31f	1	7	¿Cómo ha financiado principalmente los depósitos a plazo?
k30g	150,000	10,000,000	Monto aprox. de fondos mutuos(\$)
k31g	1	7	¿Cómo ha financiado principalmente los fondos mutuos?
k30h	10,000,000	10,000,000	Monto aprox. de acciones o bonos de empresas o bonos de empresas(\$)
k31h	1	7	¿Cómo ha financiado principalmente las acciones o bonos de empresas?
k30i	20,000	150,000	Monto aprox. de activos comunitarios(\$)
k31i	1	7	¿Cómo ha financiado principalmente los activos comunitarios?
k30j	5,000	5,000,000	Monto aprox. de dinero en casa(\$)
k31j	1	7	¿Cómo ha financiado principalmente el dinero en casa?

k22 ¿Usted o su cónyuge la ha prestado dinero o alguna tarjeta de crédito a otra persona (últimos 12 meses)?

- 1 Si
- 2 No

k23 N° veces que usted o su cónyuge la ha prestado dinero o alguna tarjeta de crédito a otra persona (últimos 12 meses)

k24 Respecto del mayor monto que han prestado ¿cuál fue el monto de éste? (pesos)

k25\_1 ¿En qué año realizó el préstamo?

k25\_2 ¿En qué mes realizó el préstamo?

k26\_1 ¿Cuál fue el plazo del préstamo en años?

k26\_2 ¿Cuál fue el plazo del préstamo en meses?

k27 Este préstamo, ¿consideró algún tipo de pago de intereses?

- 1 Si
- 2 No
- 8 No responde
- 9 No sabe

k28\_1 ¿El medio de pago para este préstamo fue dinero?

k28\_2 ¿El medio de pago para este préstamo fue especies?

k28\_3 ¿El medio de pago para este préstamo fue trabajo?

k28\_4 ¿Otro medio de pago para este préstamo?

- 1 Si
- 2 No

k28esp Especifique el otro medio de pago para este préstamo

k29\_1 Usted o su cónyuge, ¿tienen ahorro para la vivienda (Banco)?

k29\_2 Usted o su cónyuge ¿tienen ahorro en AFV?

k29\_3 Usted o su cónyuge ¿tienen Ahorro Previsional Voluntario?

k29\_4 Usted o su cónyuge ¿tienen ahorro en cuenta 2 AFP?

k29\_5 Usted o su cónyuge ¿tienen cuenta de ahorro?

k29\_6 Usted o su cónyuge ¿tienen depósitos a plazo?

k29\_7 Usted o su cónyuge ¿tienen inversiones en fondos mutuos?

k29\_8 Usted o su cónyuge ¿tienen acciones o bonos de empresas?

k29\_9 Usted o su cónyuge ¿tienen activos comunitarios?

k29\_10 Usted o su cónyuge ¿tienen dinero en casa?

k29\_11 No tiene ahorro ni inversiones

- 1 Si
- 2 No

k30a Monto aprox. de ahorro para la vivienda (pesos)

k30b Monto aprox. de ahorro en AFV (pesos)

k30c Monto aprox. de Ahorro Previsional Voluntario (pesos)

k30d Monto aprox. de ahorro en cuenta 2 AFP (pesos)

k30e Monto aprox. de cuenta de ahorro (pesos)

k30f Monto aprox. de depósitos a plazo (pesos)

k30g Monto aprox. de fondos mutuos (pesos)

k30h Monto aprox. de acciones o bonos de empresas o bonos de empresas (pesos)

k30i Monto aprox. de activos comunitarios (pesos)

k30j Monto aprox. de dinero en casa (pesos)

k31a ¿Cómo ha financiado principalmente el ahorro para la vivienda?

k31b ¿Cómo ha financiado principalmente el AFV?

k31c ¿Cómo ha financiado principalmente el ahorro prev. voluntario(pesos)

k31d ¿Cómo ha financiado principalmente el ahorro en cuenta 2 AFP?

k31e ¿Cómo ha financiado principalmente la cuenta de ahorro?

k31f ¿Cómo ha financiado principalmente los depósitos a plazo?

k31g ¿Cómo ha financiado principalmente los fondos mutuos?

k31h ¿Cómo ha financiado principalmente las acciones o bonos de empresas?

k31i ¿Cómo ha financiado principalmente los activos comunitarios?

k31j ¿Cómo ha financiado principalmente el dinero en casa?

- 1 Ahorrando de a poco
- 2 Venta de propiedad
- 3 Venta de otros activos

- 4 Herencia
- 5 Ingresos del negocio
- 6 Salario
- 7 Otros
- 88 No Sabe
- 99 No responde

#### 4.10. Test Habilidades

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
testhora	1	1	Hora de comienzo del test
test1	1	98	Respuesta intento 1
test2	1	97	Respuesta intento 2
test3	1	98	Respuesta intento 3
test4	1	93	Respuesta intento 4
test5	1	96	Respuesta intento 5

- test1 Respuesta intento 1
- test2 Respuesta intento 2
- test3 Respuesta intento 3
- test4 Respuesta intento 4
- test5 Respuesta intento 5

#### 4.11. Módulo Activos del Negocio y del Hogar (a)

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
a8_1	1	2	¿Tiene usted actualmente un vehículo para uso del hogar?
a8_2	1	2	¿Tiene usted actualmente una lavadora para uso del hogar?
a8_3	1	2	¿Tiene usted actualmente un refrigerador para uso del hogar?
a8_4	1	2	¿Tiene usted actualmente un calefont para uso del hogar?
a8_5	1	2	¿Tiene usted actualmente un teléfono fijo para uso del hogar?
a8_6	1	2	¿Tiene usted actualmente un teléfono celular para uso del hogar?
a8_7	1	2	¿Tiene usted actualmente un computador para uso del hogar?
a8_8	1	2	¿Tiene usted actualmente un televisor para uso del hogar?
a8_9	1	2	¿Tiene usted actualmente otro artículo para uso del hogar?
a8esp			Especificación del artículo
a9a	1	4	Cantidad de vehículos para uso del hogar
a10a	50,000	30,000,000	¿Si tuviera que vender el vehículo cuanto obtendría?
a11a_1	1980	2009	¿En que año compró el vehículo?
a11a_2	1	12	¿En que mes compró el vehículo?
a12a	1	5	¿Cómo financió la compra del vehículo?
a12aesp			¿Otro medio de financiamiento del vehículo?
a9b	1	4	Cantidad de lavadores automáticas para uso del hogar
a10b	10,000	500,000	¿Si tuviera que vender la lavadora automática cuanto obtendría?
a11b_1	1978	2009	¿En que año compró la lavadora automática?
a11b_2	1	12	¿En que mes compró la lavadora automática?
a12b	1	5	¿Cómo financió la compra de la lavadora automática?
a12besp			¿Otro medio de financiamiento de la lavadora automática?
a9c	1	4	Cantidad de refrigeradores para uso del hogar
a10c	10,000	800,000	¿Si tuviera que vender el refrigerador cuanto obtendría?
a11c_1	1960	2009	¿En que año compró el refrigerador?
a11c_2	1	12	¿En que mes compró el refrigerador?
a12c	1	5	¿Cómo financió la compra del refrigerador?
a12cesp			¿Otro medio de financiamiento del refrigerador?
a9d	1	3	Cantidad de calefont para uso del hogar
a10d	5,000	800,000	¿Si tuviera que vender el calefont cuanto obtendría?
a11d_1	1969	2009	¿En que año compró el calefont?
a11d_2	1	12	¿En que mes compró el calefont?
a12d	1	5	¿Cómo financió la compra del calefont?
a12desp			¿Otro medio de financiamiento del calefont?
a9e	1	4	Cantidad de teléfono fijo para uso del hogar
a10e	2,500	2,000,000	¿Si tuviera que vender el teléfono fijo cuanto obtendría?
a11e_1	1968	2009	¿En que año compró el teléfono fijo?
a11e_2	1	12	¿En que mes compró el teléfono fijo?
a12e	1	5	¿Cómo financió la compra del teléfono fijo?
a12eesp			¿Otro medio de financiamiento del teléfono fijo?
a9f	1	7	Cantidad de teléfono celular para uso del hogar
a10f	2,000	500,000	¿Si tuviera que vender el teléfono celular cuanto obtendría?
a11f_1	1995	2009	¿En que año compró el teléfono celular?
a11f_2	1	12	¿En que mes compró el teléfono celular?
a12f	1	5	¿Cómo financió la compra del teléfono celular?
a12fesp			¿Otro medio de financiamiento del teléfono celular?
a9g	1	5	Cantidad de computadores para uso del hogar
a10g	10,000	1,500,000	¿Si tuviera que vender el computador cuanto obtendría?
a11g_1	1996	2009	¿En que año compró el computador?
a11g_2	1	12	¿En que mes compró el computador?
a12g	1	5	¿Cómo financió la compra del computador?
a12gesp			¿Otro medio de financiamiento del computador?
a9h	1	6	Cantidad de televisores para uso del hogar
a10h	5,000	1,500,000	¿Si tuviera que vender el televisor cuanto obtendría?
a11h_1	1975	2009	¿En que año compró el televisor?
a11h_2	1	12	¿En que mes compró el televisor?
a12h	1	5	¿Cómo financió la compra del televisor?
a12hesp			¿Otro medio de financiamiento del televisor?
a9i	1	7	Cantidad de otro activo para uso del hogar

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
a10i	5,000	14,000,000	¿Si tuviera que vender otro activo cuanto obtendría?
a11i_1	1979	2009	¿En que año compró el otro activo?
a11i_2	1	12	¿En que mes compró el otro activo?
a12i	1	5	¿Cómo financió la compra del otro activo?
a12iesp			¿Otro medio de financiamiento del otro activo?
a13	1	9	La vivienda que ocupa es...
a13a	10,000	300,000	Valor mensual del arriendo(\$)
a13esp			Especificación de otro sobre la vivienda que ocupa
a14	100,000	99,000,000	Si vendiera dicha propiedad ¿cuánto podría obtener por ella(\$)?
a15	1	5	Compró la vivienda con crédito hipotecario?
a15esp			Compró la vivienda con crédito de otra institución?
a16	1	4	Está pagando su crédito hipotecario actualmente
a17	5,000	500,000	¿Cuánto paga de dividendo(\$)?
a18_1	0	30	¿Cuántos años le faltan para pagar su crédito hipotecario?
a18_2	0	96	¿Cuántos meses le faltan para pagar su crédito hipotecario?
a19	1	2	¿Usted o su cónyuge es propietario de alguna otra vivienda o propiedad?
a20	120,000	99,000,000	Si usted o su cónyuge vendiera dicha propiedad, ¿cuánto podría obtener(\$)?

a1 Indique activos que tiene en el negocio para funcionar:

a2 Además de usarlo en el negocio ¿lo usa en el hogar?

- 1 Si
- 2 No

a3 Este activo es...

- 1 Propio
- 2 Arrendado
- 3 Prestado
- 4 Comunitario

a4 ¿Cuánto paga mensualmente por su arriendo (en pesos)?

a5pesos Si tuviera que vender el activo ¿en cuánto lo vendería (en pesos)?

a5uf Si tuviera que vender el activo ¿en cuánto lo vendería (UF)?

a6a Año en que compró el activo

a6m Mes en que compró el activo

a7 ¿Cómo financió la compra?

- 1 Ahorros Propios
- 2 Crédito bancario o de otra institución financiera
- 3 Instrumento del estado
- 4 Familiares o Amigos
- 5 Otro

a7es Otra forma en que financió la compra

a8\_1 ¿Tiene usted actualmente un vehículo para uso del hogar?

a8\_2 ¿Tiene usted actualmente una lavadora para uso del hogar?

a8\_3 ¿Tiene usted actualmente un refrigerador para uso del hogar?

a8\_4 ¿Tiene usted actualmente un calefont para uso del hogar?

a8\_5 ¿Tiene usted actualmente un teléfono fijo para uso del hogar?

a8\_6 ¿Tiene usted actualmente un teléfono celular para uso del hogar?

a8\_7 ¿Tiene usted actualmente un computador para uso del hogar?

- a8\_8 ¿Tiene usted actualmente un televisor para uso del hogar?  
a8\_9 ¿Tiene usted actualmente otro artículo para uso del hogar?  
1 Si  
2 No

a8esp Especificación del artículo

- a9a Cantidad de vehículos para uso del hogar  
a9b Cantidad de lavadores automáticas para uso del hogar  
a9c Cantidad de refrigeradores para uso del hogar  
a9d Cantidad de calefont para uso del hogar  
a9e Cantidad de teléfono fijo para uso del hogar  
a9f Cantidad de teléfono celular para uso del hogar  
a9g Cantidad de computadores para uso del hogar  
a9h Cantidad de televisores para uso del hogar  
a9i Cantidad de otro activo para uso del hogar

- a10a Si tuviera que vender el vehículo ¿cuánto obtendría? (pesos)  
a10b Si tuviera que vender la lavadora automática ¿cuánto obtendría? (pesos)  
a10c Si tuviera que vender el refrigerador ¿cuánto obtendría? (pesos)  
a10d Si tuviera que vender el calefont ¿cuánto obtendría? (pesos)  
a10e Si tuviera que vender el teléfono fijo ¿cuánto obtendría? (pesos)  
a10f Si tuviera que vender el teléfono celular ¿cuánto obtendría? (pesos)  
a10g Si tuviera que vender el computador ¿cuánto obtendría? (pesos)  
a10h Si tuviera que vender el televisor ¿cuánto obtendría? (pesos)  
a10i Si tuviera que vender otro activo ¿cuánto obtendría? (pesos)

- a11a\_1 ¿En qué año compró el vehículo?  
a11b\_1 ¿En qué año compró la lavadora automática?  
a11c\_1 ¿En qué año compró el refrigerador?  
a11d\_1 ¿En qué año compró el calefont?  
a11e\_1 ¿En qué año compró el teléfono fijo?  
a11f\_1 ¿En qué año compró el teléfono celular?  
a11g\_1 ¿En qué año compró el computador?  
a11h\_1 ¿En qué año compró el televisor?  
a11i\_1 ¿En qué año compró el otro activo?

- a11a\_2 ¿En qué mes compró el vehículo?  
a11b\_2 ¿En qué mes compró la lavadora automática?  
a11c\_2 ¿En qué mes compró el refrigerador?  
a11d\_2 ¿En qué mes compró el calefont?  
a11e\_2 ¿En qué mes compró el teléfono fijo?  
a11f\_2 ¿En qué mes compró el teléfono celular?  
a11g\_2 ¿En qué mes compró el computador?  
a11h\_2 ¿En qué mes compró el televisor?  
a11i\_2 ¿En qué mes compró el otro activo?

- a12a ¿Cómo financió la compra del vehículo?  
a12b ¿Cómo financió la compra de la lavadora automática?  
a12c ¿Cómo financió la compra del refrigerador?  
a12d ¿Cómo financió la compra del calefont?  
a12e ¿Cómo financió la compra del teléfono fijo?  
a12f ¿Cómo financió la compra del teléfono celular?

a12g ¿Cómo financió la compra del computador?

a12h ¿Cómo financió la compra del televisor?

a12i ¿Cómo financió la compra del otro activo?

- 1 Ahorros Propios o del hogar
- 2 Crédito bancario o de otra institución financiera
- 3 Instrumento del estado
- 4 Familiares o Amigos
- 5 Otro

a12aesp ¿Otro medio de financiamiento del vehículo?

a12besp ¿Otro medio de financiamiento de la lavadora automática?

a12desp ¿Otro medio de financiamiento del calefont?

a12eesp ¿Otro medio de financiamiento del teléfono fijo?

a12cesp ¿Otro medio de financiamiento del refrigerador?

a12fesp ¿Otro medio de financiamiento del teléfono celular?

a12gesp ¿Otro medio de financiamiento del computador?

a12hesp ¿Otro medio de financiamiento del televisor?

a12iesp ¿Otro medio de financiamiento del otro activo?

a13 La vivienda que ocupa es...

- 1 Propia pagada
- 2 Propia pagándose
- 3 Propia compartida con otros hogares
- 4 Arrendada
- 5 Cedida por empresa
- 6 Cedida por familiar o amigo
- 7 Toma u ocupación irregular
- 8 Allegado
- 9 Otro

a13a Valor mensual del arriendo (pesos)

a13esp Especificación de otro sobre la vivienda que ocupa

a14 Si vendiera dicha propiedad ¿cuánto podría obtener por ella? (pesos)

a15 ¿Compró la vivienda con crédito hipotecario?

- 1 Sí, SERVIU
- 2 Sí, Banco Estado
- 3 Sí, Banco privado o Financiera
- 4 Si, Otra institución
- 5 No, sin crédito hipotecario

a15esp ¿Compró la vivienda con crédito de otra institución?

a16 ¿Está pagando su crédito hipotecario actualmente?

- 1 Sí, está pagando al día sus dividendos
- 2 Sí, está pagando con atraso sus dividendos
- 3 No está pagando, aunque tiene deuda pendiente
- 4 No está pagando, terminó de pagar

a17 ¿Cuánto paga de dividendo? (pesos)

a18a ¿Cuántos años le faltan para pagar su crédito hipotecario?

a18b ¿Cuántos meses le faltan para pagar su crédito hipotecario?



a19 ¿Usted o su cónyuge es propietario de alguna otra vivienda o propiedad?

- 1 Si
- 2 No
- 9 NS/NR

a20 Si usted o su cónyuge vendiera dicha propiedad, ¿cuánto podría obtener? (pesos)

## 4.12. Módulo Entorno para lo Negocios (m):

### 4.12.1. Parte I: Percepción sobre el ambiente para hacer negocios

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
m1a	1	11	Primer aspecto más importante que piensa impide el crecimiento de su negocio
m1aesp			Otro aspecto importante que impide el crecimiento de su negocio
m1b	1	11	Segundo aspecto más importante que piensa impiden el crecimiento de su negocio
m1besp			Otro aspecto importante que impide el crecimiento de su negocio

m1a Primer aspecto más importante que piensa impide el crecimiento de su negocio

m1b Segundo aspecto más importante que piensa impiden el crecimiento de su negocio

- 1 Falta de demanda
- 2 Falta de insumos
- 3 Falta de financiamiento
- 4 Escaso acceso a servicios de comunicación (internet, teléfonos, otros)
- 5 Falta de trabajadores capacitados
- 6 Costo de contratar nuevos empleados
- 7 Alto costo de las regulaciones o normas legales
- 8 Altas tasas de impuestos
- 9 Altas tasas de delincuencia
- 10 Incertidumbre sobre el estado de la economía
- 11 Otro

m1aesp Otro aspecto importante que impide el crecimiento de su negocio

m1besp Otro aspecto importante que impide el crecimiento de su negocio

#### 4.12.2. Parte II: Acceso a Mercados

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
m2	0	40	¿Cuántos competidores tiene en el lugar donde desarrolla su actividad?
m3	1	5	¿Cuántos clientes tiene usted?
m4	1	2	¿Tiene usted algún cliente que le compre más del 10% de sus ventas?
m4por	1	95	¿Ese cliente que porcentaje de sus ventas le compra?
m5a	1	6	Si su principal cliente dejará de comprarle ¿cuál sería el primer efecto?
m5aesp			¿Otros efectos si su principal cliente dejará de comprarle?
m5b	1	6	Si su principal cliente dejará de comprarle ¿cuál sería el segundo efecto?
m5besp			¿Otros efectos si su principal cliente dejará de comprarle ?

m2 ¿Cuántos competidores tiene en el lugar donde desarrolla su actividad o venta como independiente?

m3 ¿Cuántos clientes tiene usted?

- 1 Un cliente
- 2 Entre uno y diez
- 3 Entre diez y cincuenta
- 4 Entre cincuenta y cien
- 5 Más de cien
- 9 Ns/Nr

m4 ¿Tiene usted algún cliente que le compre más del 10% de sus ventas?

- 1 Si
- 2 No

m4por Ese cliente ¿qué porcentaje de sus ventas le compra?

m5a Si su principal cliente dejara de comprarle ¿cuál sería el primer efecto?

m5b Si su principal cliente dejara de comprarle ¿cuál sería el segundo efecto?

- 1 Podría vender todo a otro cliente en similares condiciones
- 2 Me costaría encontrar otros clientes
- 3 No tendría clientes alternativos, pero podría seguir con el negocio
- 4 Tendría que cambiar de actividad
- 5 Probablemente tendría que cerrar la empresa
- 6 Otro

m5aesp Otros efectos si su principal cliente dejara de comprarle

m5besp Otros efectos si su principal cliente dejara de comprarle

### 4.12.3. Instrumentos del Estado

#### 4.12.3.1. Servicio de Cooperación Técnica

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
m6a_1	1	2	¿Conoce el instrumento Capital Semilla de SERCOTEC?
m6a_2	1	2	¿Conoce el instrumento Apoyo a la Formalización de SERCOTEC?
m6a_3	1	2	¿Conoce el instrumento Asesoría a la Form. de Planes de Negocio de SERCOTE
m6a_4	1	2	¿Conoce el instrumento Gestión y Competitividad Digital de SERCOTEC?
m6a_5	1	2	¿Conoce el Programa Chile Califica?
m7a1	1	2	¿Ha solicitado Capital Semilla de SERCOTEC?
m8a1	1	2	¿Le aprobaron Capital Semilla de SERCOTEC?
m9a1	80,000	3,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) recibió de Capital Semilla?
m10a1	1	5	¿Cómo evaluaría usted el programa Capital Semilla?
m7a2	1	2	¿Ha solicitado Apoyo a la Formalización de SERCOTEC?
m8a2	1	2	¿Le aprobaron Apoyo a la Formalización de SERCOTEC?
m9a2	800,000	800,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió de Apoyo a la Formalización ?
m10a2	1	5	¿Cómo evaluaría usted el programa Apoyo a la Formalización?
m7a3	1	2	¿Ha solicitado Asesoría a la Form. de Planes de Negocio de SERCOTEC?
m8a3	1	2	¿Le aprobaron Asesoría a la Form. de Planes de Negocio de SERCOTEC?
m9a3	300,000	1,700,000	¿Cuál fue el monto(\$) recibido de Asesoría a la Form. de Planes de Negocio?
m10a3	1	5	¿Cómo evaluaría usted el programa Asesoría a la Form. de Planes de Negocio?
m7a4	1	2	¿Ha solicitado el programa Gestión y Competitividad Digital de SERCOTEC?
m8a4	1	2	¿Le aprobaron el programa Gestión y Competitividad Digital de SERCOTEC?
m9a4	0	0	¿Cuál fue el monto(\$) recibió del programa Gestión y Competitividad Digital?
m10a4	1	5	¿Cómo evaluaría usted el programa Gestión y Competitividad Digital?

m6a\_1 ¿Conoce el instrumento Capital Semilla de SERCOTEC?

m6a\_2 ¿Conoce el instrumento Apoyo a la Formalización de SERCOTEC?

m6a\_3 ¿Conoce el instrumento Asesoría a la Form. de Planes de Negocio de SERCOTEC?

m6a\_4 ¿Conoce el instrumento Gestión y Competitividad Digital de SERCOTEC?

1 Si

2 No

m7a1 ¿Ha solicitado Capital Semilla de SERCOTEC?

m7a2 ¿Ha solicitado Apoyo a la Formalización de SERCOTEC?

m7a3 ¿Ha solicitado Asesoría a la Form. de Planes de Negocio de SERCOTEC?

m7a4 ¿Ha solicitado el programa Gestión y Competitividad Digital de SERCOTEC?

1 Si

2 No

m8a1 ¿Le aprobaron Capital Semilla de SERCOTEC?

m8a2 ¿Le aprobaron Apoyo a la Formalización de SERCOTEC?

m8a3 ¿Le aprobaron Asesoría a la Form. de Planes de Negocio de SERCOTEC?

m8a4 ¿Le aprobaron el programa Gestión y Competitividad Digital de SERCOTEC?

1 Si

2 No

m9a1 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió de Capital Semilla?

m9a2 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió de Apoyo a la Formalización ?

m9a3 ¿Cuál fue el monto (pesos) recibido de Asesoría a la Form. de Planes de Negocio?

m9a4 ¿Cuál fue el monto (pesos) recibió del programa Gestión y Competitividad Digital?

m10a1 ¿Cómo evaluaría usted el programa Capital Semilla?

m10a2 ¿Cómo evaluaría usted el programa Apoyo a la Formalización?

m10a3 ¿Cómo evaluaría usted el programa Asesoría a la Form. de Planes de Negocio?

m10a4 ¿Cómo evaluaría usted el programa Gestión y Competitividad Digital?

- 1 Muy buenos
- 2 Buenos
- 3 Regulares
- 4 Malos
- 5 Muy malos
- 8 No responde
- 9 No sabe

#### 4.1.2.3.2. Servicio Nacional de Capacitación y Empleo

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
m7a5	1	2	¿Ha solicitado el Programa Chile Califica?
m8a5	1	2	¿Le aprobaron el Programa Chile Califica?
m9a5	5,000	300,000	¿Cuál fue el monto(\$) recibió del Programa Chile Califica?
m10a5	1	5	¿Cómo evaluaría usted el Programa Chile Califica?

m6a\_5 ¿Conoce el Programa Chile Califica?

m7a5 ¿Ha solicitado el Programa Chile Califica?

m8a5 ¿Le aprobaron el Programa Chile Califica?

- 1 Si
- 2 No

m9a5 ¿Cuál fue el monto (pesos) recibió del Programa Chile Califica?

m10a5 ¿Cómo evaluaría usted el Programa Chile Califica?

- 1 Muy buenos
- 2 Buenos
- 3 Regulares
- 4 Malos
- 5 Muy malos
- 8 No responde
- 9 No sabe

#### 4.1.2.3.3. Instituto de Desarrollo Agropecuario

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
m6b_1	1	2	¿Conoce el Bono de Articulación Financiera(BAF)?
m6b_2	1	2	¿Conoce el crédito de corto plazo INDAP?
m6b_3	1	2	¿Conoce el crédito de largo plazo INDAP?
m6b_4	1	2	¿Conoce el crédito de largo plazo enlace forestal?
m6b_5	1	2	¿Conoce el crédito de largo plazo para riego?
m6b_6	1	2	¿Conoce el Fondo de Administración delegada (FAD)?
m6b_7	1	2	¿Conoce el Programa de estudios de riego?
m6b_8	1	2	¿Conoce el programa de riego asociativo?
m6b_9	1	2	¿Conoce el Sistema de recuperación de suelos degradados?
m6b_10	1	2	¿Conoce el PRODESAL INDAP?
m6b_11	1	2	¿Conoce el PDI INDAP?
m7b1	1	2	¿Ha solicitado Bono de Articulación Financiera?
m8b1	1	2	¿Le aprobaron Bono de Articulación Financiera?
m9b1	90,000	2,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió BAF?
m10b1	1	5	¿Cómo evaluaría usted el Bono de Articulación Financiera?
m7b2	1	2	¿Ha solicitado crédito de corto plazo?
m8b2	1	2	¿Le aprobaron crédito de corto plazo?
m9b2	100,000	3,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió crédito de corto plazo?
m10b2	1	5	¿Cómo evaluaría usted el crédito de corto plazo?
m7b3	1	2	¿Ha solicitado crédito de largo plazo?
m8b3	1	2	¿Le aprobaron crédito de largo plazo?
m9b3	400,000	10,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió crédito de largo plazo?
m10b3	1	5	¿Cómo evaluaría usted el crédito de largo plazo?
m7b4	1	2	¿Ha solicitado crédito de largo plazo enlace forestal?
m8b4	1	2	¿Le aprobaron crédito de largo plazo enlace forestal?
m9b4	400,000	3,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del crédito de enlace forestal?
m10b4	1	5	¿Cómo evaluaría usted el crédito de largo plazo enlace forestal?
m7b5	1	2	¿Ha solicitado crédito de largo plazo para riego?
m8b5	1	2	¿Le aprobaron crédito de largo plazo para riego?
m9b5	360,000	3,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió de crédito para riego?
m10b5	1	5	¿Cómo evaluaría usted el crédito de largo plazo para riego?
m7b6	1	2	¿Ha solicitado el FAD?
m8b6	1	2	¿Le aprobaron el FAD?
m9b6	300,000	300,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del FAD?
m10b6	1	5	¿Cómo evaluaría usted el FAD?
m7b7	1	2	¿Ha solicitado el Programa de estudios de riego?
m8b7	1	2	¿Le aprobaron el Programa de estudios de riego?
m9b7	38,000	300,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del P. de estudios de riego?
m10b7	1	5	¿Cómo evaluaría usted el Programa de estudios de riego?
m7b8	1	2	¿Ha solicitado el Programa riego asociativo?
m8b8	1	2	¿Le aprobaron el Programa riego asociativo?
m9b8	300,000	30,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del P. riego asociativo?
m10b8	1	5	¿Cómo evaluaría usted el Programa riego asociativo?
m7b9	1	2	¿Ha solicitado el SIRSD?
m8b9	1	2	¿Le aprobaron el SIRSD?
m9b9	108,000	4,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del SIRSD?
m10b9	1	5	¿Cómo evaluaría usted el Programa SIRSD?
m7b10	1	2	¿Ha solicitado el PRODESAL?
m8b10	1	2	¿Le aprobaron el PRODESAL?
m9b10	10,000	1,200,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del PRODESAL?
m10b10	1	5	¿Cómo evaluaría usted el PRODESAL?
m7b11	1	2	¿Ha solicitado el PDI?
m8b11	1	2	¿Le aprobaron el PDI?
m9b11	100,000	7,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del PDI?
m10b11	1	5	¿Cómo evaluaría usted el PDI?

- m6b\_1 ¿Conoce el Bono de Articulación Financiera (BAF)?  
m6b\_2 ¿Conoce el crédito de corto plazo INDAP?  
m6b\_3 ¿Conoce el crédito de largo plazo INDAP?  
m6b\_4 ¿Conoce el crédito de largo plazo enlace forestal?  
m6b\_5 ¿Conoce el crédito de largo plazo para riego?  
m6b\_6 ¿Conoce el Fondo de Administración delegada (FAD)?  
m6b\_7 ¿Conoce el Programa de estudios de riego?  
m6b\_8 ¿Conoce el programa de riego asociativo?  
m6b\_9 ¿Conoce el Sistema de recuperación de suelos degradados?  
m6b\_10 ¿Conoce el PRODESAL?  
m6b\_11 ¿Conoce el PDI?  
1 Si  
2 No

- m7b1 ¿Ha solicitado Bono de Articulación Financiera?  
m7b2 ¿Ha solicitado crédito de corto plazo?  
m7b3 ¿Ha solicitado crédito de largo plazo?  
m7b4 ¿Ha solicitado crédito de largo plazo enlace forestal?  
m7b5 ¿Ha solicitado crédito de largo plazo para riego?  
m7b6 ¿Ha solicitado el FAD?  
m7b7 ¿Ha solicitado el Programa de estudios de riego?  
m7b8 ¿Ha solicitado el Programa riego asociativo?  
m7b9 ¿Ha solicitado el SIRSD?  
m7b10 ¿Ha solicitado el PRODESAL?  
m7b11 ¿Ha solicitado el PDI?  
1 Si  
2 No

- m8b1 ¿Le aprobaron el Bono de Articulación Financiera?  
m8b2 ¿Le aprobaron el crédito de corto plazo?  
m8b3 ¿Le aprobaron el crédito de largo plazo?  
m8b4 ¿Le aprobaron el crédito de largo plazo enlace forestal?  
m8b5 ¿Le aprobaron el crédito de largo plazo para riego?  
m8b6 ¿Le aprobaron el FAD?  
m8b7 ¿Le aprobaron el Programa de estudios de riego?  
m8b8 ¿Le aprobaron el Programa riego asociativo?  
m8b9 ¿Le aprobaron el SIRSD?  
m8b10 ¿Le aprobaron el PRODESAL?  
m8b11 ¿Le aprobaron el PDI?  
1 Si  
2 No

- m9b1 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió BAF?  
m9b2 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió crédito de corto plazo?  
m9b3 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió crédito de largo plazo?  
m9b4 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del crédito de enlace forestal?  
m9b5 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió de crédito para riego?  
m9b6 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del FAD?  
m9b7 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del P. de estudios de riego?  
m9b8 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del P. riego asociativo?  
m9b9 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del SIRSD?  
m9b10 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del PRODESAL?  
m9b11 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del PDI?

- m10b1 ¿Cómo evaluaría usted el Bono de Articulación Financiera?  
 m10b2 ¿Cómo evaluaría usted el crédito de corto plazo?  
 m10b3 ¿Cómo evaluaría usted el crédito de largo plazo?  
 m10b4 ¿Cómo evaluaría usted el crédito de largo plazo enlace forestal?  
 m10b5 ¿Cómo evaluaría usted el crédito de largo plazo para riego?  
 m10b6 ¿Cómo evaluaría usted el FAD?  
 m10b7 ¿Cómo evaluaría usted el Programa de estudios de riego?  
 m10b8 ¿Cómo evaluaría usted el Programa riego asociativo?  
 m10b9 ¿Cómo evaluaría usted el Programa SIRSD?  
 m10b10 ¿Cómo evaluaría usted el PRODESAL?  
 m10b11 ¿Cómo evaluaría usted el PDI?

- 1 Muy buenos
- 2 Buenos
- 3 Regulares
- 4 Malos
- 5 Muy malos
- 8 No responde
- 9 No sabe

#### 4.1.2.3.4.Fondo de Solidaridad e Inversión Social

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
m6c_1	1	2	¿Conoce el Programa de apoyo de act económicas?
m6c_2	1	2	¿Conoce el Programa de apoyo al microemprendimiento?
m7c1	1	2	¿Ha solicitado el Programa de apoyo de act económicas?
m8c1	1	2	¿Le aprobaron el Programa de apoyo de act económicas?
m9c1	70,000	1,200,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del Programa de apoyo de actividades económicas?
m10c1	1	5	¿Cómo evaluaría usted el Programa de apoyo de act económicas?
m7c2	1	2	¿Ha solicitado el Programa de apoyo al microemprendimiento?
m8c2	1	2	¿Le aprobaron el Programa de apoyo al microemprendimiento?
m9c2	20,000	6,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del Programa apoyo al microemprendimiento?
m10c2	1	5	¿Cómo evaluaría usted el Programa de apoyo al microemprendimiento?

- m6c\_1 ¿Conoce el Programa de apoyo de actividades económicas?  
 m6c\_2 ¿Conoce el Programa de apoyo al microemprendimiento?

- 1 Si
- 2 No

- m7c1 ¿Ha solicitado el Programa de apoyo de actividades económicas?  
 m7c2 ¿Ha solicitado el Programa de apoyo al microemprendimiento?

- 1 Si
- 2 No

- m8c1 ¿Le aprobaron el Programa de apoyo de actividades económicas?  
 m8c2 ¿Le aprobaron el Programa de apoyo al microemprendimiento?

- 1 Si
- 2 No

m9c1 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del Programa de apoyo de actividades económicas?

m9c2 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del Programa apoyo al microemprendimiento?



m10c1 ¿Cómo evaluaría usted el Programa de apoyo de actividades económicas?

m10c2 ¿Cómo evaluaría usted el Programa de apoyo al microemprendimiento?

- 1 Muy buenos
- 2 Buenos
- 3 Regulares
- 4 Malos
- 5 Muy malos
- 8 No responde
- 9 No sabe

#### 4.1.2.3.5. Corporación Nacional de Desarrollo Indígena

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
m6c_3	1	2	¿Conoce el instrumento de fomento cofinanciado (CONADI)?
m6c_4	1	2	¿Conoce el instrumento de fomento económico (CONADI)?
m7c3	1	2	¿Ha solicitado el Programa de fomento cofinanciado?
m8c3	1	2	¿Le aprobaron el Programa fomento cofinanciado?
m9c3	80,000	500,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del Programa de fomento cofinanciado?
m10c3	1	5	¿Cómo evaluaría usted el Programa de fomento cofinanciado?
m7c4	1	2	¿Ha solicitado el Programa de fomento económico?
m8c4	1	2	¿Le aprobaron el Programa fomento económico?
m9c4	300,000	500,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibió del Programa fomento económico?
m10c4	1	5	¿Cómo evaluaría usted el Programa de fomento económico?

m6c\_3 ¿Conoce el instrumento de fomento cofinanciado (CONADI)?

m6c\_4 ¿Conoce el instrumento de fomento económico (CONADI)?

- 1 Si
- 2 No

m7c3 ¿Ha solicitado el Programa de fomento cofinanciado?

m7c4 ¿Ha solicitado el Programa de fomento económico?

- 1 Si
- 2 No

m8c3 ¿Le aprobaron el Programa fomento cofinanciado?

m8c4 ¿Le aprobaron el Programa fomento económico?

- 1 Si
- 2 No

m9c3 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del Programa de fomento cofinanciado?

m9c4 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibió del Programa fomento económico?

m10c3 ¿Cómo evaluaría usted el Programa de fomento cofinanciado?

m10c4 ¿Cómo evaluaría usted el Programa de fomento económico?

- 1 Muy buenos
- 2 Buenos
- 3 Regulares
- 4 Malos
- 5 Muy malos
- 8 No responde
- 9 No sabe

#### 4.1.2.3.6. Fundación para Promoción y el Desarrollo de la Mujer

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
m6c_5	1	2	¿Conoce el instrumento mejorando mi negocio(PRODEMU)?
m6c_6	1	2	¿Conoce el instrumento desarrollo de Comp de empleabilidad(PRODEMU)?
m6c_7	1	2	¿Conoce el programa de formación y capacitación de mujeres(PRODEMU)?
m7c5	1	2	¿Ha solicitado el instrumento mejorando mi negocio?
m8c5	1	2	¿Le aprobaron el instrumento mejorando mi negocio?
m9c5	150,000	500,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibí del instrumento mejorando mi negocio?
m10c5	1	5	¿Cómo evaluaría usted el instrumento mejorando mi negocio?
m7c6	1	2	¿Ha solicitado el instrumento desarrollo de Comp de empleabilidad?
m8c6	1	2	¿Le aprobaron el instrumento desarrollo de Comp de empleabilidad?
m9c6	0	0	¿Cuál fue el monto(\$) que recibí del instrumento desarrollo de Competencias de empleabilidad?
m10c6	1	5	¿Cómo evaluaría usted el instrumento desarrollo de Comp de empleabilidad?
m7c7	1	2	¿Ha solicitado el programa de formación y capacitación de mujeres?
m8c7	1	2	¿Le aprobaron el programa de formación y capacitación de mujeres?
m9c7	10,000	2,000,000	¿Cuál fue el monto(\$) que recibí del programa de formación y capacitación de mujeres rurales?
m10c7	1	5	¿Cómo evaluaría usted el programa de formación y capacitación de mujeres?

m6c\_5 ¿Conoce el instrumento mejorando mi negocio (PRODEMU)?

m6c\_6 ¿Conoce el instrumento desarrollo de Competencias de empleabilidad (PRODEMU)?

m6c\_7 ¿Conoce el programa de formación y capacitación de mujeres (PRODEMU)?

- 1 Si
- 2 No

m7c5 ¿Ha solicitado el instrumento mejorando mi negocio?

m7c6 ¿Ha solicitado el instrumento desarrollo de Competencias de empleabilidad?

m7c7 ¿Ha solicitado el programa de formación y capacitación de mujeres?

- 1 Si
- 2 No

m8c5 ¿Le aprobaron el instrumento mejorando mi negocio?

m8c6 ¿Le aprobaron el instrumento desarrollo de Competencias de empleabilidad?

m8c7 ¿Le aprobaron el programa de formación y capacitación de mujeres?

- 1 Si
- 2 No

m9c5 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibí del instrumento mejorando mi negocio?

m9c6 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibí del instrumento desarrollo de Competencias de empleabilidad?

m9c7 ¿Cuál fue el monto (pesos) que recibí del programa de formación y capacitación de mujeres?

m10c5 ¿Cómo evaluaría usted el instrumento mejorando mi negocio?

m10c6 ¿Cómo evaluaría usted el instrumento desarrollo de Competencias de empleabilidad?

m10c7 ¿Cómo evaluaría usted el programa de formación y capacitación de mujeres?

- 1 Muy buenos
- 2 Buenos
- 3 Regulares
- 4 Malos
- 5 Muy malos
- 8 No responde
- 9 No sabe

#### 4.12.3.7. Razones por las que no solicitó instrumentos de Fomento Productivo

Variable	Rango		Descripción
	Min	Max	
m11	1	9	Principal razón por la que no solicitó instrumentos de fomento
m11esp			Especificación de otra razón por la que no solicitó instrumentos de fomento
m12a	1	4	Razón más importante que le dieron para no aprobar su solicitud
m12aesp			Especificación de otra razón que le dieron para no aprobar su solicitud
m12b	1	4	Segunda razón más importante que le dieron para no aprobar su solicitud
m12besp			Especificación de otra razón que le dieron para no aprobar su solicitud

##### m11 Principal razón por la que no solicitó instrumentos de fomento

- 1 Ya ha recibido beneficios
- 2 No estoy suficientemente informado, no conozco los instrumentos
- 3 La empresa no cumple con alguno de los requisitos exigidos
- 4 Considero el trámite muy largo y engorroso
- 5 Los instrumentos ofrecidos no corresponden a las necesidades de mi negocio
- 6 No ha iniciado actividades en el SII
- 7 El apoyo monetario es insuficiente
- 8 El costo de postular es elevado en relación a los eventuales beneficios
- 9 Otra

##### m11esp Especificación de otra razón por la que no solicitó instrumentos de fomento

##### m12a Razón más importante que le dieron para no aprobar su solicitud

##### m12b Segunda razón más importante que le dieron para no aprobar su solicitud

- 1 Que no cumplía con los requisitos
- 2 Nunca me respondieron
- 3 Nunca supe el motivo
- 4 otra

##### m12aesp Especificación de otra razón que le dieron para no aprobar su solicitud

##### m12besp Especificación de otra razón que le dieron para no aprobar su solicitud

## 5. Recomendaciones de Uso

Al referenciar la encuesta en la bibliografía de publicaciones que utilicen como insumo la misma, se solicita tener en cuenta la siguiente información, que puede ser presentada según el formato que el autor estime conveniente:

Autor: “Ministerio de Economía, Fomento y Turismo, Gobierno de Chile”

Nombre: Primera Encuesta de Microemprendimiento

Año de elaboración: 2009

Año de referencia: 2009

Al citar la encuesta como fuente en tablas, gráficos, etc. se solicita sea de la siguiente forma:

Primera Encuesta de Microemprendimiento, Ministerio de Economía, Fomento y Turismo

En caso de generar algún tipo de estudio/publicación a partir de los datos de la encuesta, se sugiere enviar una copia de ésta al Ministerio de Economía. Para lo anterior puede enviar un correo electrónico a la dirección [observatorioempresas@economia.cl](mailto:observatorioempresas@economia.cl) o bien despacharlo por correo tradicional a la dirección “Ministerio de Economía, Fomento y Turismo de Chile, División de Empresas de menor Tamaño. Avenida Libertador General Bernardo O'Higgins 1449, Torre II, piso 12 Santiago Chile”.

Por último, se solicita reportar y justificar en el estudio/publicación cualquier cambio que se haya realizado en la base de datos descargada del sitio web del Observatorio Empresas que pueda alterar los resultados de la encuesta (eliminar y/o modificar datos, entre otros).