



GOBIERNO DE
CHILE

De terremotos y réplicas: ¿puede Chile acelerar su crecimiento?

Juan Andrés Fontaine

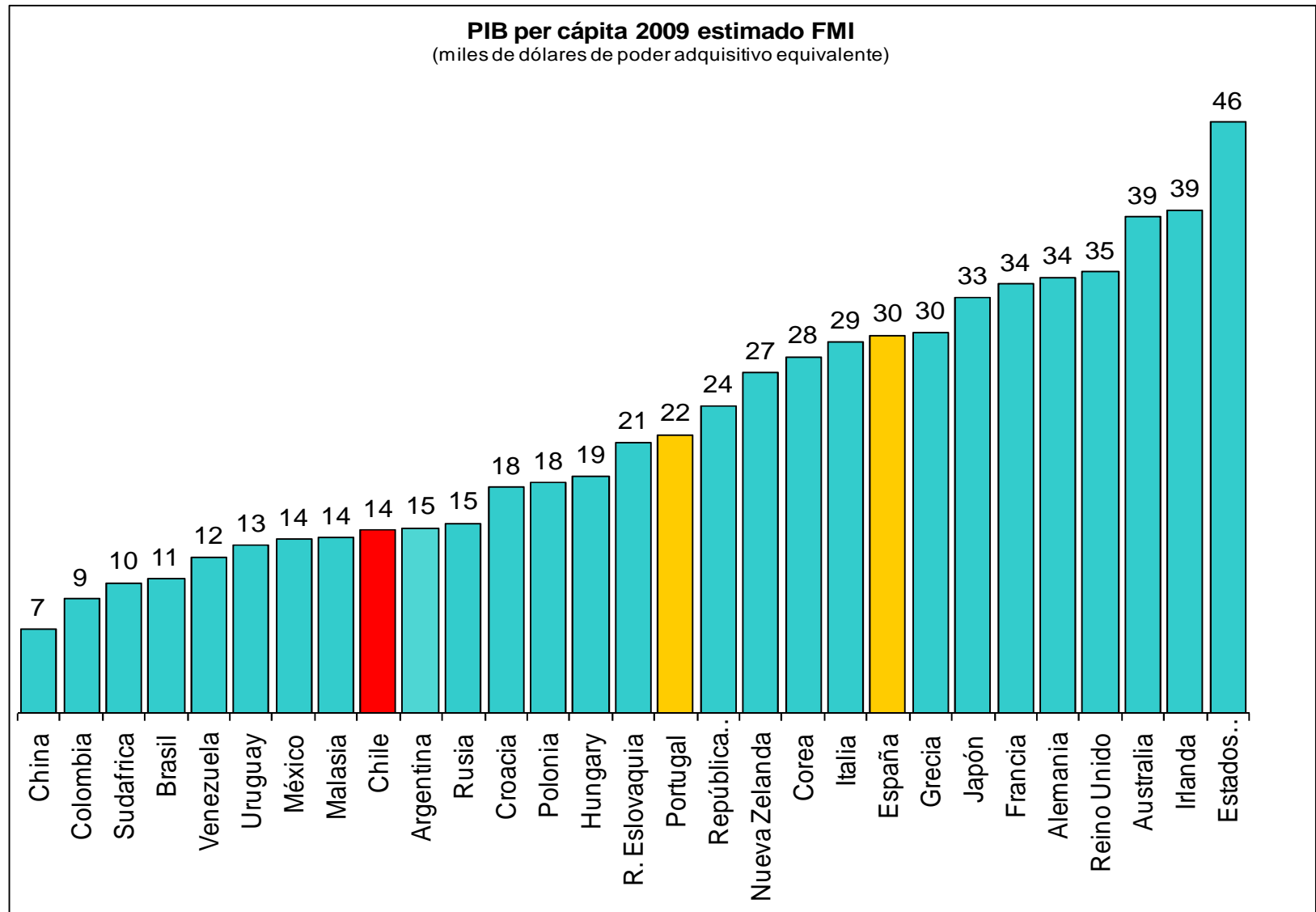
Ministro de Economía

Santiago, 22 de junio 2010



El desafío:
alcanzar el desarrollo antes de que
concluya la presente década

Ascendiendo la ladera del desarrollo



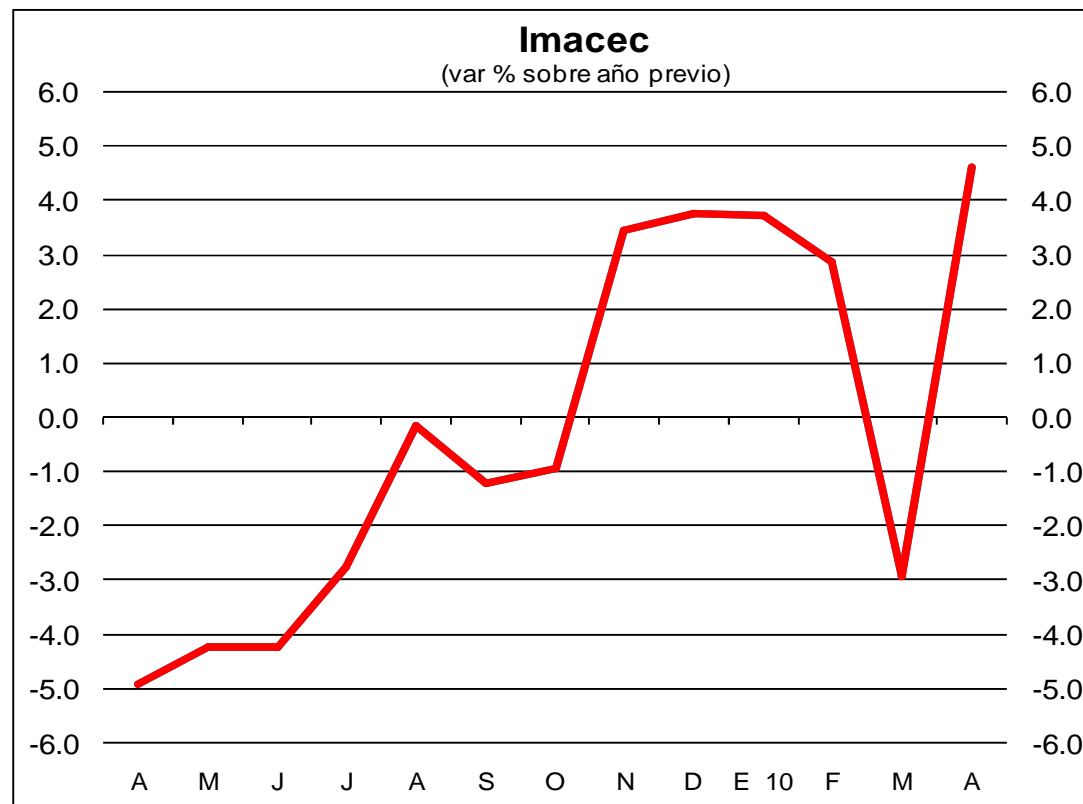
Fuente: FMI



¿Dos terremotos?
¿Cuánto inciden?

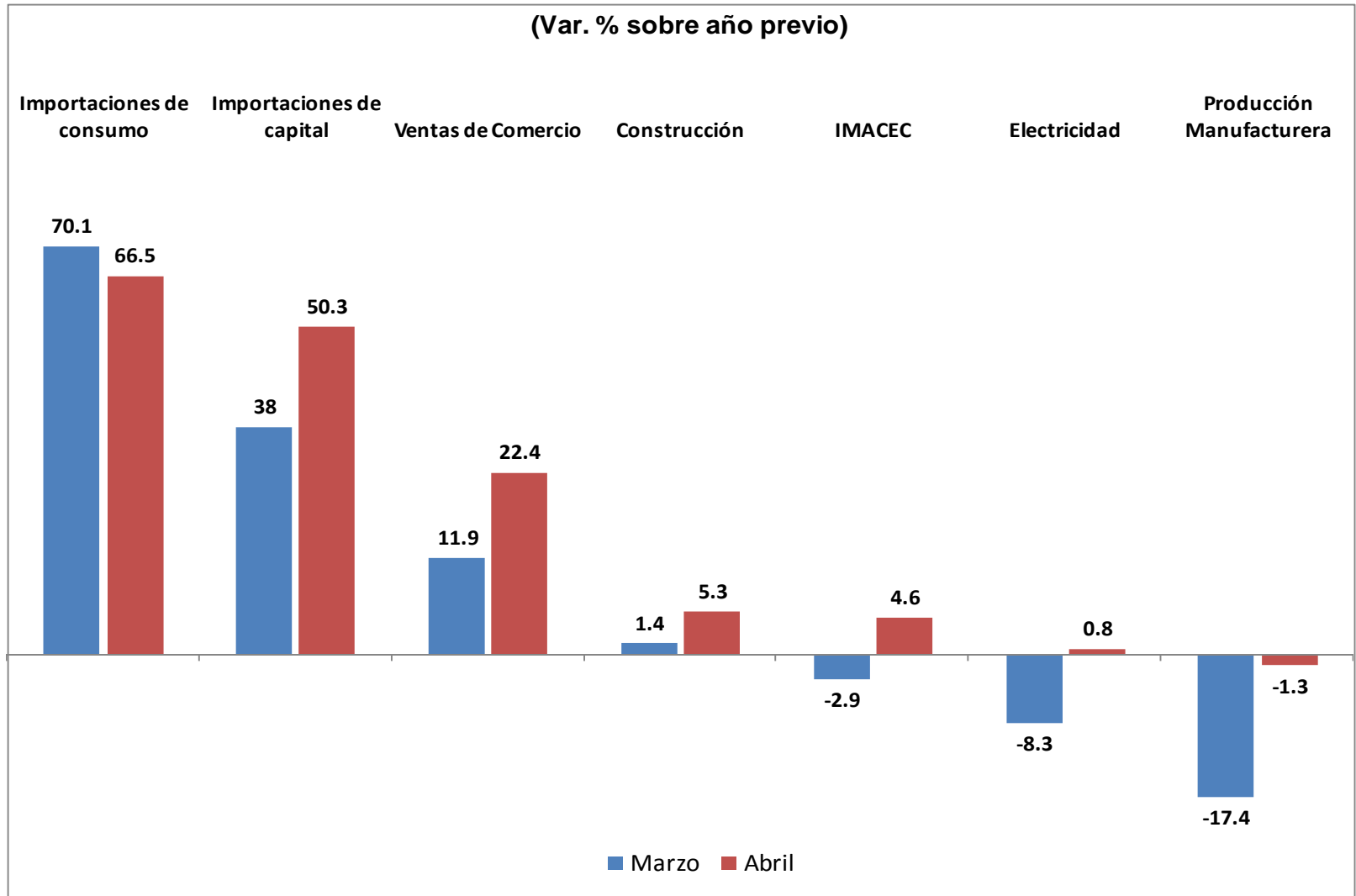
Primer terremoto: movimiento telúrico del 27F

- Provocó gran destrucción: 3% del stock de capital.
- Esto significa una reducción de la capacidad productiva o PIB potencial de poco más de 1%.
- Pero, capacidad ociosa creada por recesión del 2009 permite fuerte expansión del producto en los próximos 18 meses.
- La recuperación ya se inició y en el segundo semestre tomará velocidad.



Fuente: B. Central.

A 60 días del 27F: en franca recuperación



Fuente: B. Central, INE y CCCH

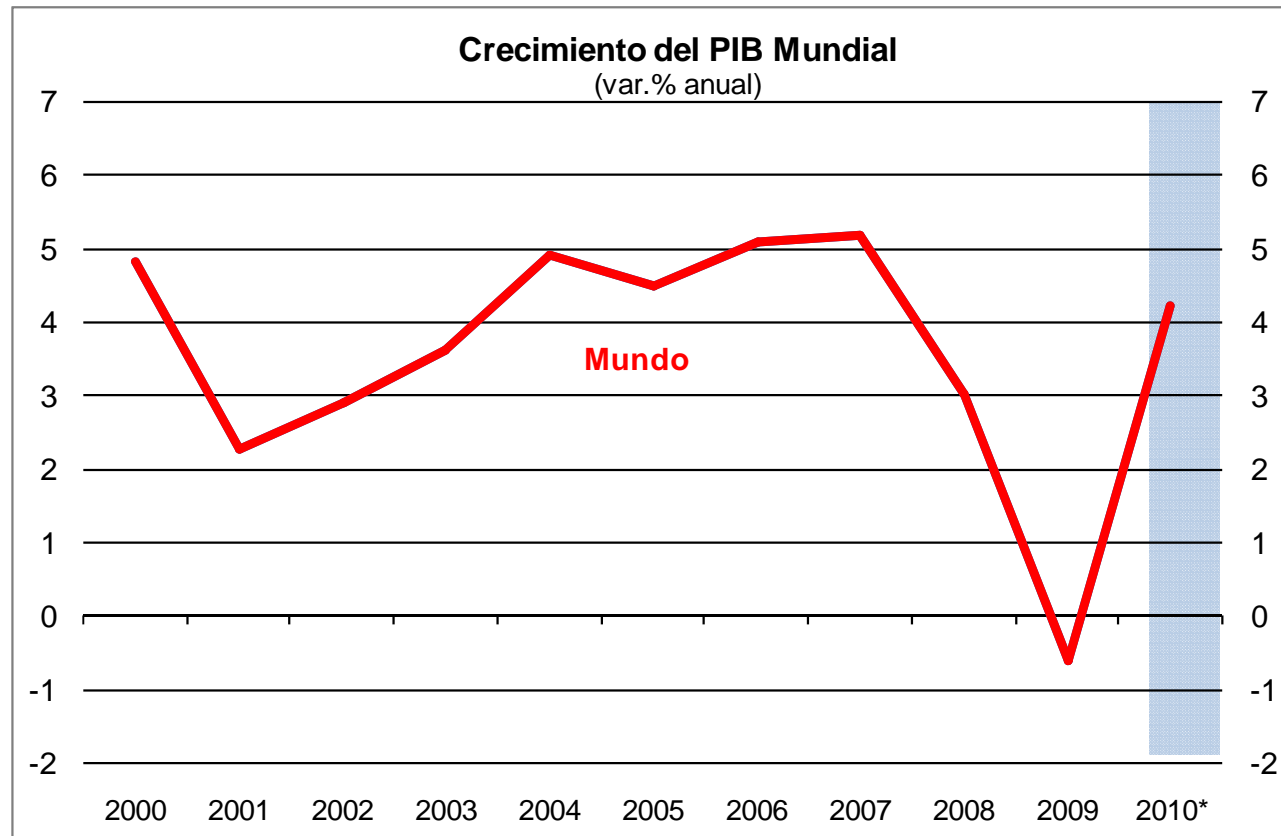
Esfuerzo fiscal de reconstrucción

- El gasto fiscal por causa del terremoto se estima en US\$ 8.431MM.
- Las fuentes de financiamiento son variadas:
 1. Crecimiento Económico y correspondiente alza en recaudación tributaria.
 2. Reasignaciones presupuestarias: US\$730 MM en 2010.
 3. Donaciones estimuladas por nueva ley (ejemplo: escuelas, botes, patrimonio)
 4. Venta de Activos Prescindibles
 5. Emisión de Deuda Interna y Externa
 6. Uso de fondos fiscales invertidos en el exterior.
 7. Componente Tributario (principalmente transitorio):
 - Impuesto Primera Categoría: alza temporal.
 - Impuesto específico a la minería: nuevo “royalty”.
 - Contribuciones a bienes raíces.
 - Impuesto al tabaco
- Paquete fiscal balanceado y compatible con el objetivo de eliminar déficit fiscal estructural hacia fines del periodo, lo que impone austeridad en el gasto público.



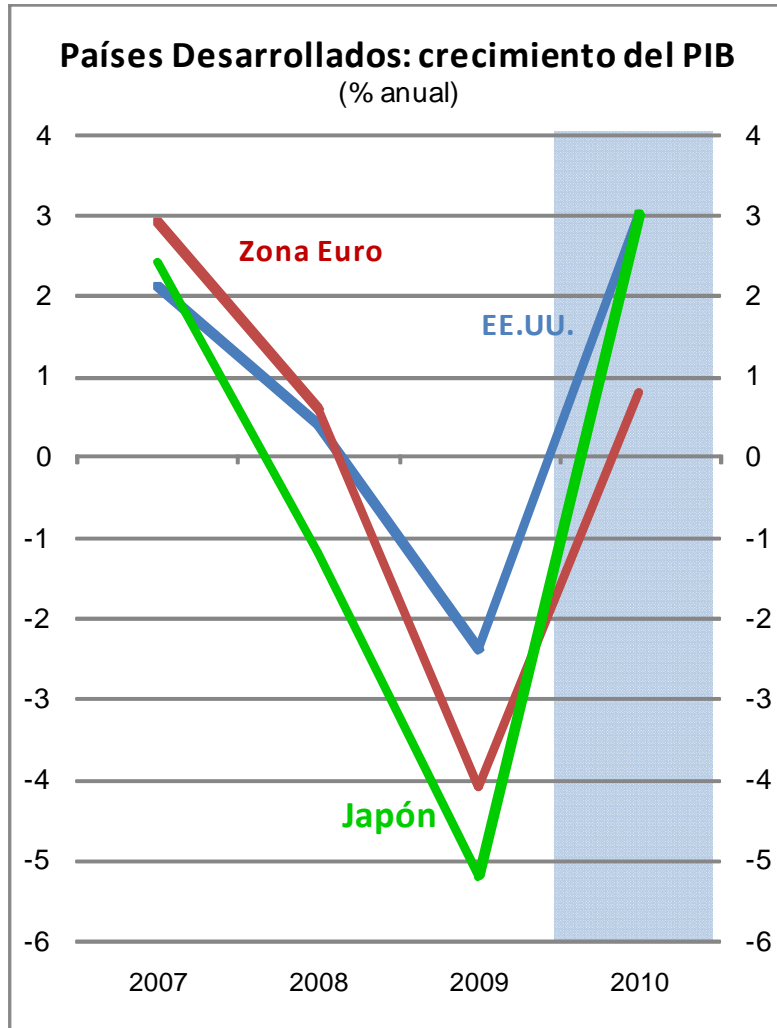
¿Otro terremoto financiero? Europa en crisis

- Crisis europea es réplica de terremoto mundial del 2009.
- Pero es acotada: afecta al sur de Europa y hay buen crecimiento en Asia y América, altos precios de exportación, intereses bajos.
- Hay riesgos, pero panorama es favorable a Chile.

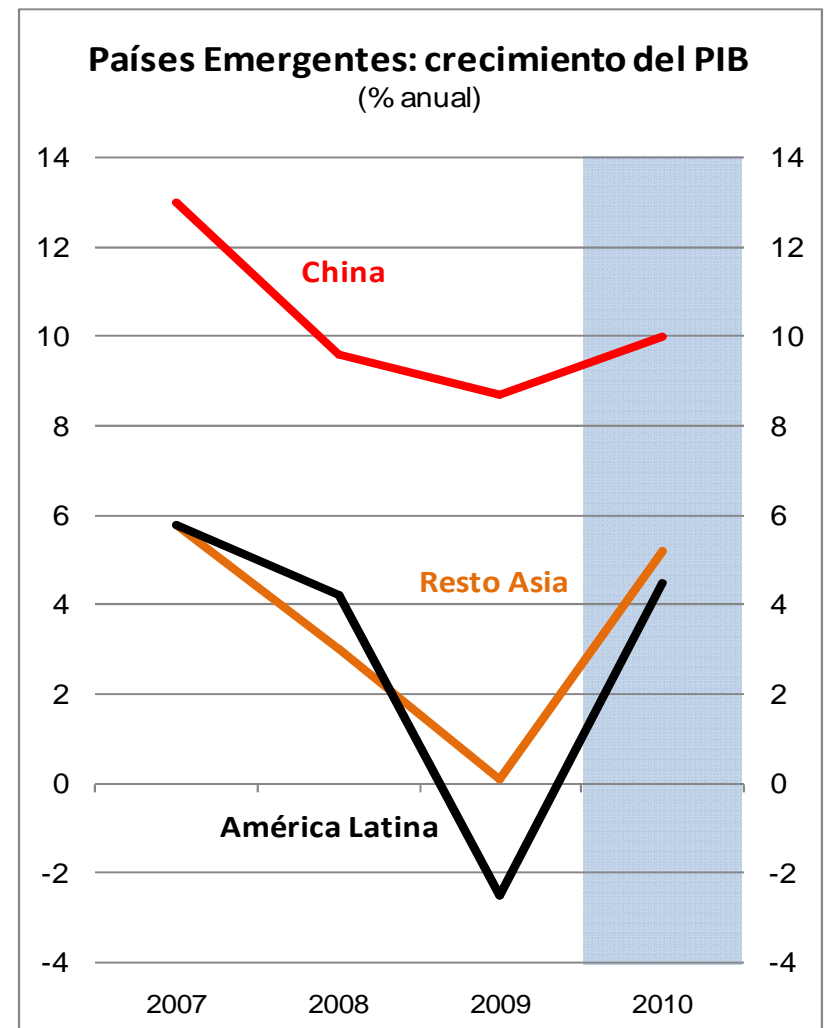


Fuente: FMI

Crecimiento mundial: detalle

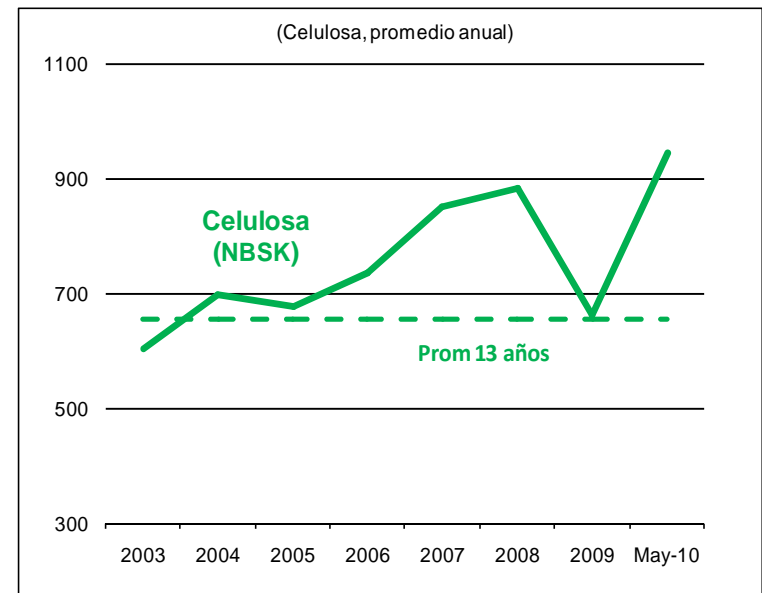
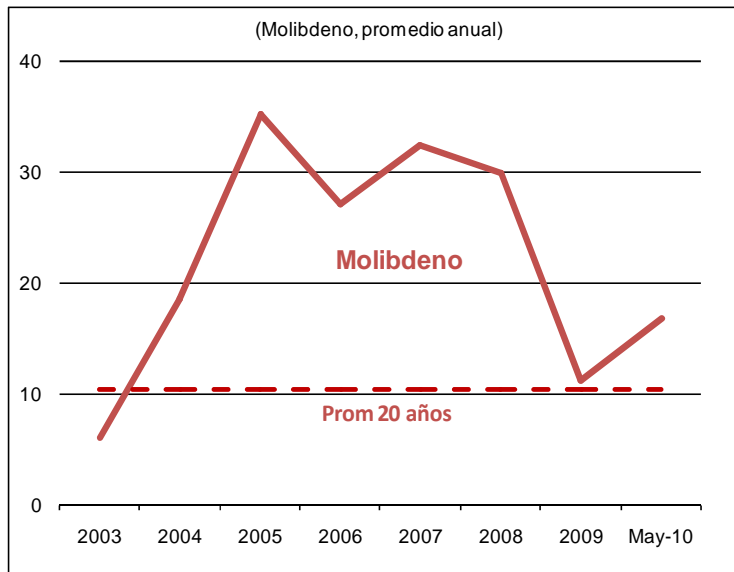
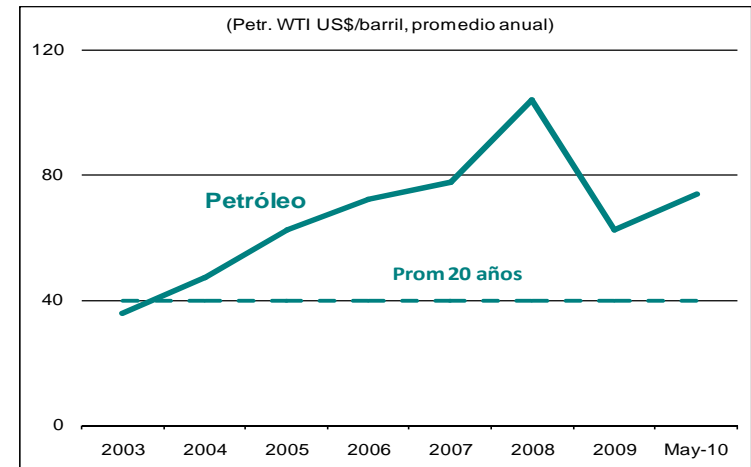
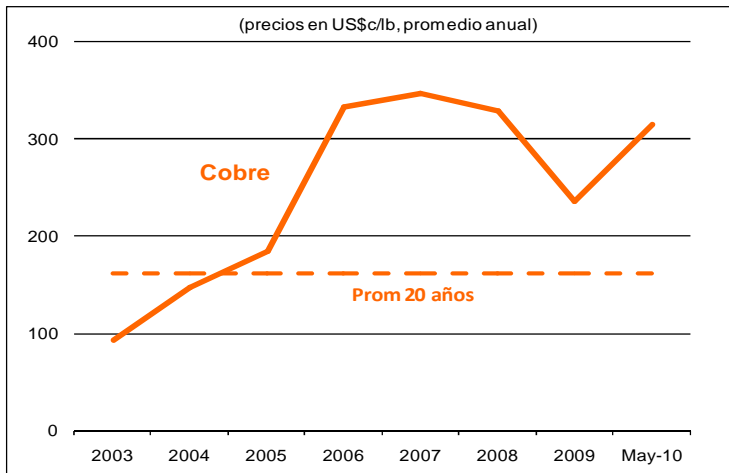


Fuente: B.Central, IPOM



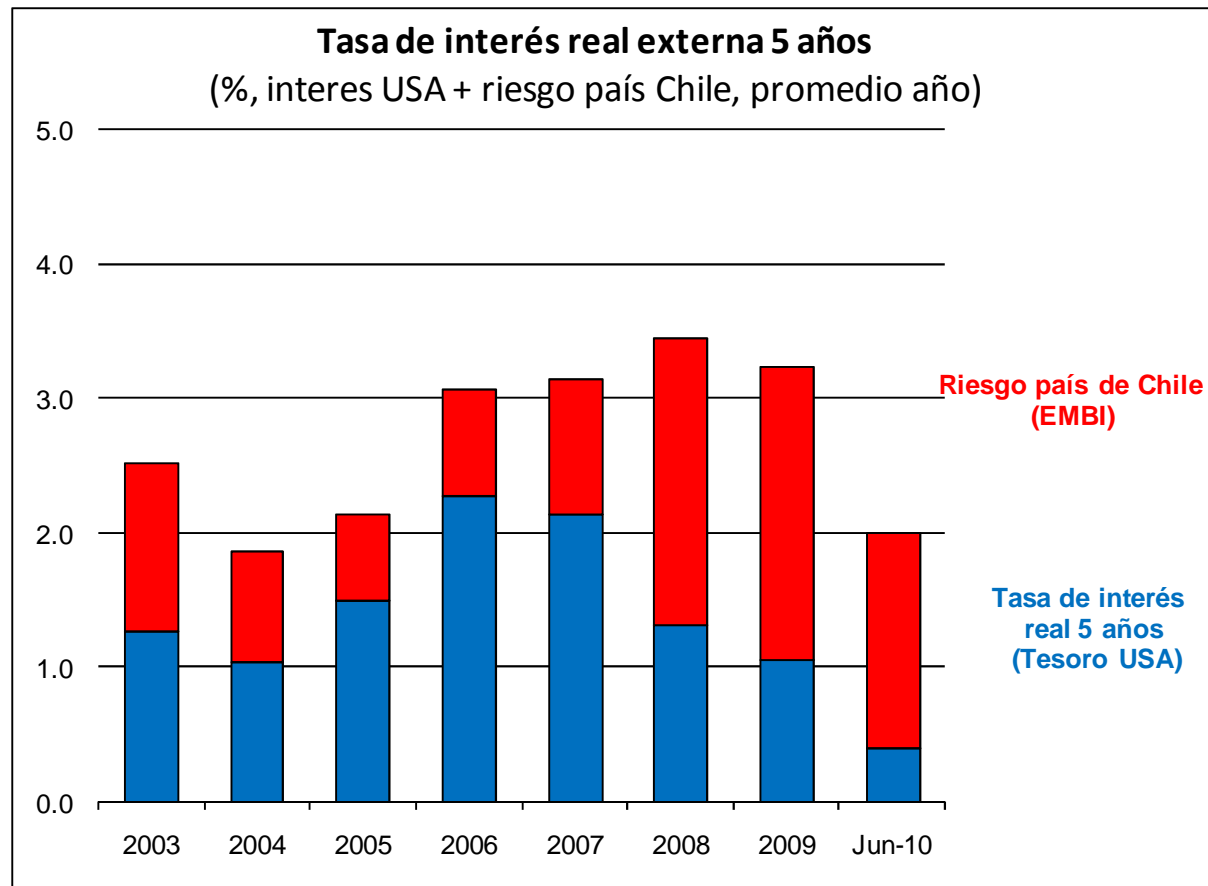
Commodities: precios elevados

Precios reales ajustados por índice de precios al productor subyacente de EE.UU., mayo 2010



Costo del crédito externo: moderado

- Luego de la crisis financiera, el riesgo del crédito externo aumentó. Pero rebaja de la tasa base hace que el costo real del crédito resulte moderado.





¿Cómo subir a la cumbre?

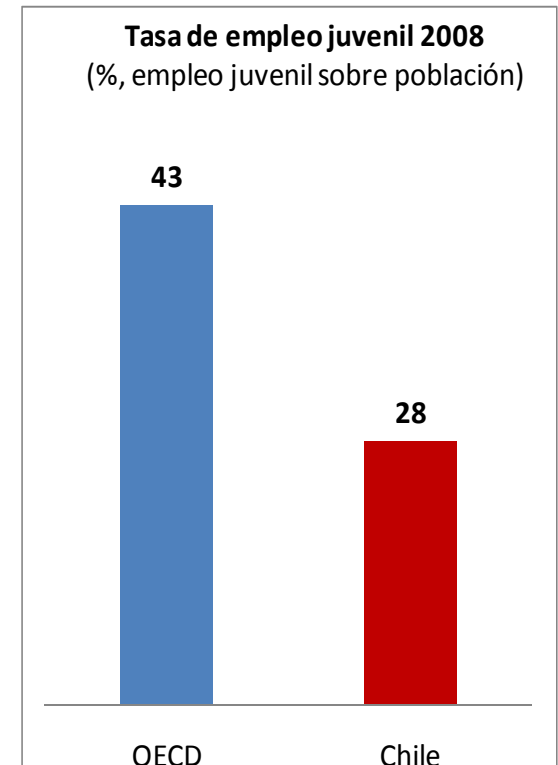
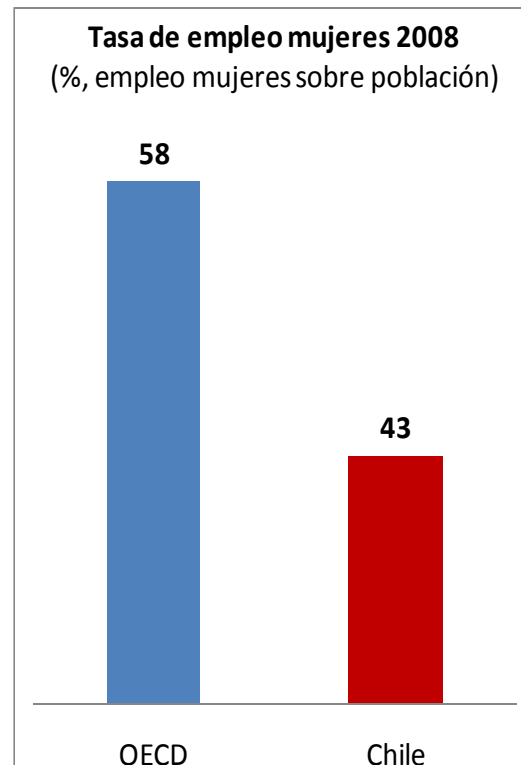
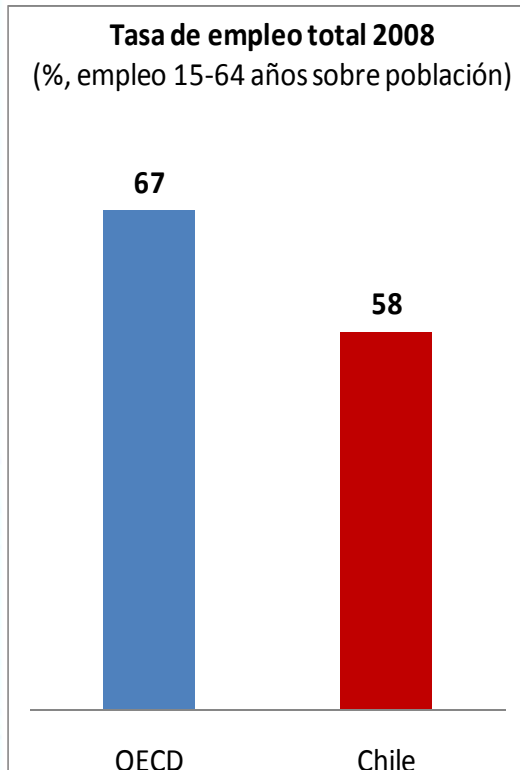
Acelerar el crecimiento es posible



- Crecimiento sostenido exige mucho más trabajo y productividad.
- A mediano plazo, necesitaremos una fuerza laboral más educada y capacitada. Es necesaria una modernización del sistema educacional.
- Pero, afortunadamente, contamos con riqueza escondida, capacidades de crecimiento todavía inexploradas, y podemos apurar la marcha desde ya.

Chile necesita más trabajo

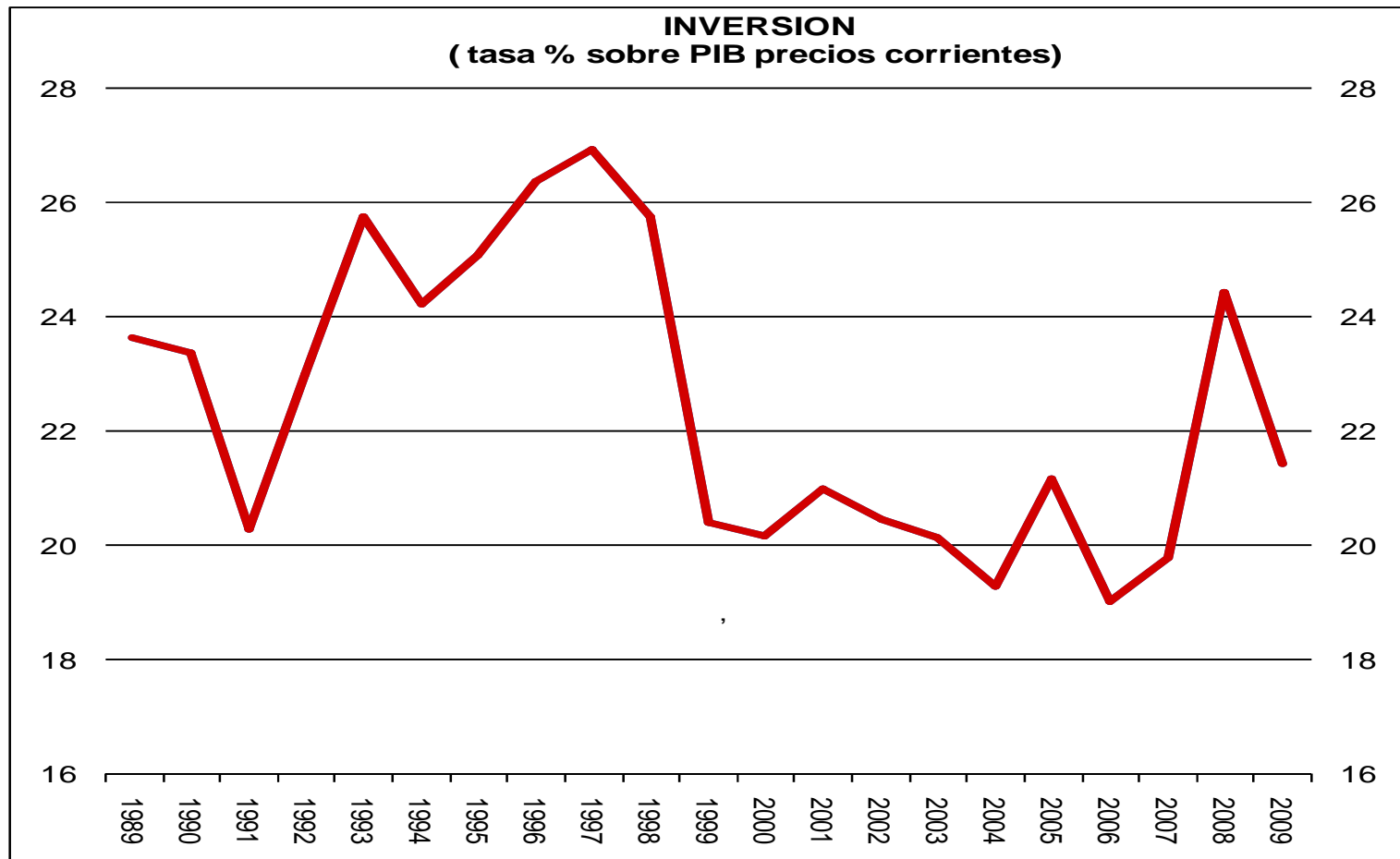
- Chile registra una participación laboral de jóvenes y mujeres muy inferior a lo observado en la OECD.
- Propuesta de crear un millón de empleos supone absorción de desempleo y expansión de fuerza de trabajo.
- Caso de Irlanda: subió su participación desde 52% en 1990 a 65% en el 2000, su PIB creció al 7%.



Fuente: OECD

Chile necesita levantar la Inversión

- Meta: alcanzar tasa de inversión de 28% hacia el 2014.



Fuente: B. Central



Agilizar la inversión

- Hay 73 mil millones de dólares de proyectos en diferentes etapas de desarrollo.
- A fin de agilizar aprobación de proyectos, Gobierno ha creado una oficina para activar proyectos, dependiente de Minecon.



Catastro de Proyectos de Inversión en miles de millones de dólares

(Sólo proyectos igual o superior a US\$ 100 millones de dólares)

Situación Proyectos	Minería	Energía	Otros	Saldo por Invertir (Millones de dólares)
Permisos Ambientales Aprobado	12	11	2	24
Permisos Ambientales en Trámites	12	17	2	31
En Construcción	6	3	8	17
Total	30	31	12	73

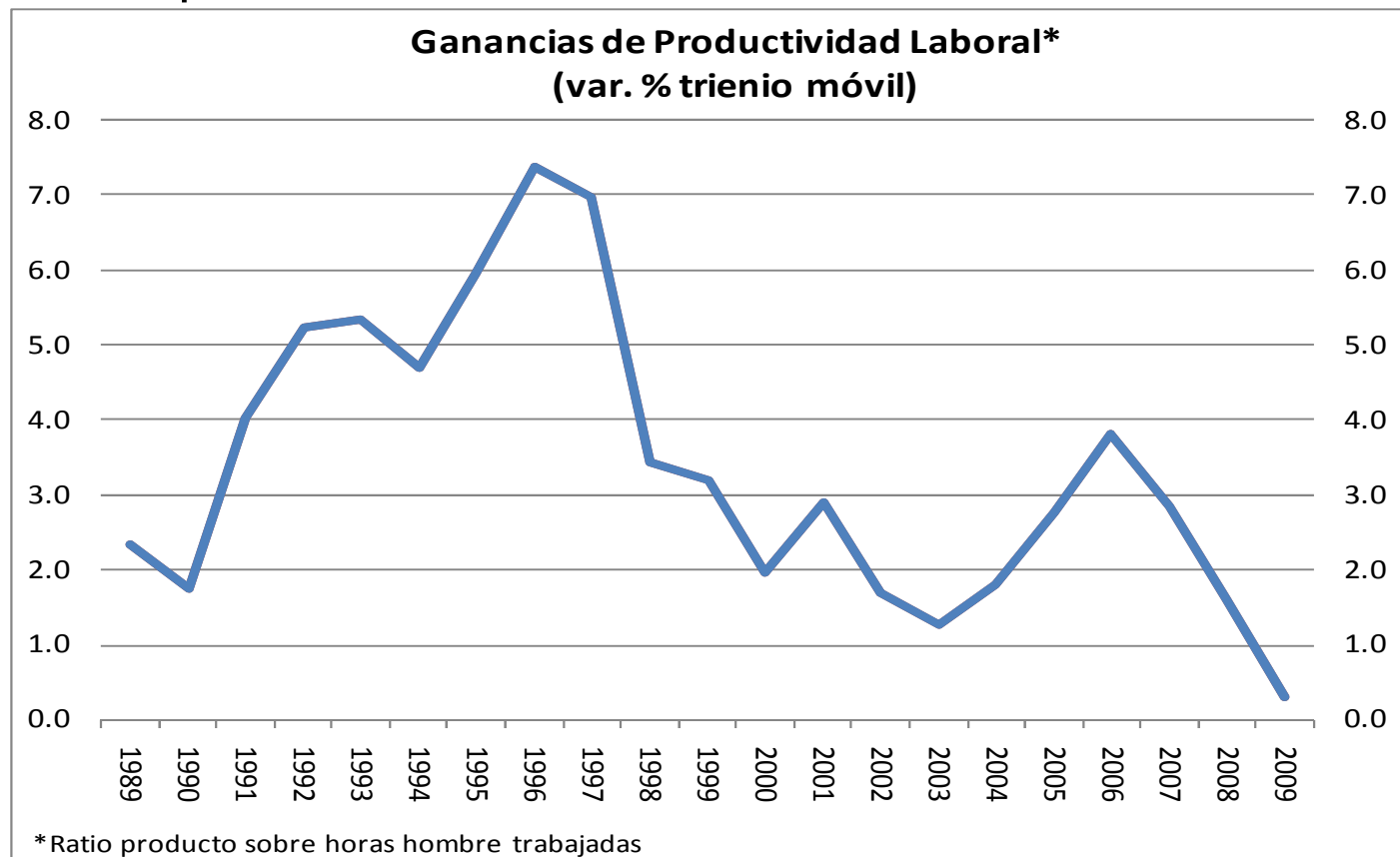
Fuente Sofofa, 14-05-2010



Emprendimiento e Innovación: motores de la productividad

Productividad: punto de partida no es auspicioso...

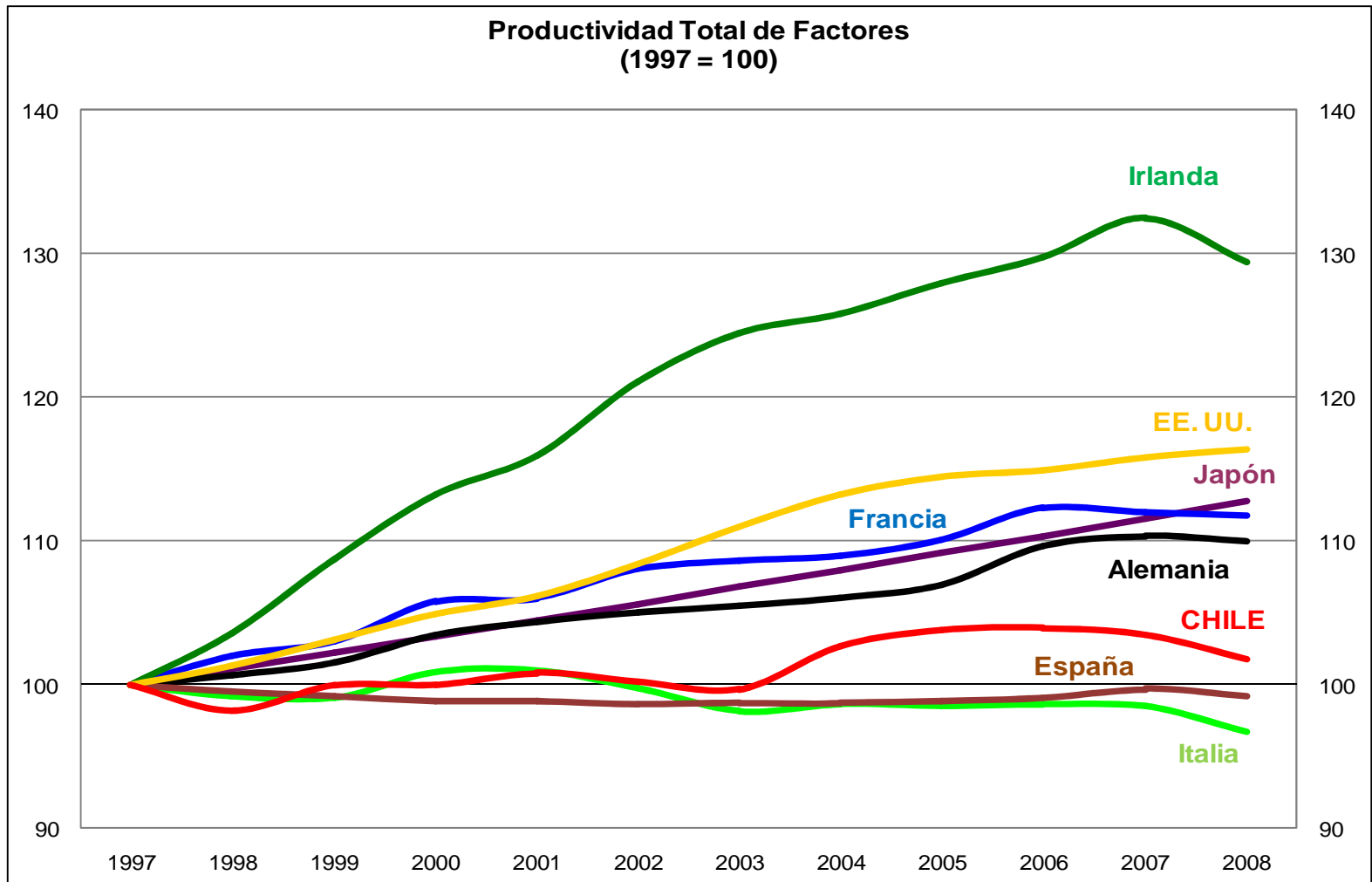
- Hemos perdido dinamismo. Mientras en 1986-97 la productividad laboral avanzaba un 4,0% por año, en 1998-2009 aumentos se redujeron a 1,8%. Y en el último trienio móvil apenas creció 0,3%.



Fuente: Dipres y Minecon

...comparativamente, perdemos terreno

- Chile se ha quedado rezagado en mejorar su productividad en el último decenio.



Fuente: OECD excepto Chile (Dipres)



Acelerar el crecimiento es posible



- La revolución de la productividad exige desencadenar la energía creadora del emprendimiento.
- El crecimiento económico se acelera cuando las buenas ideas empresariales son llevadas a la práctica: cómo producir más con menos.
- Pero el camino del emprendimiento está sembrado de arduos obstáculos que desalientan a muchos.
- Hay que superar barreras burocráticas, enfrentar mercados no siempre competitivos y transparentes, sobreponerse a una cultura que desalienta la toma de riesgos y condena el fracaso.
- Nuestra tarea es hacer de Chile tierra de oportunidades y de emprendimiento.

Emprendimiento: motor del crecimiento

- Hemos perdido competitividad en cuanto a facilidad para hacer negocios.
- Chile: número 49, bajó 9 puestos. Colombia: número 37, subió 12 puestos con 8 reformas micro en 2009 (Chile: 0).
- Específicamente en facilidad para crear un negocio Chile está apenas en el puesto 69 de 183 países.
- En el ranking de competitividad del IMD (58 países), Chile ocupó el lugar 18° el 2005 y bajó al puesto 28° el 2010.



	Chile	OECD	Ratio Chile/OECD
Comercio Internacional			
Documentos para exportar (n°)	6	4,3	1,4
Tiempo para exportar (días)	21	10,5	2,0
Apertura de Negocio			
Nº de procedimientos	9	5,7	1,6
Tiempo (días)	27	13	2,1
Costo (% de ingreso per capita)	6,9	4,7	1,5
Cierre de Negocio			
Tiempo (años)	4,5	1,7	2,6
Tasa de recuperación (%)	21,3	68,6	31%

Fuente: Doing Business 2010, Banco Mundial

Radiografía de las MiPymes

- Representan el 18% de las ventas y el 60% del empleo.
- En consecuencia, exhiben una productividad media considerablemente inferior a la de las empresas grandes.



	Micro	Pequeña	Mediana	Grande	Total
Número de empresas (1)	610,233	110.14	15,628	8,186	744,187
% del total de empresas	82	15	2	1	100
Ventas promedio (\$ millones)	10	143	963	23,400	323
% de las ventas totales	3	8	8	82	100
N° promedio de empleados	2	11	48	256	7
% del empleo total privado	21	23	15	40	100

Fuente: Encuesta Longitudinal de Empresas 2008, Ministerio de Economía

(1) Las microempresas se definen como aquellas con ventas anuales hasta 2.400 UF, las pequeñas empresas aquellas con ventas entre 2.400-25.000 UF, las medianas aquellas con ventas entre 25.000-100.000 UF y las grandes aquellas con ventas superiores a 100.000 UF.

(2) Contempla total de 5,2 millones de trabajadores (no incluye cuenta propia que no pagan impuesto de primera categoría).

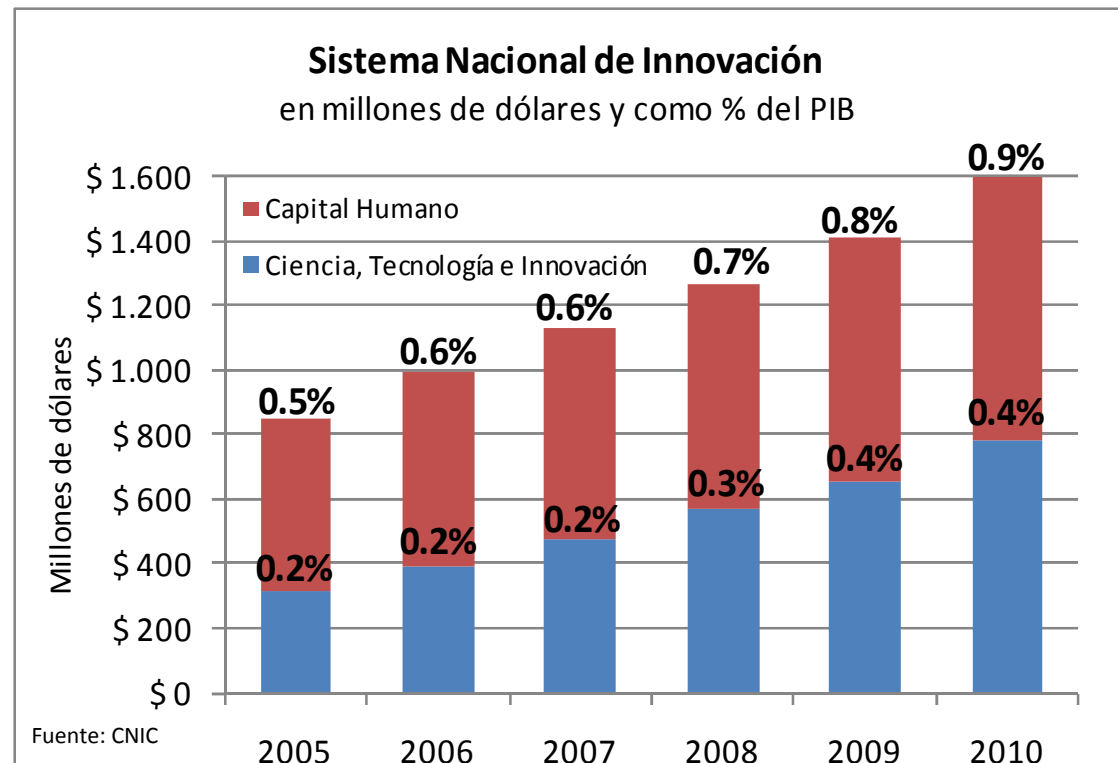
Nuestro programa: remover obstáculos



- Eliminar barreras a la entrada, fomentar competencia, evaluar normas que dañan dinamismo empresarial.
- Reducir el número de días necesarios para crear una empresa: de 27 a 16, según medición del Banco Mundial.
- Establecer fórmulas simplificadas y expeditas para la constitución de sociedades.
- Agilizar los permisos de edificación y otras autorizaciones necesarias.
- Remover los escollos burocráticos que retardan las inversiones.
- Nueva Ley de Quiebras para rehabilitar emprendedores y empresas viables.
- Mejorar al acceso al mercado de capitales a los nuevos emprendedores.

¿Impulso a la Innovación?

- Desde 2005 hay fuerte aumento de la inversión pública en capital humano, investigación y desarrollo.
- No se hace seguimiento riguroso de resultados de la inversión pública en innovación.
- Pese al esfuerzo, aún no se cosechan resultados (i.e. patentes con valor comercial).



Nuestro foco: innovación que valga



- Verdadero test del éxito para la estrategia de innovación es que las empresas lleguen, se validen y valoricen en las bolsas.
- Meta: llevar al menos una empresa tecnológica nacida en Chile al Nasdaq y bolsas nacionales.
- Israel:
 - 15 años atrás echó a andar 10 fondos de capital de riesgo de US\$ 20 millones cada uno.
 - En dos años: primera empresa al Nasdaq.
 - Hoy: 77 empresas listadas en el Nasdaq.
 - Industria de capital de riesgo de US\$ 10.000 millones.
- Instrumentos:
 - Impulsar innovación empresarial, directamente.
 - Estímulo tributario a la I+D realizado por las empresas.
 - Programa para traer a Chile talentos emprendedores del resto del mundo.

Concluyendo...

- Chile tiene por delante una inmejorable oportunidad de saltar al desarrollo.
- Pese a las últimas turbulencias, la economía mundial se ha volcado a nuestro favor: buen crecimiento, altos precios de exportación, intereses bajos.
- Escenario macroeconómico interno es sólido: nula deuda fiscal, superávit externo e inflación controlada.
- Clima de opinión pública se ha demostrado favorable al desarrollo económico y a la economía de mercado.
- La oportunidad de Chile: si no es ahora, ¿cuándo?



